

**ТОРГОВОЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО  
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
В КОРОЛЕВСТВЕ НИДЕРЛАНДОВ**

**ГОДОВОЙ ОБЗОР СОСТОЯНИЯ ЭКОНОМИКИ И  
ОСНОВНЫХ НАПРАВЛЕНИЙ  
ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ  
НИДЕРЛАНДОВ ЗА 2016 г.**



**Амстердам – 2017 г.**

## О Г Л А В Л Е Н И Е

<b>1. Введение.</b>	<b>1</b>
1.1. Общая информация о Нидерландах.	1
1.1.1. Факторы, оказавшие влияние на экономическую ситуацию в Нидерландах в 2014 году.	1
1.1.2. Общая характеристика экономики (динамика ВВП; приоритетные отрасли; основные товарные рынки; динамика товарооборота с основными странами - торговыми партнерами).	3
1.1.3. Роль и место экономики Нидерландов в мировой экономике, перспективные области внешнеэкономического сотрудничества с Россией.	3
<b>2. Оценка состояния национальной экономики и перспектив ее развития, тенденции в сфере государственного регулирования экономики.</b>	<b>4</b>
2.1. Итоги социально-экономического развития Нидерландов.	4
2.1.1. Основные макроэкономические тенденции.	5
2.2. Обзор основных секторов экономики.	8
2.2.1. Информация по отраслям экономики с учетом их национальных особенностей, включая государственные программы развития отраслей.	8
- Сельское хозяйство и пищевая промышленность.	8
- Энергетика	13
- Нефтяная и газовая промышленность	15
- Транспорт	17
- Здравоохранение	20
- Химическая промышленность	21
- Банковский сектор	22
- Судостроительная промышленность	27
- Автомобильная промышленность	29
- Авиационная и космическая промышленность	30
- Строительный сектор	31
- Информационные технологии и телекоммуникации	32
- Переработка промышленных отходов, защита окружающей среды	33
- Водные технологии, очистка воды	34
2.3. Основные направления налогово-бюджетной и денежно-кредитной политики.	35
2.3.1. Налогово-бюджетная политика (общая характеристика налоговой системы, основные бюджетообразующие налоги; ставки основных налогов; предварительные итоги выполнения бюджета за отчетный период; совершенствование налогового законодательства).	35
2.3.2. Денежно-кредитная политика (инфляция; динамика потребительских цен; динамика средних цен производителей по продовольственным и непродовольственным товарам; учетная ставка национального банка; внешний и	

<i>внутренний долг, характеристика состояния платежного баланса, кредитные ставки государственных и коммерческих банков для национальных и иностранных потребителей)</i> .....	39
2.4. Государственное регулирование в сфере промышленности и услуг.....	40
2.4.1. <i>Информация по действующему нормативно-правовому регулированию и предпринимаемым мерам в области государственного регулирования отраслей экономики</i> .....	40
2.5. Государственное регулирование банковского и страхового секторов экономики, биржевой торговли.....	41
2.5.1. <i>Общий обзор нормативно-правовой базы в данном сегменте рынка со ссылками на источник</i> .....	41
2.6. Состояние инновационного развития.....	42
2.6.1. <i>Приоритетные направления развития инновационной политики</i> .....	42
2.6.2. <i>Информация о действующем законодательстве в сфере поддержки инновационной деятельности, изменения за отчетный период в нормативно-правовой базе</i> .....	44
2.6.3. <i>Инфраструктура поддержки инновационного развития</i> .....	44
2.6.4. <i>Программы и мероприятия по развитию инновационной сферы</i> .....	47
2.6.5. <i>Источники, объемы и механизмы государственного финансирования инновационной деятельности</i> .....	49
2.7. Государственная поддержка развития регионов.....	52
2.7.1. <i>Система государственной поддержки регионального развития, программные инструменты управления социально-экономическим развитием регионов</i> .....	52
2.7.2. <i>Организации по региональному развитию и предоставлению льгот определенным территориям Нидерландов (форма собственности, компетенция, функционал, организационная структура, объем финансирования), а также основные мероприятия, и реализуемые проекты данных организаций</i> .....	52
<b>3. Внешнеэкономические связи.</b> .....	<b>53</b>
3.1. Краткий обзор состояния и динамики внешней торговли Нидерландов.....	53
3.1.1. <i>Основные внешнеэкономические партнеры Нидерландов, тенденции изменения совокупного товарооборота, в том числе отдельно по экспорту и импорту; отраслевая и географическая структура внешней торговли, основные товары экспорта и импорта</i> .....	53
3.1.2. <i>Тенденции изменения внешней торговли услугами, в том числе отдельно по экспорту и импорту; отраслевая структура торговли услугами</i> .....	54
3.1.3. <i>Таможенно-тарифное и нетарифное регулирование</i> .....	55
3.2. Меры государственной поддержки национального экспорта и инвестиций.....	60
3.3. Особые экономические зоны, особенности их функционирования и администрирования .....	61
3.4. Обзор состояния и перспектив развития торгово-экономических отношений Нидерландов и России.....	61
3.4.1 <i>Изменения по основным товарам и услугам, поставляемым в Россию/из России, по данным статистики страны пребывания</i> .....	61

3.4.2. Оценка перспективных высокотехнологичных товаров и услуг для поставки в Россию.....	62
3.4.3. Перспективы экспорта в Нидерланды российских товаров и услуг, в том числе высокотехнологичных .....	65
<b>4. Инвестиционная политика Нидерландов и иностранные инвестиции. ....</b>	<b>66</b>
4.1. Инвестиционная политика Нидерландов, а также крупные деловые мероприятия, планируемые к проведению в Нидерландах.....	66
4.1.1. Основные направления и приоритеты инвестиций Нидерландов (исходящих, входящих).....	66
4.1.2. Государственное регулирование инвестиционной деятельности.....	67
4.1.3. Механизмы и институты государственной поддержки инвестиций Нидерландов (исходящих, входящих).....	67
4.1.4. Информация о значимых инвестиционных мероприятиях Нидерландов (форумах, семинарах, т.п.).....	68
4.2. Политика Нидерландов в области привлечения иностранных инвестиций (инвестиционный режим).....	70
4.2.1. Меры, направленные на улучшение инвестиционного климата .....	70
4.2.2. Информация о заключенных двусторонних инвестиционных соглашениях (ВИТ) и соглашениях о свободной торговле с инвестиционными блоками страны пребывания (ФТА), заключенных Нидерландами в отчетный период.....	71
4.2.3. Динамика, объемы, отраслевая и региональная структура, источники иностранных инвестиций, их роль в экономике Нидерландов.....	71
4.3. Основные итоги инвестиционного сотрудничества Российской Федерации с Нидерландами.....	72
4.3.1. Основные направления и итоги инвестиционного сотрудничества с Россией (статистика, объем, структура и динамика инвестиций).....	72
4.3.2. Основные отрасли двустороннего инвестиционного сотрудничества, перечень «программ партнерства» и т.п.....	73
4.3.3. Информация о российских инвестиционных проектах и перспективах деятельности российских компаний на рынке Нидерландов.....	73
<b>5. Основные направления государственной политики в сфере малого и среднего предпринимательства. ....</b>	<b>74</b>
5.1. Аналитический обзор о состоянии и развитии малого и среднего предпринимательства в Нидерландах, а также меры государственной поддержки малого и среднего предпринимательства, включая налоговые режимы, применяемые субъектами малого и среднего предпринимательства.....	74
<b>6. Участие Нидерландов в многосторонних международных и региональных экономических организациях, интеграционных и преференциальных торговых соглашениях. ....</b>	<b>75</b>
6.1. Информация об участии Нидерландов в региональных экономических группировках, включая формирование торгового режима, предоставление преференций участникам торговых соглашений и реализация их в законодательстве страны пребывания.....	75
6.2. Информация о деятельности Нидерландов в ВТО, ОЭСР и других международных организациях.....	76

<b>7. Статистические приложения.....</b>	<b>77</b>
7.1. Данные национальной статистики Нидерландов по основным макроэкономическим показателям за отчетный период в сравнении с предыдущим годом с указанием источника информации.....	77
7.2. Данные национальной статистики Нидерландов по объемам и структуре внешней торговли товарами и услугами за отчетный период в сравнении с предыдущим годом (в табличной форме, с указанием источника информации).....	78
7.3. Данные национальной статистики Нидерландов за последний пятилетний период, включая отчетный, по объемам и структуре иностранных инвестиций страны пребывания, в том числе по отраслевой структуре инвестиций из и в Российскую Федерацию (прежде всего по прямым инвестициям, накопленным на начало периода, следующего за отчетным, и текущим поступлениям) - в табличной форме, с указанием источника информации.....	81
7.4. Контакты организаций в секторе водного хозяйства и отрасли по управлению отходами Нидерландов.....	82
7.5. Структура системы поддержки экспорта в Нидерландах.....	84

## 1. Введение

### 1.1. Общая информация о Нидерландах

#### *1.1.1. Факторы, оказавшие влияние на экономическую ситуацию в Нидерландах в 2016 году.*

В 2016 году экономика Нидерландов перешла в стадию уверенного роста. По данным Центрального бюро экономического планирования Нидерландов (СРВ), в 2016 году рост ВВП составил 1,7% и достиг 688,3 млрд. евро.

Несмотря на опасения руководства страны по поводу возможных негативных последствий для голландской экономики выхода Великобритании из ЕС, практически все экономические показатели в последний год правления кабинета министров «Рютге-2» выросли, наблюдался рост промышленного производства (+2,8%), а доверие предпринимателей существенно улучшилось.

Стабильный рост экономики Нидерландов стал возможным благодаря увеличению внутреннего спроса и потребительского доверия. Как и ожидалось, подъем экономики Нидерландов в 2016 году был в большой степени простимулирован ростом инвестиций домохозяйств (+10,1%) и предприятий (+7,8%). Рыночная стабильность привела к росту капиталовложений: компании активно инвестировали в приобретение офисной техники, нового программного обеспечения и грузового автотранспорта. В целом, предпосылок для интегрального роста ВВП в 2016 году было предостаточно. Кроме потребления домохозяйств и роста внутренних инвестиций также выросли государственные расходы и показатели чистого экспорта.

На рынке труда продолжилось восстановление. Уже за первый квартал 2016 года безработица сократилась до 6,5%, а по итогам года достигла 5,6% (502 тыс. чел.). Как и в предыдущем году, улучшение ситуации с безработицей в первой половине 2016 года позволило многим домохозяйствам нарастить реальный располагаемый доход (+2,9%) и простимулировало рост потребления. Средний уровень инфляции (показатель НІСР) по итогам года составил 0,1%. Наблюдается постепенное ускорение инфляции из-за положительной динамики цен на энергоносители и продовольствие, а также в связи с постепенным ростом производственных расходов предприятий.

В августе 2016 года Центральное статистическое бюро Нидерландов (СBS) опубликовало результаты исследования удовлетворенности населения страны уровнем жизни. Среди ключевых показателей системы оценки – удовлетворенность экономическими успехами государства. По данным CBS, по этому показателю

Нидерланды опережают многие страны ЕС, уступая лишь странам Скандинавии, Австрии и Люксембургу.

Отдельное исследование, посвященное оценке доверия предпринимателей государственной экономической политике, продемонстрировало рост энтузиазма у строительных предприятий и сектора оптовой торговли. Что касается компаний энергетической отрасли, то здесь наблюдается серьезное снижение показателя предпринимательского доверия до уровня 2009 года (-20,1).

По данным Центрального бюро статистики Нидерландов, в октябре 2016 года потребительское доверие в стране достигло наивысшего уровня с августа 2007 года, то есть с начала финансового кризиса. Как показывает статистика, потребители уверены в росте экономики и сохранении собственного финансового положения на достойном уровне. Так, в CBS наблюдают значительное увеличение количества крупных покупок, таких как мебель или автомобили. В октябре 2016 года показатель потребительского доверия достиг отметки +12, в то время как среднее значение за последние 20 лет равняется - 8.

Дефицит бюджета в 2016 году составил 1,1% (1,8% в 2015 году), а государственный долг – 433,6 млрд. евро или 63% ВВП (65,1% в 2015 году).

Таблица 1

Сравнительная таблица макроэкономических показателей  
(изменение по сравнению с предыдущим годом, %)

Показатель	2014	2015	2016
ВВП (в текущих ценах), млрд. евро	663,1	676,8	688,3
ВВП на душу населения, тыс. евро	33,9	39,6	40,4
Прирост реального ВВП, %	1,4	2,0	1,7
Промышленное производство, %	-2,9	-3,2	2,8
Уровень инфляции (HICP), %	0,3	0,2	0,1
Индекс потребительских цен, % (2010 г.=100%)	101,0	100,6	100,3
Уровень безработицы, %	7,4	6,9	5,6
Дефицит/профицит бюджета, % ВВП	-2,4	-1,8	-1,1
Государственный долг, млрд. евро	450,5	440,6	433,6
Государственный долг, % ВВП	67,9	65,1	63

Источник: CBS (Центральное бюро статистики Нидерландов), ЦБ Нидерландов

Таким образом, даже после выхода Великобритании из ЕС позиция Нидерландов остается очень устойчивой, так как снижение торговой активности сполна компенсируется внутренним ростом. По данным CBS, рост экономики позволит создать тысячи новых рабочих мест, что вместе с ростом покупательской

способности населения заложит хороший фундамент для дальнейшего развития страны.

### *1.1.2. Общая характеристика экономики (динамика ВВП; приоритетные отрасли; основные товарные рынки; динамика товарооборота с основными странами - торговыми партнерами)*

По итогам 2016 г. ВВП Нидерландов вырос на 1,7% и составил 688,3 млрд. евро. В структуре ВВП основная доля приходится на сектор коммерческих и некоммерческих услуг (66,5%), а также сектора промышленности, энергетики и строительства (21,6%).

Решение Правительства Нидерландов о сокращении добычи природного газа в провинции Гронинген до 24 млрд. м<sup>3</sup> в год сдерживает рост ВВП на 0,2-0,4%. Ожидается, что в связи со снижением уровня добычи газовые доходы казны в 2017 году сократятся на 350 млн. евро.

В настоящее время Правительство Нидерландов продолжает политику, направленную на стимулирование 9 «топ-секторов» экономики страны:

1. Сельское хозяйство и пищевая промышленность;
2. Садоводство и посадочные материалы;
3. Высокие технологии;
4. Энергетика;
5. Логистика;
6. Креативная индустрия;
7. Наука о жизни и здравоохранение;
8. Химическая промышленность;
9. Водная индустрия.

Ведущими торговыми партнерами Нидерландов в 2016 г. традиционно стали Германия (доля в общем товарообороте Нидерландов составляет 20,3%), Бельгия (10,0%), Великобритания (7,5%), Франция (6,2%), США (6,1%), Китай (5,5%).

По итогам 2016 г. в общем списке стран-торговых партнеров Нидерландов Россия занимает 9 место по объему товарооборота, 7 место среди экспортеров в Нидерланды и 9 место среди импортеров голландских товаров (данные по внешней торговле Нидерландов с основными странами-партнерами приведены в п. 3.1.1).

### *1.1.3. Роль и место Нидерландов в мировой экономике, перспективные области внешнеэкономического сотрудничества с Россией.*

По итогам 2016 г. экономика Нидерландов занимает 17-е место в мире и 6-е среди стран Европейского союза. Доля Нидерландов в мировой экономике составляет около 0,8%.

Нидерланды играют важную роль на мировой экономической арене, чему способствует высокий уровень развития портовой и аэропортовой инфраструктуры (порт г. Роттердама и транспортный хаб Схипхол), высокотехнологичных отраслей производства (нанотехнологии, химия, электроника), сельского хозяйства



(тепличное земледелие, цветоводство, точное земледелие), сферы услуг (ресторанный и гостиничный бизнес, финансовый и страховой сектор). Ведущие нидерландские компании (Shell, Van Oord, Philips, AkzoNobel, DSM, Ahold, Unilever, Heineken и др.) – корпорации мирового масштаба, обладающие огромным опытом инновационной деятельности и ведения международного бизнеса. Через топ-отраслевой подход Правительство Нидерландов успешно стимулирует приоритетные отрасли национальной экономики.

Данные мировых и европейских рейтингов в обзорный период положительно характеризовали состояние экономики Нидерландов и перспективы ее дальнейшего развития.

Согласно аналитическому обзору Global Infrastructure Investment Index компании Arcadis за 2016 год, Нидерланды находятся на 10 месте по уровню привлекательности для инвестирования в объекты инфраструктуры. По мнению аналитиков, Нидерланды создали устойчивую систему защиты прав инвесторов и располагают большим портфелем инфраструктурных проектов. Доверие инвесторов также растет благодаря наличию в Нидерландах стабильной системы государственно-частного партнёрства и опытных компаний, специализирующихся на «мегапроектах».

По данным обзора Всемирного экономического форума Global Competitiveness Index, Нидерланды обладают самой конкурентоспособной экономикой в ЕС. В общем рейтинге стран Нидерланды расположились на четвертом месте, пропустив вперед Швейцарию, Сингапур и США. По мнению некоторых экспертов, в 2017 году Нидерланды могут выйти на третью строчку рейтинга. Это станет возможным, если ВЭФ изменит методику оценки и удельный вес таких критериев, как развитие человеческого капитала и развитие инноваций вырастет, что немного опустит США в рейтинге.

Выход на столь значимую позицию стал возможным благодаря устойчивому развитию современной системы здравоохранения, наращиванию вложений в инфраструктуру, а также поддержанию высокого качества высшего образования.

Перспективными направлениями делового сотрудничества с Россией являются:

- энергетика;
- сельское хозяйство и пищевая промышленность;
- транспорт и логистика;
- химическая промышленность;
- судостроение;
- реализация совместных проектов в медицине и здравоохранении;
- сотрудничество в сфере водных технологий;
- расширение инновационного сотрудничества.

## **2. Оценка состояния национальной экономики и перспектив ее развития, тенденции в сфере государственного регулирования экономики.**

### **2.1. Итоги социально-экономического развития Нидерландов**

*2.1.1. Основные макроэкономические тенденции* (динамика промышленного развития; динамика развития сельского хозяйства; динамика отраслевой структуры экономики; динамика оборота розничной торговли; показатели объема производства в натуральном и стоимостном выражении; ценовая динамика и инфляционные процессы; реальная заработная плата; реальные располагаемые доходы)

По данным Центрального бюро экономического планирования (СРВ), в 2016 году экономический рост в Нидерландах достиг 1,7% по сравнению с предыдущим годом. Объем ВВП Нидерландов составил 688,3 млрд. евро. Дефицит бюджета в 2016 году составил 1,1% (1,8% в 2015 году), а государственный долг – 433,6 млрд. евро или 63% ВВП (65,1% в 2015 году). Позитивная динамика этих показателей была обеспечена стабильным банковским сектором и сектором страховых услуг.

Оживление экономики Нидерландов стало возможным благодаря росту спроса практически во всех секторах. Выросли потребительские расходы населения (+1,5%), инвестиции в недвижимость (+26,8%), капитальные вложения предприятий (+10,4%). С опережением официальных прогнозов снизился дефицит госбюджета по итогам 2016 г. до 1,1%.

По данным Евростата, Нидерланды занимают второе место среди стран ЕС по уровню минимального размера оплаты труда, который по итогам 2016 года составил 1551,60 евро в месяц. На первом месте в ЕС находится Люксембург: там МРОТ составляет 1998,59 евро в месяц.

Таблица 2

### Основные макроэкономические показатели Нидерландов за 2015-2016 гг.

<i>Показатель</i>	<b>2015</b>	<b>2016*</b>
ВВП (в текущих ценах), млрд. евро	676,8	688,3
ВВП на душу населения, тыс. евро	39,6	40,4
Прирост ВВП, %	2,0	1,7
Промышленное производство, прирост/спад, %	-3,2	2,8
Уровень инфляции (НКСР), %	0,2	0,1
Индекс потребительских цен, % (2010 г.=100%)	100,6	100,3
Уровень безработицы к экономически активному населению, %	6,9	5,6
Международные резервы, млрд. евро	35,1	34,4
Дефицит/профицит бюджета, % ВВП	-1,8	-1,1
Курс национальной валюты к долл. США	1,1096	1,1067

Сальдо счета текущих операций платежного баланса, млрд. евро	58,6	52
Государственный долг, млрд. евро	440,6	433,6
Государственный долг, % ВВП	65,1	63
Учетная ставка национального банка, %	0,05	0,05
Товарооборот, млрд. евро	810,5	810,0*
Экспорт товаров, млрд. евро	427,3	430,0*
Импорт товаров, млрд. евро	383,2	390,0*
Экспорт торговых услуг, млрд. евро	130,5	130,0*
Импорт торговых услуг, млрд. евро	133,7	135,0*
Прямые инвестиции в Нидерланды, млрд. евро	3927,2	3970,0*
Прямые инвестиции из Нидерландов, млрд. евро	4608,1	4650,2*
Кредитный рейтинг (по данным агентства Standard & Poors)	AAA	AAA

\* -  
по

информации Центрального статистического бюро Нидерландов и Национального Банка Нидерландов на 15.03.2017, в дальнейшем показатели могут быть скорректированы с учетом последних данных за 2016 год.

Источники: [nl.inflation.eu](http://nl.inflation.eu)

[data.worldbank.org](http://data.worldbank.org)

[ru.tradingeconomics.com](http://ru.tradingeconomics.com)

[statline.cbs.nl](http://statline.cbs.nl)

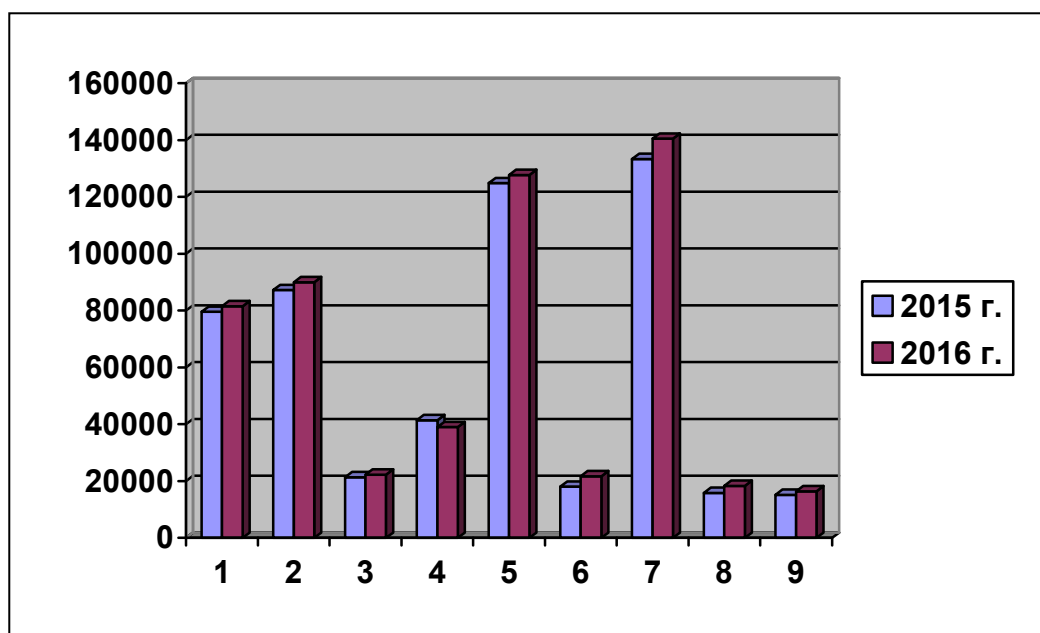
[dnb.nl](http://dnb.nl)

Важную роль в повышении эффективности голландской экономики в 2016 г сыграл топ-секторная политика Правительства Нидерландов.

Диаграмма 1.

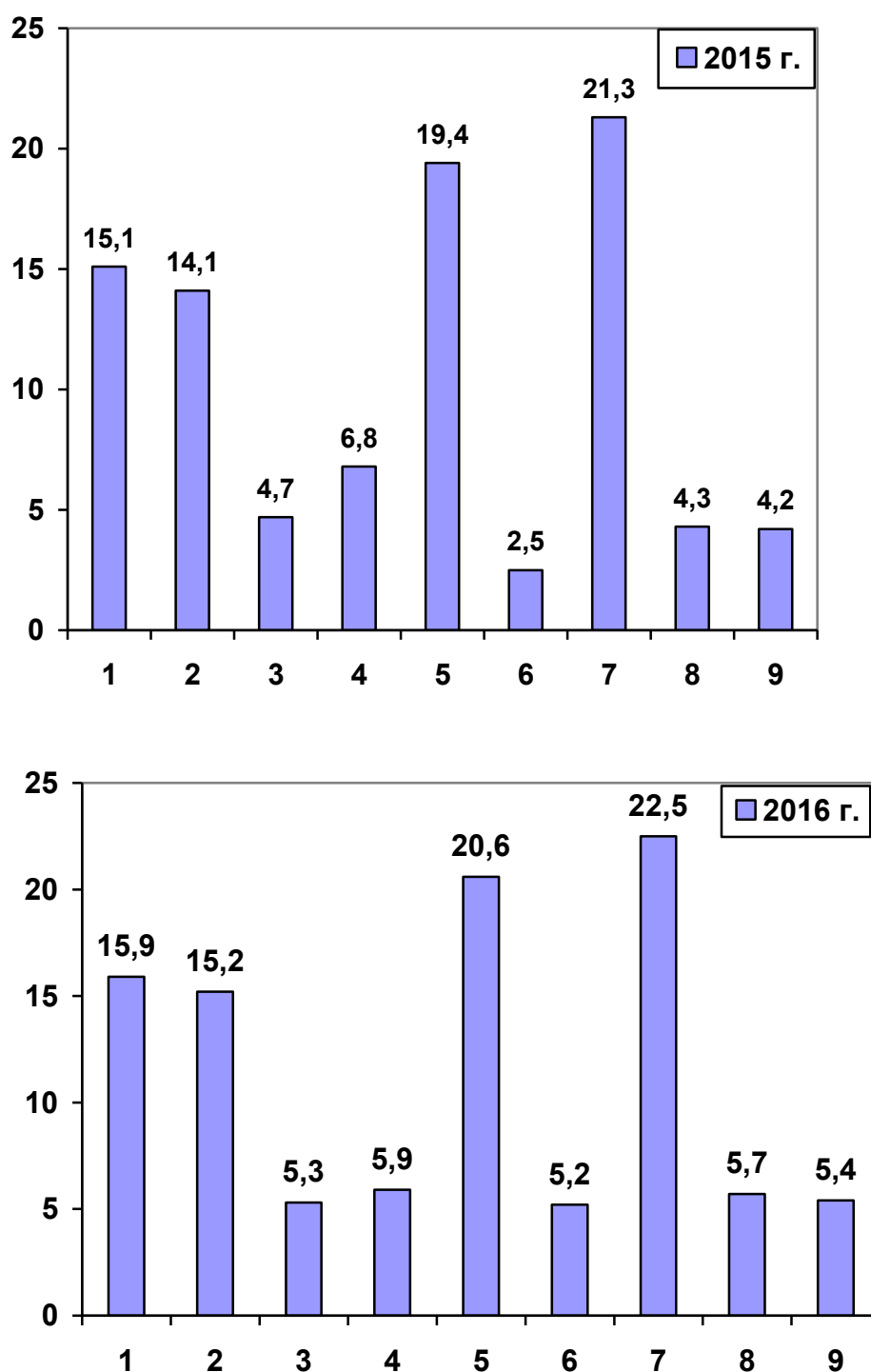
Объем производства топ-секторов экономики Нидерландов в 2015 и 2016 гг. (млн. евро).

Рис.1



Доля топ-секторов экономики Нидерландов в ВВП страны в 2015 и 2016 гг. (%)

Рис.2



**Пояснение к рисункам 1 и 2.**

1. Сельское хозяйство и пищевая промышленность; 2. Химическая промышленность; 3. Креативная индустрия; 4. Энергетика; 5. Высокие технологии; 6. Наука о жизни и здравоохранение; 7. Логистика; 8. Садоводство и посадочные материалы; 9. Водная индустрия.

Источник: CBS.nl

В обзорный период выросли практически все основные топ-сектора голландской экономики. На 0,8% увеличилась доля топ-сектора «сельское хозяйство и пищевая промышленность» в ВВП страны, на 1,1% выросло значение топ-сектора «химическая промышленность». Продолжился рост в топ-секторе «креативная индустрия» и «высокие технологии». Традиционно сильные позиции в национальной экономике занимает топ-сектор «логистика», рост которого составил более 1%. Аналогичный рост наблюдался в топ-секторах «водная индустрия», «садоводство и посадочные материалы». Доля топ-сектора «наука о жизни и здравоохранение» в ВВП Нидерландов увеличилась более, чем в два раза. При этом на 1% снизилась доля топ-сектора «энергетика» – сказались экономические потери от сокращения добычи и экспорта природного газа, сохраняющаяся зависимость проектов возобновляемой энергетики от государственного субсидирования и низкие цены на углеводородные энергоносители.

## **2.2. Обзор основных секторов экономики**

*2.2.1. Информация по отраслям экономики с учетом их национальных особенностей, включая государственные программы развития отраслей*

### **- Сельское хозяйство и пищевая промышленность**

Сельское хозяйство является одной из ведущих отраслей Нидерландов и обеспечивает стабильную занятость более 10% трудоспособного населения страны и работу более 135 тыс. голландских аграрных предприятий.

Аграрный сектор Нидерландов вносит существенный вклад в экономику страны (около 16% ВВП) и занимает лидирующие позиции в мировых рейтингах по показателям инновационности, развития предпринимательства, конкурентоспособности и профессионализма.

В 2016 году Нидерланды укрепили свои лидерские позиции на мировом рынке сельскохозяйственного сырья и продовольствия. Общий оборот сельскохозяйственной отрасли составил 124 млрд. евро.

По итогам 2016 года Нидерланды сохранили статус крупнейшего в Евросоюзе и второго в мире (после США) экспортера сельхозпродукции и продовольствия. Экспорт сельхозпродукции и продовольствия Нидерландов в 2016 году составил 94 млрд. евро против 90 млрд. евро в 2015 году. В товарной структуре аграрного экспорта доля продовольственной продукции составила 85 млрд. евро (на 4,4% больше чем в 2015 году), доля сельскохозяйственных материалов, знаний и технологий - 9 млрд. евро (на 2,2% больше чем в 2015 году). Основными экспортными товарами аграрной отрасли Нидерландов стали сельскохозяйственные материалы и технологии (9,4%), цветы и декоративные растения (9,3%), мясо (8,3%), молочные продукты и яйца (7,7%) и овощная продукция (7%).

Доля сельхозпродукции и продовольствия в общей структуре экспорта Нидерландов составляет 22%. Из общего объема экспорта продовольственной продукции 24 млрд. евро приходится на реэкспорт: продукты, которые Нидерланды импортируют, обрабатывают и затем снова экспортируют. Около 77% от общего объема экспорта сельскохозяйственной продукции приходится на страны Европы. Основными импортерами продукции АПК Нидерландов в 2016 году стали

Германия (23 млрд. евро), Бельгия (10,1 млрд. евро), Великобритания (8,9 млрд. евро).

Значительным фактором роста экспорта стал растущий мировой спрос на голландские инновационные разработки и технологии в сфере сельского хозяйства и пищевой промышленности, такие как энергосберегающие тепличные конструкции, системы точного земледелия (через GPS и беспилотные летательные аппараты), роботизированное доильное оборудование, автоматизированные линии по переработке овощей и фруктов и другие изобретения. К примеру, экспорт голландских тепличных систем в 2016 году увеличился на 370 млн. евро по сравнению с 2015 годом.

Голландский экспорт сельхозпродукции в страны Восточной Европы и Ближнего Востока в 2016 году сократился на 0,7%. Наряду с этим, существенно возросли объемы экспортных поставок сельхозпродукции в страны Азии, преимущественно в Китай.

Доля Нидерландов на мировом рынке АПК составляет 6,4%. По итогам 2016 г. продовольственная продукция Нидерландов была признана самой доступной и полезной в мире. Из 40 ведущих мировых производителей сельхозпродукции и переработчиков продовольственного сырья 12 компаний зарегистрированы и работают в Нидерландах (Unilever NV, Royal FrieslandCampina NV, Heineken NV и другие).

Объем импорта Нидерландов по разделу «сельхозпродукция, продовольствие и живые животные» в 2016 г. вырос на 1,6% и составил 57,1 млрд. евро против 56,5 млрд. евро в 2015 году. Фрукты и какао стали основными импортными товарами Нидерландов.

Положительное сальдо торгового баланса Нидерландов в части реализации сельскохозяйственной продукции выросло на 2,7 млрд. евро и составило 27,9 млрд. евро. Вклад аграрной отрасли в общей структуре активного торгового баланса Нидерландов составил 55%.

Отмена молочных квот в ЕС в 2015 году и перспективы долгосрочного развития мирового молочного рынка побудили голландских молочных фермеров и перерабатывающие компании к инвестированию в производственные мощности путем расширения, технического перевооружения и увеличения дойного стада. В 2016 г. объем инвестиций в развитие молочной отрасли Нидерландов составил около 500 млн. евро. Голландские предприятия инвестировали средства в инновационные технологии, связанные с глубокой автоматизацией процессов производства и переработки молока, устойчивым развитием, защитой окружающей среды и обеспечением более высокого качества молочной продукции. Кроме того, велась активная селекционно-племенная работа, направленная на повышение продуктивности скота. Нидерланды занимают десятое место в мире по производству молочной продукции (13,5 млрд. л. коровьего молока и 0,3 млрд. л. козьего молока в год или 2,4% мирового производства) и являются крупнейшим в мире экспортером сыра (55% производимого молока в стране перерабатывается в сыр). Совокупный годовой оборот молочной отрасли Нидерландов в 2016 году составил более 12 млрд. евро, из которых на молочные фермы приходится 5 млрд. евро, на предприятия по переработке молока - 7 млрд. евро.

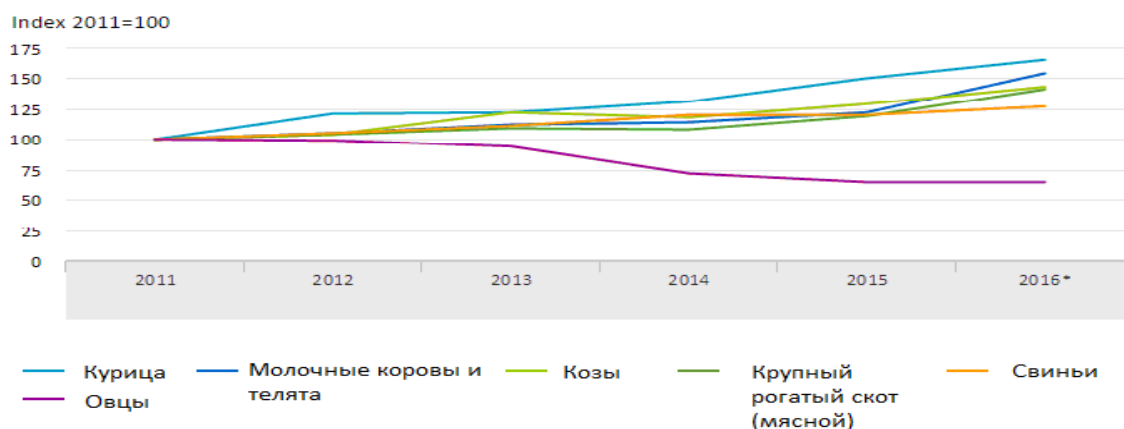
По итогам 2016 г. в стране работало 18 265 небольших молочно-товарных ферм, совокупное молочное стадо которых составило 1,6 млн. коров и 0,3 млн. коз. Количество молочных ферм за последние годы значительно снизилось (в 2010 г. работало 19 805 ферм). При этом ежегодно растущая в среднем на 7% продуктивность коров позволила получить в 2016 году средний объем молока на одну ферму в размере 740 тыс. л., что на 8,7% больше чем в 2015 году. На Нидерланды приходится 3,4% поголовья крупного рогатого скота стран-членов ЕС и 9% производства молока в ЕС.

Земли сельскохозяйственного назначения занимают 49% территории страны. Около 31% сельскохозяйственных угодий отведено под выращивание картофеля, сахарной свеклы и злаковых культур. Нидерланды являются страной, в которой производство зерновых культур не обеспечивает потребностей внутреннего рынка. В 2016 году валовой сбор зерна составил около 1,4 млн. тонн. Зерновые культуры выращиваются преимущественно для собственных нужд фермерских хозяйств, занимающихся животноводством и стремящимся к снижению издержек за счет собственного производства кормов. Голландский зерновой рынок является достаточно емким и за счет развитой инфраструктуры своевременно обеспечивается импортной продукцией. Нидерланды ежегодно импортируют около 10 млн. тонн зерновых культур (пшеница, кукуруза, ячмень), 85% которых реэкспортируется в другие страны ЕС.

Площадь сельскохозяйственных угодий Нидерландов, предназначенных для ведения органического сельского хозяйства, за последние 5 лет увеличилась на 10% и составила 52 тыс. га, количество «эко» предприятий выросло на 4% и составило 539 компаний. Наибольший рост продемонстрировали органические птицеводческие хозяйства (+65%) и молочные фермы (+54%).

Диаграмма 3.

### Количество «эко» предприятий в Нидерландах по видам домашнего скота в период с 2011 по 2016 г.г.



Источник: Центральное Бюро статистики Нидерландов CBS

По площадям, отведенным под тепличное земледелие, Нидерланды занимают первое место в мире. В основе концепций разработчиков тепличных проектов лежат технологии эффективного использования энергии и приспособляемости функционирования теплиц к изменению климата. Современное поколение теплиц

генерирует больше энергии, чем потребляет, и посредством комбинированного использования тепла и электроэнергии (когенерации) вырабатывает порядка 10% необходимой для нужд страны энергии.

Суммарная стоимость садоводческой продукции Нидерландов в 2016 г. достигла 22 млрд. евро. Объем экспорта (включая реэкспорт) в стоимостном эквиваленте составил 16,5 млрд. евро. На садоводческую продукцию пришлось 40% всей продукции АПК Нидерландов. В мировой торговле садоводческой продукцией доля голландских товаров составила 24%. На долю Нидерландов приходится 60% мировой торговли продукцией цветоводства и 80% мировой торговли луковичами цветов.

Уже восьмой год подряд Нидерланды сохраняют позицию ведущего мирового экспортера (в стоимостном эквиваленте) свежих овощей. В 2016 г. Нидерланды экспортировали около 5 млн. тонн овощей, рыночная стоимость которых составила 4,7 млрд. евро. Нидерланды также являются ведущим мировым производителем лука.

Кроме того, Нидерланды являются мировым лидером в зеленой геномике, целью которой является достижение лучших урожаев, устойчивости и сопротивляемости растений к болезням, вирусам и последствиям изменения климата. Примерно 70% из 2 тыс. новых видов растений, ежегодно поступающих на европейский рынок, родом из Нидерландов.

Крупнейшим в мире аукционом срезанных цветов и растений является голландский кооператив Royal Flora Holland, годовой оборот которого по итогам 2016 г. вырос на 3,8% по сравнению с предыдущим годом и составил 4,6 млрд. евро (рост выручки в основном обусловлен повышением цен - в среднем на 4,2% - на цветы и растения). Ежедневно Royal Flora Holland продает более 35 млн. цветов и 3 млн. растений, проводя 120 тысяч транзакций с помощью 46 аукционных часов.

На фоне колебаний мирового рынка сельскохозяйственной продукции в обзорный период большинству голландских аграрных компаний удалось сохранить положительную динамику развития. Согласно годовому отчету одного из мировых лидеров производства молочной продукции Royal FrieslandCampina NV – прибыль компании в 2016 г. увеличилась на 5,5% по сравнению с предыдущим годом и составила 362 млн. евро. Рост прибыли вызван снижением закупочных цен на молоко и ростом экспорта молочной продукции в страны Азии. Объем молока, поставляемого молочными фермерами-членами кооператива Royal FrieslandCampina NV в 2016 г. увеличился на 7,1% и составил 10,8 млрд. литров.

Чистая прибыль ведущей голландско-британской компании Unilever NV, специализирующейся на производстве потребительских товаров повседневного спроса, включая продукты питания, в 2016 г. выросла на 1% и составила 5,5 млрд. евро.

Выручка крупнейшего голландского пивоваренного концерна Heineken NV в 2016 г. составила 20,8 млрд. евро, чистая прибыль – 2 млрд. евро.

Высокие показатели аграрной отрасли Нидерландов обусловлены эффективной работой Топ-сектора «Сельское хозяйство и пищевая промышленность» («Agri&Food») на базе национальной модели «Золотого треугольника», представляющего собой сотрудничество производителей



сельскохозяйственной продукции, научно-исследовательских институтов и профильных государственных структур. Применение данной модели способствует успешному внедрению инноваций и НИОКР во все сегменты отрасли, включая производство продуктов питания, переработку, логистику, развитие инфраструктуры и экспорта. Доля расходов голландских аграрных компаний на научно-исследовательские разработки (R&D) составляет в среднем 7% от прибыли.

Для сохранения ведущих позиций аграрной отрасли Нидерландов на мировом продовольственном рынке Топ-сектор «Agri&Food» уделяет особое внимание повышению значимости образования и знаний в отрасли АПК. В 2016 г. Топ-сектор предлагал голландским аграрным предприятиям следующие возможности:

- проведение исследований в институтах прикладных исследований Нидерландов TNO и DLO;
- участие в крупномасштабных программах по проведению фундаментальных и стратегических исследований по разработке технологий «умного» сельского хозяйства;
- поддержка малого и среднего бизнеса посредством предоставления услуг «инновационных брокеров» и возможности получения подробной маркетинговой информации;
- участие в научных программах, финансируемых Министерством экономики Нидерландов (на реализацию программы выделено 55 млн. евро);
- финансирование стартапов посевной стадии (seed stage), участвующих в проектах расширения международного сотрудничества в области сельского хозяйства (на реализацию программы выделено - 700 тыс. евро);
- предоставление грантов венчурным предприятиям, реализующим высокотехнологичные проекты (на реализацию программы выделено - 260 тыс. евро);
- финансирование научных разработок в сфере сельского хозяйства (при условии 50% софинансирования со стороны частного инвестора);
- финансирование инновационных проектов из бюджета Евросоюза (в 2016 году на утверждение аграрной комиссии ЕС были представлены инвестиционные проекты 54 голландских предприятий).

В 2016 г. рабочая программа Топ-сектора «Agri&Food» была направлена на достижение следующих целей:

1. Больше с меньшими затратами: внедрение инноваций в развитие системы устойчивого производства продуктов питания, при котором на 1 кг продукции используется меньше ресурсов, что способствует снижению уровня выбросов парниковых газов в атмосферу;

2. Более высокая добавленная стоимость: производство высококачественных продуктов питания, основными критериями которых являются экологически чистое происхождение, вкус и удобство в употреблении;

3. Международное лидерство: обеспечение лидирующих позиций аграрного сектора Нидерландов в мире за счет экспорта сельскохозяйственной продукции, знаний и технологий.

Каждая голландская аграрная компания имеет свою собственную программу устойчивого развития, которая коррелируется с вышеуказанными целями. В рамках

этих программ полученные новые знания являются общедоступными, голландские фермеры могут сравнить свои собственные результаты с показателями других фермеров и при необходимости получить государственную финансовую поддержку для решения определенных производственных проблем.

### **- Энергетика**

Приоритетами голландского энергосектора в 2016 г. являлись эффективная разработка остающихся нефтегазовых ресурсов страны (в первую очередь, малых месторождений), обеспечение безопасности поставок энергоресурсов, развитие сектора возобновляемой энергетики и обеспечение устойчивости энергетической инфраструктуры страны.

Ключевым фактором, оказавшем влияние на энергетический сектор Нидерландов в 2016 г., стало Парижское соглашение по климату, предусматривающее поэтапный отказ от использования углеводородных источников энергии. В контексте взятых на себя обязательств Нидерланды продолжали реализацию стратегии по переходу на возобновляемые источники энергии. В 2016 г. получила значительное развитие биоэнергетика, в том числе использование биотоплива для выработки энергии как для промышленных предприятий, так и для частных домовладений. В этой связи в Нидерландах уделялось большое внимание вопросу безопасности стабильных поставок биомассы в Европу и формированию механизмов сотрудничества с различными поставщиками. В целом Нидерланды планируют сократить выбросы CO<sub>2</sub> в атмосферу в транспортном секторе на 17% к 2030 г. и на 60% к 2050 г. Правительство Нидерландов следует общеевропейскому курсу на снижение выбросов парниковых газов в атмосферу по крайней мере на 40% к 2030 г. и дальнейшее снижение от 80% до 95% к 2050 г.

Развитие сектора «зеленой» энергетики продолжится и в 2017 г. Несмотря на достигнутые результаты в использовании возобновляемых источников энергии, Нидерланды по-прежнему остаются одной из самых зависимых от ископаемого топлива стран среди членов Международного энергетического агентства. В 2016 г. нидерландская счетная палата представила отчет о развитии энергетической политики Нидерландов (*Energiebeleid: op weg naar samenhang*), в котором говорится о недостаточности проделанной Нидерландами работы по развитию устойчивой энергетики в течение последних 10 лет. В качестве примеров приводятся различные решения нескольких сменившихся правительств страны по корректировке целей в сфере развития зеленой энергетики, энергоэффективности и сокращения выбросов парниковых газов. Авторы отчета отмечают, что ключевая цель – сокращение выбросов CO<sub>2</sub> на 19% к 2020 году – полностью соответствует договоренностям внутри ЕС. Однако стремление Нидерландов сократить энергопотребление и нарастить производство «зеленой» энергии пока не подтверждается статистическими данными. В 2013 году Правительством Нидерландов было заключено Энергетическое соглашение с бизнесом и природоохранными организациями, согласно которому к 2020 году 14% всей энергии в стране должно производиться с использованием возобновляемых источников (в 2016 г. этот показатель составил лишь 5,5%). Кроме того, существуют договоренности с ЕС,

согласно которым уже в 2050 году вся энергетическая отрасль Нидерландов должна полностью перейти на возобновляемые источники.

По оценкам Министерства экономики Нидерландов, в 2016 году на развитие возобновляемой энергетики было потрачено 8 млрд. евро, что существенно выше 3,5 млрд. евро, выделенных Министерством экономики в 2015 году в рамках программы государственного субсидирования SDE+.

В обзорный период голландские энергетические компании, деятельность которых связана с традиционными видами энергоресурсов, все больше диверсифицировали свой бизнес, инвестируя в проекты возобновляемой энергетики. Компания Shell в 2016 г. обратилась к Правительству Нидерландов с призывом утроить количество шельфовых ветряных установок, запланированных к 2030 г., с целью достижения наибольшего эффекта от использования экологически чистой энергии. К этому их подталкивают, в частности, новые ограничения на выбросы углекислого газа, одобренные Парижской конференцией по климату, и прогнозы аналитиков, предрекающие истощение ископаемых энергоресурсов в среднесрочной перспективе. Можно говорить о том, что данный подход, причем не только со стороны голландских, но и международных энергокомпаний, становится устойчивой тенденцией.

Энергетический сектор Нидерландов в 2016 г. сохранил свою привлекательность для иностранных инвестиций. Капиталовложения поступали в нефтяную промышленность, газовые хранилища, нефтяные и газовые терминалы в порту Роттердама, энергогенерирующие мощности. Развитие голландского энергосектора оказывало положительное влияние на гибкость энергорынка всей Северо-Западной Европы, а также на энергетическую безопасность всего Европейского союза в целом.

В подтверждение хорошего инвестиционного потенциала Нидерландов в 2016г. был инициирован ряд крупных инвестиционных проектов в энергетике.

Международная компания Unisun Energy Group, занимающаяся разработками технологий возобновляемой энергетики, открыла в августе 2016 г. представительство в г. Роттердаме. Стратегия работы компании на голландском рынке предполагает создание солнечных установок для генерации 100 Мвт энергии. Большая часть установок будет расположена вблизи г. Роттердама. Предполагаемый общий объем инвестиций составляет 100 млн. евро.

Израильская компания Ellomay Capital ltd., занимающаяся инвестициями в объекты возобновляемой энергетики и строительством сопутствующей инфраструктуры, приобрела 51% акций голландской компании Ludan Energy Overseas b.v. В партнерстве с голландской стороной Ellomay Capital ltd. реализует в Нидерландах ряд проектов по генерации энергии из отходов и мусора. Стоимость проектов оценивается в 200 млн. евро. Среди них - строительство заводов по производству биогаза из сельскохозяйственных отходов. Правительство Нидерландов частично профинансирует запланированные проекты посредством субсидии на производство энергии из возобновляемых источников (Sustainable Energy Production Incentive Subsidy).

В 2016 г. компания Google открыла в голландском городе Эймсхафен вблизи Северного моря центр обработки данных. Объем инвестиций составил 640 млн.

долл. США. Энергообеспечение центра будет осуществляться полностью на основе возобновляемых источников энергии из близлежащего парка ветровых генераторов «Дельфзэйль». Проект обеспечил создание 200 рабочих мест. Новый центр обработки данных стал четвертым подобным объектом в Европе.

Среди иностранных инвесторов в Нидерланды заметно активизировались в 2016 г. компании Ближнего Востока. Крупнейшая в регионе компания Sabic (Саудовская Аравия) приобрела голландскую химическую компанию DSM Petrochemicals, обеспечив себе крепкие позиции на рынке промышленной химии Нидерландов. Другие ближневосточные энергетические компании также открыли свои представительства в Нидерландах – Aramco, Kuwait Petroleum International (Q8), Muntajat, Petrogas.

### ***- Нефтяная и газовая промышленность***

Благодаря открытому и конкурентоспособному энергорынку и интегрированной цепочке поставок Нидерланды в 2016 г. оставались важным центром нефтяной и газовой промышленности в Европе и мировой торговли энергоресурсами.

Вместе с тем в 2016 г. продолжился курс на снижение Нидерландами собственной добычи газа. В обзорный период объем добычи природного газа в провинции Гронинген был ограничен до 24 млрд. куб. м, что, по мнению Министра экономики Нидерландов Хэнка Кампа, позволит сократить риск землетрясений и в то же время выполнить обязательства по поставкам газа нидерландским и зарубежным потребителям. По оценкам Минфина Нидерландов, сокращение добычи будет стоить казне порядка 4 млрд. евро. Таким образом, начиная с 2012 г., добыча газа на Гронингенском месторождении сократилась в два раза.

Снижение добычи газа на крупнейшем месторождении Нидерландов происходит на фоне планов по закрытию всех голландских угольных электростанций, в пользу чего проголосовал Парламент Нидерландов в конце декабря 2015 г. По оценкам энергетических компаний, реализация таких планов обойдется Правительству Нидерландов как минимум в 6 млрд. евро.

Столь высокая стоимость закрытия станций объясняется тем, что некоторые из них были приняты в эксплуатацию совсем недавно: так, например, недавно открытые угольные электростанции в районе Маасфлакте порта Роттердам в общей сложности стоят более 3 млрд. евро. По мнению компаний GDF Suez и Eon, решение о полном закрытии угольных станций не слишком дальновидно, так как увеличивает зависимость Нидерландов от зарубежных поставок природного газа. К тому же при проектировании новых угольных станций много внимания уделялось их соответствию экологическим стандартам.

Вместе с тем Нидерланды укрепляют свое положение в качестве европейского центра по перевалке и реэкспорту сжиженного природного газа (СПГ). Объем переваленного СПГ по итогам 2016 г. вырос на 91,3% до 2,3 млн. тонн по сравнению с 1,2 млн. тонн в 2015 году. По оценкам специалистов порта Роттердам, цены на СПГ на азиатских рынках упали, что благоприятно отразилось на росте объемов СПГ, торгуемого на европейском рынке. Администрация порта Роттердам намерена развивать использование СПГ в качестве судового топлива. С этой целью

Администрацией порта было зарезервировано 1,5 млн. евро, которые будут использованы для поощрения морских судов, приобретающих СПГ в качестве бункеровочного топлива на территории порта. Такие суда получают 10%-ую скидку на аренду портовых мощностей. Данная схема будет действовать до 2020 г. Энергетические компании Нидерландов в обзорный период расширяли свое участие в международных СПГ-проектах. В ходе Петербургского международного экономического форума – 2016 голландская компания Shell и ОАО «Газпром» подписали соглашение об участии голландской компании в проекте создания Балтийского СПГ в порту Усть-Луга. Состоялась также встреча Президента России В.В. Путина с главным исполнительным директором Shell Беном ван Берденом. Мощность завода Балтийский СПГ составит до 20 миллионов тонн в год. Ввод в эксплуатацию запланирован на декабрь 2021 г. Стоимость проекта оценивается в 1 трлн. руб., компания Shell получит 49% в проекте и одновременно будет поставщиком технологии крупнотоннажного сжижения газа.

К стратегическим направлениям развития газо- и нефтедобывающей отрасли Нидерландов в 2016 г. относилась разработка так называемых нерентабельных (или малых) энергетических месторождений за счет проведения соответствующих НИОКР и представления налоговых и административных преференций добывающим компаниям. В условиях обострения дебатов по вопросу энергетической безопасности страны Правительство Нидерландов сделало ставку на малые месторождения в рамках долгосрочной стратегии развития добывающих отраслей. На конец 2016 г. доля малых месторождений в национальной газодобыче составила 35%.

Наряду с мерами по декарбонизации экономики государственные органы Нидерландов в 2016 г. изучали возможности разработки на своей территории альтернативных источников и методов добычи природного газа. Нидерландский Государственный надзор за шахтами (SodM) опубликовал результаты исследования, посвященного применению технологии гидравлического разрыва пласта (фраксинга) в Нидерландах. В итоговом отчете говорится, что всего с 1971 года технология гидроразрыва применялась в Нидерландах 338 раз, и ни в одном из случаев это не нанесло вреда окружающей среде. В Северном море фраксинг впервые был применен в марте 1972 года, а в последний раз – в сентябре 2015 года.

Также в отчете сообщается, что для небольших газовых месторождений достаточно одного применения фраксинга, чтобы обеспечить добычу газа в течение последующих 10 лет.

В отчете нидерландского госнадзора за шахтами делается вывод, что технология гидроразрыва не влечет ущерба для окружающей среды и не вызывает землетрясений при соблюдении необходимых предосторожностей.

Таким образом, представляется возможным прогнозировать увеличение в перспективе доли сланцевого газа в общем объеме газодобычи Нидерландов.

Планы по добыче полезных ископаемых в Нидерландах в 2016 г. сопровождались ужесточением требований к охране окружающей среды. Так, в обзорный период Вторая палата Генеральных Штатов (парламента) Нидерландов одобрила введение запрета на разведку и бурение на островной гряде Ваттен (Waddeneilanden) и в нидерландской части Ваттового моря (Waddenzee, часть

акватории Нидерландов, ограниченная цепью Фризских островов). Аналогичные операции в прилегающей части Северного моря, однако, разрешены при условии соблюдения строгих правил техники безопасности и в случае, если необходимость освоения новых скважин объясняется невозможностью использования уже существующих буровых платформ. Ваттовое море относится к строго охраняемым природным районам и входит в список экологических заповедников Нидерландов.

Всего в 2016 г. в Парламенте Нидерландов было рассмотрено более 70 поправок к Закону о добыче полезных ископаемых. Среди наиболее существенных – принятие поправки, предложенной партией Groenlinks («Зеленые левые»), согласно которой Генеральные Штаты впредь смогут отказывать нефтегазодобывающим компаниям в выдаче лицензий на разведку и бурение, если существует высокий риск нанесения ущерба окружающей среде. Кроме того, парламентарии единогласно выступили за ужесточение правил техники безопасности для оффшорной индустрии.

Особое место как в голландской, так и мировой нефтяной торговле в 2016 г. занимал порт Роттердам. Он сохранил свои позиции крупнейшего нефтеналивного порта, нефтеперерабатывающего центра и центра спотовой торговли нефтью и нефтепродуктами в Северо-Западной Европе. В порту Роттердам нефтехранилища находятся в терминалах крупных нефтяных компаний и нефтеперерабатывающих заводов (часть из них принадлежит независимым компаниям). На территории порта находится около 120 терминалов. Строительством портовых терминалов занимаются в основном крупные нефтетрейдеры. Через порт Роттердама проходят значительные потоки российской нефти и нефтепродуктов. В 2016 г. на территории порта продолжалась работа российской компании ОАО «Лукойл», арендующей там нефтеналивные мощности. Благодаря большому объему нефтяных хранилищ, а также многочисленным двусторонним соглашениям между Нидерландами и европейскими странами, голландские компании используют на коммерческой основе свои резервуары для хранения нефтепродуктов из Германии, Великобритании, Италии, Бельгии, Ирландии и других стран. Это способствует повышению роли Нидерландов как распределительного и торгового центра нефтепродуктов в Европе.

В 2016 г. Роттердам оставался центром внебиржевой спотовой торговли топливными ресурсами в Северо-Западной Европе. На спотовом рынке нефть и нефтепродукты продаются с немедленной поставкой по цене, доминирующей на рынке, т.е. по текущей рыночной цене.

### **- Транспорт**

Нидерланды обладают транспортно-логистической инфраструктурой, которая является одной из самых развитых в Европе и включает в себя современный морской и речной транспорт, авиацию, высококачественную автодорожную сеть, а также современный и скоростной железнодорожный транспорт. Благодаря выгодному географическому положению, а также наличию отвечающих мировым стандартам морских портов и аэропортовой инфраструктуры, Нидерланды выступают в роли распределительного центра основных грузопотоков в странах Европейского союза. Согласно статистике, в 2016 г. в транспортно-логистической

сфере Нидерландов работало около 700 тысяч человек. Отрасль обеспечивает ежегодно более 50 млрд. евро добавленной стоимости. К 2020 году Нидерланды намерены выйти на первое место по объёму международных товарных потоков, второе – по управлению внутренними логистическими цепочками и третье – по созданию привлекательного климата для развития инноваций, внедрения современных разгрузочно-погрузочных технологий. По итогам 2016 г. сохранилась тенденция к превращению Нидерландов в европейский дистрибьюторский центр. Так, 55% широко известных американских и азиатских дилерских компаний, действующих на рынках Европы, предпочитают открывать свои офисы на голландской территории. Основными транспортными узлами Нидерландов оставались крупнейший в Европе порт Роттердам, а также аэропорт «Схипхол», один из важнейших европейских пассажирских и грузовых центров. Успех обоих логистических центров основан на мировом уровне оказания услуг, разветвленной сети примыкающих автодорог, железнодорожных путей, внутренних водных путей и трубопроводов. Все это позволило Нидерландам взять на себя роль «европейских ворот» и обеспечить высокую долю сухопутного и водного транспортного потока. Еще одним секретом успеха Нидерландов стало активное использование в данной области информационных технологий и электронных систем в Нидерландах.

В 2016 г. серьёзное внимание уделялось внедрению электрического транспорта. Объём продаж электромобилей достиг 43 тысяч единиц. Доля Нидерландов в ЕС по этому показателю составляет около 10%. Правительство страны намерено повысить долю легкового электротранспорта за счёт проработки возможностей по дальнейшему расширению налоговых послаблений до 14-13 тысяч евро и выходу к 2020 году на уровень Норвегии (23%). В целом Правительство Нидерландов планирует в 2025 году отказаться от эксплуатации транспорта на основе двигателя внутреннего сгорания и полностью перейти на электроприводные машины. В этом контексте в технопарке г. Эйндрховена были успешно проведены тестовые испытания автобуса с автопилотом на электрической тяге марки WePod, который с 2018 года должен будет курсировать на городских маршрутах. Электробус имеет запас хода 100 км и может развивать скорость до 40 км/ч. Плановая скорость рассчитана на 25 км/ч, так как данный режим передвижения соответствует европейским нормам и обеспечивает наиболее экономичную эксплуатацию аккумуляторных батарей.

В рамках концепции Shortsea, получившей приоритетное направление в единой транспортной политике Евросоюза, порт Роттердам в 2016 г. активно участвовал в европейской программе развития логистических услуг в области ближних и прибрежных морских перевозок грузов. В результате транспортные компании Нидерландов стали интенсивнее использовать морские грузоперевозки на короткое расстояние как альтернативу автомобильному транспорту: перевозки по внутренним водным путям в Нидерландах занимают 1-е место в общем объёме национальных грузоперевозок – 48% (42 млн. тонн), автомобильным транспортом составляют 37% (33 млн. тонн), железнодорожным – 7,7% (8,3 млн. тонн).

Одним из ключевых направлений развития нидерландского порта Роттердам до 2020 года является дальнейшее внедрение интермодальных перевозок. В настоящее время портовая структура перевалки грузов отличается самой широкой

номенклатурой. При этом логистические компании, организующие перевалку грузов через этот узел, достигли наиболее высоких показателей в организации транспортно-экспедиторских услуг и перевалочных работ с наливными грузами, объем перевалки которых составляет около 46% его грузооборота. При этом удельный вес сухих массовых грузов, отправляемых с помощью морской перевозки через этот порт, составил 23% общего объема грузооборота. Однако, исходя из выбранного Администрацией порта интермодального вектора в ближайшее время главным аспектом ее деятельности станет повышения уровня портового сервиса. С этой целью начато строительство нового контейнерного терминала EVROMAX мощностью 900 тысяч TEUs и общей стоимостью 145 млн. евро, который позволит увеличить годовой грузопоток на восемь процентов. Треть затрат пойдет на сооружение контейнерного причала и прилегающей инфраструктуры, что даст возможность операторским и экспедиторским компаниям более оперативно обрабатывать экспортные и импортные грузопотоки. EVROMAX будет построен по последнему слову техники с высокой степенью автоматизации погрузо-разгрузочных работ и в расчете на контейнеровозы самого последнего поколения, имеющие осадку до 17 метров и вместимостью до 15 тысяч TEU. Кроме этого, в ближайшее время в порту Роттердам завершатся технические работы по интеграции в таможенные процедуры установленного высокоскоростного транспортного сканера, обеспечивающего досмотр железнодорожных составов на скорости 60 км в час. При этом контейнеры будут изыматься из процесса электронного оформления только в экстренных случаях, что существенно повысит степень конкурентоспособности порта.

На железнодорожном транспорте, по оценке голландских экспертов, к 2020 г. ожидается рост пассажирооборота на 27 процентов. Значительную часть прироста обеспечит агломерация Ранстад (Амстердам, Роттердам, Гаага, Утрехт). Планируется улучшить систему информационного обслуживания пассажиров, в том числе предоставить им возможность изменять планы поездок по мере необходимости. Отмечено, что расходы на грузовые перевозки будут на 10–20 процентов выше, чем в Германии или Бельгии. С целью повышения их конкурентоспособности необходимо увеличивать провозную способность главных коридоров, используемых в международных сообщениях. Стратегия отмечает важность наделения грузовых перевозок более высоким приоритетом по сравнению с внутренними пассажирскими сообщениями, выполняемыми в тех же коридорах, и более эффективного использования грузовой линии Betuwe. Большое внимание уделяется повышению безопасности движения, особенно на железнодорожных переездах. Началось внедрение европейской системы управления движением поездов (ETCS) в национальном масштабе. Стоимость этой программы – 2,5 млрд. евро. Оборудование аппаратурой ETCS всего тягового подвижного состава планируется завершить к 2022 году, а к 2030 году – наиболее загруженных линий.

Примечательно, что с января 2017 года питание всей контактной сети национальных железных дорог общей мощностью 1,2 млрд. кВт/ч осуществляется исключительно за счёт электроэнергии, производимой ветряными электрогенераторами. Проект реализован голландской энергетической компанией



«Энеко». Это выводит Нидерланды в абсолютные лидеры ЕС по уровню экологичности железнодорожных перевозок.

### **- *Здравоохранение, медицинская промышленность и фармацевтика***

Общие затраты на здравоохранение в Нидерландах в 2016 г. составили 74,6 млрд. евро (11% ВВП Нидерландов). Благодаря различным изменениям в секторе, Министерству здравоохранения, благосостояния и спорта Нидерландов удалось снизить траты почти на 20 млрд. евро по сравнению с 2015 годом.

Согласно Euro Health Consumer Index система здравоохранения Нидерландов по итогам 2016 г. заняла первое место в Европе благодаря сочетанию высокого качества медицинского обслуживания и доступности медицинских услуг для всех слоев населения.

В 2016 году в стране насчитывалось 85 больничных организаций, в том числе 8 университетских медицинских центров, а также 112 амбулаторных клиник. В настоящее время в Нидерландах снижается количество общих больничных учреждений и создаются новые специализированные больницы. Количество койко-мест на 1 тыс. человек в 2016 году составило 4,4 единицы. Правительство Нидерландов стимулирует уменьшение времени восстановления в больничных учреждениях с увеличением времени восстановления в домашних условиях. Вместе с тем растет количество койко-мест в различных социальных учреждениях, оказывающих услуги по уходу за пациентами.

Голландские медицинские компании активно участвуют в поиске решений глобальной проблемы старения населения.

Увеличение численности населения, особенно среднего класса, приводит к большей потребности в услугах здравоохранения, в связи с чем растет нехватка медицинских работников и, по оценкам Министерства здравоохранения, благополучия и спорта Нидерландов, дефицит медицинских работников в Нидерландах к 2025 году может составить 450 тыс. человек.

Большую роль в здравоохранении и медицине Нидерландов играет топ-сектор «Наука о жизни и здравоохранение», куда входят 2 тысячи медицинских компаний и исследовательских организаций Нидерландов. Индустрия топ-сектора включает в себя широкий спектр товаров и услуг: медицинские приборы, высокотехнологичные решения для здравоохранения, ИТ-технологии, проектирование больниц и медицинских учреждений. Так же в топ-секторе участвуют предприятия образования, здорового питания и здорового образа жизни, биомедицины и фармацевтики. Благодаря эффективности, доступности и высококачественным инновационным решениям затраты на здравоохранение в Нидерландах уменьшаются, в то время как качество оказываемой медицинской помощи, улучшается.

В 2016 г. объем рынка медицинского оборудования в Нидерландах составил 43,7 млрд. евро. Основными сегментами рынка стали сердечно-сосудистые устройства (14%), лабораторная диагностика (14%), глазные приборы (13%), ортопедические изделия (12,%) и больничные принадлежности (5,9%).

В обзорный период рынок медицинского оборудования укрепил свою конкурентоспособность за счет внедрения инновационных технологий, экономии

энергии и финансовой поддержки перспективных разработок со стороны Правительства Нидерландов.

Импорт медицинского оборудования в 2016 г. составил 19,2 млрд. евро. Это подтверждает роль Нидерландов как крупнейшего реэкспортера медицинской продукции на европейские и мировые рынки.

Экспорт медицинских устройств по итогам 2016 г. составил 24,3 млрд. евро.

В 2016 г. объем фармацевтического рынка в Нидерландах составил 6,9 млрд. евро. Основная часть лекарственных средств пришлась на специальные терапевтические группы (сердечно-сосудистые, противовоспалительные, препараты для желудочного тракта).

Импорт фармацевтической продукции в 2016 г. составил 2,8 млрд. евро. Экспорт фармацевтической продукции по итогам 2016 г. составил 4,1 млрд. евро.

### ***- Химическая промышленность***

Химическая промышленность Нидерландов относится к ведущим отраслям национальной экономики. Данный сектор отличается высокой производительностью труда и значительными инвестициями в разработку новой продукции и внедрение инновационных технологий. В 2011 г. Правительство Нидерландов выделило химическую промышленность в качестве приоритетного направления (топ-сектора), что позволило в достаточно сжатые сроки добиться серьезной конкурентоспособности на мировом рынке за счёт создания современной интегрированной инфраструктуры (большие и малые предприятия, партнёры, поставщики, трубопроводы, клиентура), расширения спектра применяемого сырья (биомасса), выработки надёжных экологических походов (специальные НИОКР, подготовка профильных специалистов, управление отходами), формирования актуализированной законодательной базы и привлекательного инвестиционного климата.

Развитая инфраструктура голландской химической промышленности обусловлена близостью к Рурскому индустриальному региону и наличием функциональной транспортной системы, включающей крупные порты Амстердам, Дельфзейле и Роттердам, а также разветвлённую сеть трубопроводов. Кроме того, основные предприятия топ-сектора в городах Арнем, Гронинген, Драхтен и Неймеген интегрированы в систему водных, автомобильных, железнодорожных и воздушных путей страны. Благодаря этому все основные химические компании Нидерландов извлекают выгоду из географического положения страны, претендующей на роль торгового и транспортно-логистического центра Европы, так как расположение источников сырья вблизи промышленных предприятий значительно облегчает и удешевляет транспортировку. Наряду с этим, малые расстояния в самих Нидерландах позволяют обеспечить тесное взаимодействие между разработчиками и поставщиками, сократив, таким образом, время на промышленное внедрение новых продуктов. Годовой оборот отрасли в 2016 г. составил 58 млрд. евро (50% за счёт выпуска базовых химикатов); занятость населения в секторе – 6,9% (в общей сложности в сфере химического производства работает около 65 тыс. человек). На сектор приходится 20% от общего экспорта Нидерландов (13,2 млрд. евро), 19% от общего объема инвестиций и 24% от

расходов на исследования и разработки в голландской промышленности. Практически 60% химической продукции страны идет на экспорт.

Голландская химическая промышленность дает более 6% общего объема продаж химической продукции в странах Евросоюза (ЕС). Основную долю экспортных поставок образуют продукция органической химии, полимеры и изделия из пластмассы. Важнейшим экспортным рынком для химической продукции остается ЕС (около 80% объемов продаж). Пятая часть химического экспорта страны приходится на Германию, второе и третье места занимают соответственно Бельгия и Италия. Основными торговыми партнерами Нидерландов в химической отрасли являются ФРГ (20%), Бельгия (13%), Великобритания (9%), Франция (8%), Италия (6%), Испания (4%). При этом необходимо подчеркнуть, что в настоящее время сформировался транснациональный химический кластер Антверпен-Роттердам-Рейн-Рур (ARRRA), который наряду с химическими промышленными комплексами Бразилии, Индии, Китая, стран Ближнего Востока и США входит в число мировых лидеров. Ассоциация химической промышленности Нидерландов (VNCI) в 2017 г. по просьбе Правительства Нидерландов подготовила специальный аналитический доклад «Мировое лидерство сегодня и на период 2030-2050 гг.». В этом документе проанализированы основные тенденции развития мирового химического производства и представлены четыре возможных прогнозных сценария для Нидерландов: фрагментарный, «зелёный переход», «обильная энергетика», «высокотехнологичный мир».

Химическая отрасль страны насчитывает около 350 компаний, располагающих собственными производственными мощностями в Нидерландах. К ним относятся Akzo Nobel B.V., BASF Nederland B.V., Cindu Chemicals B.V., Ciba Speciality Chemicals B.V., Cytec Industries B.V., Royal DSM, DOW Benelux B.V., Polymer Chemical company B.V., Unilever, Holland Colours B.V., Stanyl B.V. На мировом рынке химическая промышленность Нидерландов представлена концернами Akzo Nobel (прибыль 1,502 млн. евро), DSM (1,262 млн. евро), Unilever, Holland Colours B.V., которые принадлежат к числу крупнейших химических компаний мира. В марте 2017 г. американская компания-производитель красок PPG предложила руководству Akzo Nobel продать активы за 20,9 млрд. евро. Голландская сторона отказалась от сделки и в настоящее время активно занимается реструктуризацией компании, планируя вывести в отдельное подразделение производство специальных химикатов и сосредоточить основные усилия на развитии лакокрасочного производства. Основой развития химического топ-сектора считается наличие широкой сети химических кластеров, базирующихся по территориально-отраслевому принципу. При этом основными кластерами являются: «Кемелот», «Грин кемистри кампус», «Плант ван», «Биотек кампус Делфт».

### **- Банковский сектор**

Банковский сектор Нидерландов характеризуется большими размерами, высокой степенью концентрации и ориентацией на международные рынки. Отношение консолидированных банковских активов к валовому внутреннему продукту, показывает, что банковский сектор Нидерландов на 379,8% (почти в 4

раза) больше, чем экономика страны, что делает его одним из крупнейших банковских секторов в Европе.

По итогам 2016 г. доля банковского сектора в ВВП Нидерландов составила 9% или 62 млрд. евро. В отрасли было занято более 175 тыс. человек.

В Нидерландах действует двухуровневая банковская система. Первый уровень представлен Центральным Банком Нидерландов De Nederlandsche Bank (DNB), в функции которого входит осуществление эмиссии законных платежных средств, обеспечение устойчивости денежно-кредитной системы страны и стабильного функционирования коммерческих банков. DNB не занимается торговыми сделками. На втором уровне банковской системы функционируют коммерческие банки различных типов (универсальные, специализированные, инвестиционные, сберегательные, ипотечные) и небанковские финансово-кредитные институты (инвестиционные компании, инвестиционные фонды, страховые компании, пенсионные фонды, ломбарды, трастовые компании).

В 2016 г. в Нидерландах было зарегистрировано 102 банка. Три ведущих системообразующих голландских банка ING Group NV, Rabobank Group NV и ABN Amro Group NV традиционно доминировали на банковском рынке Нидерландов, обладая 91% от совокупных банковских активов Нидерландов. С 2015 г. крупнейшие голландские банки находятся под прямым контролем Европейского Центрального Банка (ЕЦБ). Примечательным является преобладание на голландском финансовом рынке банка ING Group NV (входит в топ-30 банков мира по величине активов): вклад данного банка в ВВП страны составляет около 1,5%.

К крупным кредитным учреждениям Нидерландов также относятся De Volksbank NV (SNS Bank), NIBC Bank NV, Delta Lloyd Bank NV, Van Lanschot NV, Achmea Bank NV, NN Bank NV, AEGON Bank NV и Triodos Bank NV.

В 2016 г. на территории Нидерландов работало 23 иностранных банка, однако, их доля рынка незначительна по сравнению с голландскими отечественными игроками. Так, совокупные активы национальных голландских банков составили 98,81% консолидированных активов всех банков, действующих в Нидерландах, и 1,19% активов пришлось на иностранные банки.

Обладая широкой филиальной сетью (более 6500 филиалов в Нидерландах и около 500 отделений в других 50 странах) и репутацией надежных партнеров, голландские банки в 2016 г. предоставляли различные финансовые услуги и осуществляли масштабную инвестиционную деятельность на локальном рынке и за рубежом.

Структура банковских кредитов, выданных голландскими банками, в разрезе регионов (в %)



Источник: Центральный Банк Нидерландов

В 2016 г. на фоне улучшающейся финансовой ситуации в стране, достижения плановых показателей экономического роста и развития инвестиционной деятельности позиции голландских банков продолжили укрепляться.

Чистая прибыль крупнейшей финансовой группы Нидерландов и лидера рынка стран Бенилюкс ING Group NV в 2016 г. выросла на 13,2% до 4,98 млрд. евро по сравнению с 4,4 млрд. евро годом ранее. В 2016 г. ING Group NV объявил о планах по сокращению около 6 тыс. человек до 2021 года. Таким образом, банк сокращает численность персонала на 13%, из которых в Нидерландах будет сокращено 2,3 тыс. человек и в Бельгии – 3,5 тыс. человек. В Нидерландах число офисов банка сократится с 1200 до 650. Решение банка вызвало недовольство профсоюзов. Посредством оптимизации ING Group NV рассчитывает сократить расходы на 1,1 млрд. евро и до 2021 года инвестировать около 800 млн. евро в технологии «цифрового преобразования»<sup>1</sup>.

Другой крупный банк Нидерландов ABN Amro Group NV также продемонстрировал высокие финансовые показатели, закончив 2016 год с чистой прибылью 2,08 млрд. евро, увеличив этот показатель на 8% по сравнению с 2015 годом. Рост прибыли обусловлен в основном за счет наращивания доли рынка розничного кредитования в Нидерландах.

Голландский кооперативный банк Rabobank Group NV по итогам деятельности в 2016 году имел снижение как общих активов, так и чистой прибыли в связи с изменениями в структуре управления. Чистая прибыль группы составила 2,02 млрд. евро, что на 8% ниже аналогичного показателя прошлого года. С 1 января 2016 г. кооперативная структура банка изменилась в соответствии с требованиями ЕЦБ и новых законов и положений ЕС. Все зарубежные и местные отделения Rabobank Group NV теперь образуют одну совместную структуру, владеющую одной банковской лицензией и выпускающую один комплект консолидированной финансовой отчетности. По словам руководства Rabobank Group NV, данные

<sup>1</sup> Последние исследования голландских компаний показывают, что около 10% рабочих мест в развитых странах находятся под угрозой автоматизации. Чем механичнее работа, тем больше вероятность ее выполнить роботом. У банковских работников, к примеру, у кассира или специалиста по кредитованию, вероятность замены роботом составляет более 90%.

изменения не повлияют ни на принципы сотрудничества с клиентами банка, ни на подходы ведения бизнеса. В ближайшие годы Rabobank Group NV, также как и ING Group NV, намерен запустить дорогостоящее техническое преобразование. Путем сокращения численности персонала на 4 тыс. человек банк планирует дигитализировать банковские услуги, повысить качество обслуживания клиентов и уровень доходности банка.

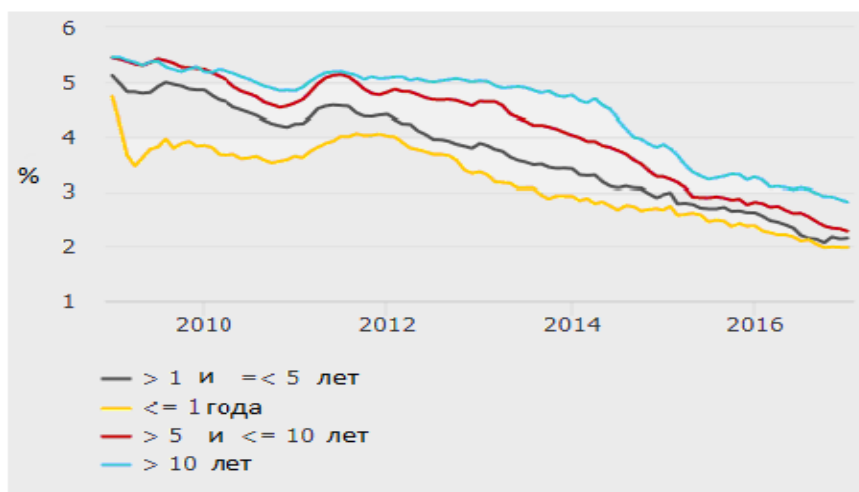
По данным Европейской службы банковского надзора ЕВА, одного из финансовых регуляторов ЕС, в 2016 г. голландские банки успешно прошли стресс-тесты ЕЦБ и продемонстрировали устойчивость уровня капитала большинства голландских финансовых учреждений в случае развития неблагоприятных экономических событий. ЕВА также отметила значительное улучшение результатов по сравнению с тестами, проведенными в 2014 году. Основным показателем состояния банков является коэффициент достаточности капитала первого уровня (СЕТ1). Кроме того, ЕЦБ предъявляет дополнительные требования для каждого кредитора. Например, если банк считается системно значимыми, то он должен иметь дополнительную «подушку капитала», чтобы помочь поглотить ущерб, в случае банкротства. Неблагоприятный сценарий включал шок экономического производства, процентных ставок и валютных курсов, а также падение цен на недвижимость. Так, тест выявил, что самым надежным голландским банком является Bank Nederlandse Gemeenten (BNG), предоставляющий кредиты государственным учреждениям и финансирующий социальные проекты в области образования и здравоохранения. Коэффициент достаточности капитала банка BNG составил 17,62%. Банки ABN Amro Group NV и ING Group NV продемонстрировали удовлетворительные результаты, их показатели СЕТ1 составили 9,53% и 9% соответственно. Наиболее уязвимым среди голландских банков к возможному финансовому кризису стал Rabobank Group NV, показатель СЕТ1 которого составил 8,11%. В целом, подтвердив устойчивость к финансовым изменениям, все крупные голландские банки прошли стресс-тесты и внесли необходимые выплаты на создание резервов на возможные потери по кредитам.

В 2016 г. Нидерланды стали очередной страной, чьи государственные облигации попали в зону отрицательной доходности. Всего в мире, по оценкам аналитиков, такие ценные бумаги выпущены на сумму 13 трлн. долларов США. Совокупный мировой долг уже превысил 250% мирового ВВП и продолжает расти. Главная проблема в том, что дешевые деньги центральных банков не идут в реальную экономику, а превращаются в долги и финансовые пузыри на фондовом рынке. К примеру, доходность по 10-летним гособлигациям Нидерландов впервые в истории торгов упала до минус 0,001%. Таким образом, Нидерланды пополнили список стран, чьи долговые бумаги не приносят дохода инвесторам. Президент Центрального Банка Нидерландов Клаас Кнот считает, что меры Европейского Центрального Банка по смягчению монетарной политики почти достигли предела своей эффективности и дальнейшие покупки облигаций ЕЦБ будут посягать на запрет финансирования государственных расходов, который закреплен в уставе ЦБ. В результате количественного смягчения может возникнуть ряд проблем, в том числе образование финансовых пузырей, рост проблемных кредитов, увеличение экономического неравенства и склонность к низким процентным ставкам.

В 2016 г. доля трех крупнейших голландских банков ING Group NV, Rabobank Group NV и ABN Amro Group NV в структуре рынка ипотечного кредитования Нидерландов снизилась до 47% в связи с активным выходом на рынок других кредитных организаций, предлагавших более конкурентные процентные ставки. Процентная ставка по ипотечным кредитам от 1 года до 10 лет снизилась до 2-3%.

Диаграмма 5.

**Динамика изменения процентной ставки по ипотечному кредитованию в период с 2010 по 2016 г.г.**



Источник: Центральный Банк Нидерландов

В целях развития инноваций и поддержания конкурентоспособности в финансовой отрасли в 2016 г. голландские банки активно инвестировали в индустрию финансовых технологий (FinTech), в частности, в p2p-кредитование, краудфандинг, платежные онлайн-платформы и другие виды альтернативных источников финансирования для частных лиц и предприятий. Также наблюдался рост интереса официальных финансовых структур к революционной технологии блокчейн (модель производственной деятельности, основанная на автоматизации бизнес-процессов и использовании виртуальных платежных средств). По прогнозам ведущих европейских консалтинговых агентств, криптовалюта изменит банковскую отрасль за 10 лет и приведет к появлению государственных виртуальных валют. В 2016 г. Центральный Банк Нидерландов занимался подготовкой амбициозного эксперимента, направленного на проверку гипотезы о том, что весь финансовый рынок может функционировать на базе блокчейна. Данный эксперимент является актуальным в настоящее время в связи с тем, что инфраструктура финансового рынка все чаще становится мишенью хакеров. В марте 2016 г. агентство Bloomberg сообщило, что хакеры, связанные с Правительством Ирана, атаковали около 40 финансовых институтов США, включая Нью-Йоркскую фондовую биржу и Nasdaq. Через месяц после этого сообщения эксперты из центра по вопросам безопасности Евгения Касперского предсказали увеличение угроз для финансового рынка. Таким образом, Центральный Банк Нидерландов занимает все более весомую позицию в мире, пытаясь привлечь другие банки к разработке блокчейн-решения с широким

спектром функций для создания «всеобъемлющей финансовой стабильности» в международном финансовом пространстве.

По итогам 2016 года Нидерланды стали одним из лидеров среди стран ЕС по созданию системы венчурного финансирования, включающей многочисленные инвестиционные компании, фонды, аудиторские конторы, инжиниринго-консалтинговые организации, бизнес-центры, инкубаторы технологий, которые обеспечивают успешное функционирование инновационного предпринимательства в Нидерландах. Голландские коммерческие банки также играют важную роль в формировании эффективной венчурной экосистемы Нидерландов. В рамках развития венчурной индустрии Правительством Нидерландов совместно с крупными банками были разработаны специальные финансовые инструменты по финансированию стартапов на разных стадиях развития от посевной стадии (seed stage) до стадии выхода (exit stage). К таким формам поддержки можно отнести:

- прямые инвестиции, предоставляемые инновационным предприятиям, в частности, посредством приобретения акций как венчурных предприятий, так и непосредственно компаний-инвесторов венчурного капитала;
- предоставление субординированных кредитов венчурным предприятиям и компаниям-инвесторам венчурного капитала;
- предоставление связанного кредита, по которому предприниматель выплачивает проценты, если проект оказался успешным, и возмещает только часть суммы кредита, если проект не удался;
- лизинг;
- факторинг;
- предоставление грантов венчурным предприятиям, реализующим высокотехнологичные проекты, как правило, для проведения оценки проекта и покрытия операционных расходов предприятия.

### ***- Судостроительная промышленность***

Общий объем производства голландского морского кластера в 2016 году превысил 50 млрд. евро, добавленная стоимость сектора оценивается на уровне 19,7 млрд. евро, что составляет около 2,9% ВВП Нидерландов.

Судостроительная промышленность Нидерландов является важнейшей отраслью экономики и характеризуется наличием высокого технологического потенциала по созданию современных судов различного класса и назначения. Так, в ноябре 2016 года на верфи компании «Кокордия Групп» было спущено на воду инновационное судно «Ротра Венте» длиной 141 м и шириной 20 м для транспортировки составных частей ветровых турбин. Его особенностью являются трансформируемая носовая с выдвижной аппарелью и контролируемые гидравлическими системами. Фрахтователем судна выступает немецкая компания «Сименс». Помимо этого, в декабре с.г. на судовой верфи ИНС Merwede в г. Киндердейк был спущен первый в мире самоотводный земснаряд с волочащимся грунтоприёмником «Минерва», оборудованный двух топливной движительной установкой, которая способна работать на дизеле и сжиженном природном газе (СПГ). Тогда же началось строительство крупнейшего в мире самоходного землесосного снаряда с фрезерным рыхлителем грунта «Спартакус» для Бельгии,



который будет иметь гибридную силовую установку и систему утилизации тепла. В феврале 2017 года по заказу дноуглубительной компании Van Oord на голландской судовой верфи «Нептун» было заложено крановое судно «Веркендам», также работающее на СПГ.

В 2016 г. было построено 56 единиц морских судов на сумму 580 млн. евро, из которых 27 предназначались на экспорт. При этом флагманом отрасли – компанией «Дамен» особое внимание уделялось производству судов за рубежом. В частности, в конце 2016 года на судовой верфях во Вьетнаме и в Китае для порта Роттердам были построены 12 судов (понтонные суда серии Stan и буксиры ASD 2810). Стратегия «Дамен» считается наиболее эффективной в Европе, так как позволяет добиваться повышения конкурентоспособности за счёт более дешёвого производства в азиатских странах.

В 2016 году 12 секторов отрасли (порты, оффшорная индустрия, поставщики оборудования и услуг, судостроение, морское судоходство, строительство водных объектов, оказание профессиональных услуг и развитие институтов знаний, внутреннее судоходство, ВМС, водный спорт и рыболовство) экспортировали продукции и услуг на сумму более 27 млрд. евро, что составило 4,1% от общего объема нидерландского экспорта. Например, в мае 2016 г. компания «Дамен» подписала семилетний контракт с Министерствами обороны Нидерландов и Швеции на техобслуживание находящихся в эксплуатации ВМС двух стран пяти гибридных буксирных судов. Мониторинг буксиров в режиме реального времени будет осуществляться с верфи «Дамен» в г. Ден-Хелдере с использованием программного пакета MX.

В 2016 г. голландская судостроительная промышленность продолжала испытывать сильную конкуренцию со стороны азиатских рынков, что стимулировало ее развитие на таких направлениях, как строительство дноуглубительных снарядов, ледоколов, контейнеровозов, супер-яхт, военных кораблей, судов внутреннего плавания и рыбодобывающих судов (сейнеры, траулеры, рыбоконсервные базы, производственные и транспортные рефрижераторы). Так, в феврале с.г. нидерландское проектное бюро «Гроот Схип Дезайн» разработало многофункциональное судно ледового класса 1А. Ранее в октябре 2016 года голландская судостроительная компания ИНС Merwede подписала соглашение с иранской корпорацией судостроения и нефтегазового комплекса ISOICO об обмене инженерными технологическими услугами при поставках и производстве дноуглубительных судов. Эта же голландская компания заложила на своей верфи в г. Кримплен-ан-ден-Эйссел два земснаряда с объёмом трюма 8 тыс. куб. м для индийской «Адани групп». Кроме того, в 2017 году «Дамен» приступит к строительству для Норвегии инновационного вспомогательного судна «Волт Процессор» для обслуживания рыболовецких хозяйств, оснащённого системой дезинфекции рыбы при ограниченном применении химикатов.

По объёму производства в 2016 г. голландское судостроение занимает четвертое место в Европе. На его долю приходится около 2% общемирового рынка данной продукции.

В обзорный период Нидерланды стали лидерами европейского рынка по объёму строительства судов для производства дноуглубительных работ (60% мирового рынка), судов «короткого моря» (60% мирового рынка), буксиров (40% мирового рынка), крупных яхт (20% мирового рынка), судов для внутренних водных путей (80% европейского рынка). Общая доля судостроения Нидерландов на рынке Евросоюза в 2015 г. составляла около 16 %, тогда как на рынке пассажирских судов всего 2%.

Сильной стороной голландского судостроения является строительство и ремонт судов сложной конструкции, таких как рефрижераторы, контейнеровозы, танкеры для перевозки химикатов и газа, ультрасовременные рыболовецкие и речные суда, земснаряды.

### ***- Автомобильная промышленность***

Автомобильная промышленность сохранила в 2016 г. свое значение для экономики Нидерландов и обеспечила рабочие места более, чем 40 тыс. человек.

Основными предприятиями отрасли по итогам обзорного периода стали такие компании, как DAF Trucks, Ginaf, Terberg и VDL. НИОКР в области автомобильной промышленности в основном велся в технических университетах г. Делфта, г. Эйнховена и г. Энсхеде. Для развития предприятий отрасли Правительством Нидерландов был создан автомобильный кластер Automotiv NL.

Географически автомобильная промышленность сконцентрирована в юго-восточной части Нидерландов. В обзорный период наблюдался рост объемов производства грузовых машин и автобусов. Один из основных производителей грузовых автомобилей большой грузоподъемности DAF Trucks по итогам 2016 г. занимал 15% европейского рынка. Компания принадлежит американской фирме Passar. В Нидерландах DAF разрабатывает, проектирует и производит сборку готовых грузовых автомобилей, укомплектованных двигателями собственного производства. Поставки с этого завода в обзорный период осуществлялись по всему миру.

В Нидерландах расположен крупнейший сборочный завод Scania. За последнее время эта компания увеличила капиталовложения в производство.

Две нидерландские компании производили грузовые машины по специальным заказам для нужд внутреннего рынка. Это компании Ginaf и Terberg.

Производством туристических автобусов и автобусов для городских автопарков в Нидерландах занимается группа компаний VDL. В 2016 году этой компанией было выпущено около 2000 автобусов. На производстве было занято около 1500 человек. Продукция компании реализуется под торговой маркой Nova и Berkhof. Группа занимает примерно 10 % европейского рынка и является крупнейшим независимым производителем в Европе.

Сектор поставщиков автомобильной промышленности Нидерландов в 2016 г. состоял в основном из предприятий-филиалов иностранных поставщиков, сконцентрированных вокруг завода NedCar. Основной их деятельностью была технологическая сборка деталей, проектирование электронных систем управления, а также производство металлических и пластиковых комплектующих.

Основными поставщиками комплектующих в 2016 г. были такие компании, как Inalfa, Roof Systems, Polynorm, VDT Bosch, Siemens VDO и другие. Эти голландские компании в настоящее время являются частью международных холдингов.

В обзорный период в Нидерландах сформировался устойчивый сегмент поставщиков сырья – это компании DSM, GE Plastics и Corus, которые активно работали на автомобильную промышленность.

Голландские автопоставщики развивали в 2016 г. деятельность на международных рынках, осуществляя большое количество закупок за границей и экспортируя свою продукцию. Поставщики, работающие на территории Нидерландов, экспортируют за границу около 90 процентов своей продукции. Основная доля поставок приходится на европейские страны, прежде всего Германию и Францию. Ориентация на международные рынки необходима для реализации роста производства, поскольку в Нидерландах расположено ограниченное количество производителей автомобилей.

Для обеспечения высокой конкурентоспособности голландского автопрома в 2016 г. была разработана специальная инновационная программа, получившая поддержку Правительства Нидерландов. Эта программа предполагает ведение разработок и исследований высокотехнологичных систем.

В 2016 г. в Нидерландах действовало 14 основных центров исследования, развития, тестирования и проектирования автомобилей.

Академическое автомобильно-техническое образование сосредоточено в техническом университете г. Эйнховена. В городах Арнем, Эйнховен и Роттердам функционируют специализированные курсы обучения в области автомобильного машиностроения, управления и обеспечения производственного процесса.

Основной задачей голландского автопрома на ближайшую перспективу является усиление инновационной составляющей в работе предприятий голландской автомобильной промышленности.

### ***- Авиационная и космическая промышленность***

Развитие авиационной промышленности Нидерландов в обзорный период обеспечивалось поддержкой производственных предприятий правительством страны. Предприятия сектора взаимодействовали также с крупными компаниями соседних государств. Четыре нидерландских консорциума, в состав которых вошли представители крупного и малого бизнеса, научно-исследовательские организации и научные центры ведущих университетов, в 2016 г. участвовали в реализации инициативы Евросоюза «Чистое небо» (Clean Sky) с общим бюджетом 1,6 млрд. евро.

По итогам 2016 г. Нидерланды занимают лидирующие позиции по использованию новых материалов в самолетостроении. Помимо этого, предприятия страны участвуют в производстве комплектующих деталей, проведении ремонтных работ как для гражданской, так и для военной авиации. Аэрокосмическая индустрия Нидерландов опирается в своей деятельности на такие исследовательские центры, как NLR (Национальная Аэрокосмическая Лаборатория), TNO (научно-инженерное объединение Нидерландов) и Технический университет г. Делфта.

Наряду с национальным авиапромом в стране эффективно развивается и космическая промышленность. В Нидерландах (г. Нордвйк) размещается ESTEC – Центр Европейского аэрокосмического агентства (ЕКА) по научным исследованиям и технологиям, крупнейший в данной сфере. В этом центре работают около 2000 специалистов.

Компании авиационного и космического секторов Нидерландов объединены в национальную ассоциацию аэрокосмической промышленности NAG, главной целью которой является повышение конкурентоспособности авиакосмической отрасли Нидерландов. В 2016 г. членами ассоциации были более 100 компаний, в которых работали более 16 000 сотрудников. В ведении NAG находятся вопросы маркетинга, качества, законодательства, кооперативного сотрудничества и финансов. Другая важная задача группы – поддержка участников на мировом рынке. Для этого NAG периодически организует исследования иностранных рынков, изучая возможности для работы голландского бизнеса. В настоящее время офисы NAG работают в Бразилии, Франции и Турции. Группа NAG - единственная торговая организация Нидерландов, которая объединяет в себе гражданское и военное авиастроение.

Наряду с NAG в 2016 г. в Нидерландах активно работают и другие организации голландской авиакосмической отрасли: голландский фонд оборонной промышленности и безопасности (Stichting Nederlandse Industrie voor Defensie en Veiligheid, NIDV), голландская ассоциация газовых турбин (Dutch Gas Turbine Association, DGTA), голландская авиационная группа, (Dutch Aviation Group, DAG).

### ***- Строительный сектор***

В 2016 году строительная отрасль Нидерландов активно развивалась. По данным Строительного экономического института Нидерландов (EIB), рост в жилищном строительстве страны составил 18% (строительство новых объектов), а в сфере восстановительных работ и перепланировке – 11%. Коммунальное строительство выросло на 3%. Рост оборота в отраслях дорожного и водного строительства составил 5%.

В целом оборот строительной отрасли в обзорный период вырос на 8% или 4,2 млрд. евро. Столь резкий рост был обусловлен возросшим спросом со стороны домохозяйств и предприятий. Частично спрос на жилье и строительство новых помещений был обеспечен возросшими миграционными потоками в 2015-2016 годах.

В Нидерландах зарегистрировано более 10 тыс. предприятий и компаний, занятых в строительной отрасли, из которых в десятку крупнейших входят: BAM Groep, Volker Wessels Stevin, Hijmans, Royal Boskalis Westminster, TBI Holdings, Van Oord, Ballast Nedam, Strukton Groep, Dura Vermeer Groep, Koop Holding Europe. Компания BAM Groep входит в список 100 крупнейших строительных компаний мира.

Еще в 2015 году Строительный экономический институт Нидерландов опубликовал анализ текущего состояния отрасли и прогноз ее развития до 2021 года. Основные показатели развития отрасли представлены в таблице:

Прогноз развития отрасли, темпы роста (в % к предыдущему году)

Категория	2015	2016	2017 (прогноз)	2021 (прогноз)
<b>Строительство жилых объектов</b>				
Строительство новых объектов	24	18	12	6,5
Реновация имеющихся объектов	17	11	5,5	3
<b>Коммерческая недвижимость</b>				
Строительство новых объектов	0	4	4	3
Реновация имеющихся объектов	3,5	3,2	3	2,5
<b>Инфраструктура строительства</b>				
Новое строительство и ремонт	3,5	3	2,5	2
Поддержание имеющихся объектов	1,5	1,5	1,5	1,5
<b>Итого:</b>	<b>7</b>	<b>4,5</b>	<b>4,5</b>	<b>3</b>

Источник: EIB (Строительный экономический институт)

#### **- Информационные технологии и телекоммуникации**

В 2016 г. в сфере информационных технологий и телекоммуникаций были заняты 4,8% голландских компаний или 4% всех работающих на территории Нидерландов. В 2016 г. на голландском рынке было открыто 8,8 тыс. вакансий в секторе информационных технологий, что на 1 тыс. больше, чем в аналогичный период прошлого года.

В 2016 году компании и государственные организации инвестировали в ИТ-компании на 1,9% меньше, чем в 2016 году. Общий объем инвестиций в сектор информационных технологий и телекоммуникаций составил 44,1 млрд. евро. Голландский импорт товаров и услуг в сфере информационных технологий и телекоммуникаций в 2016 году составил 49,2 млрд. евро, в том числе 29% товаров и услуг импортировались из Китая. Экспорт товаров и услуг в указанной категории составил 27,1 млрд. евро. Доля реэкспорта при этом составляет около 60%, основные направления реэкспорта – Германия, Великобритания и Франция.

На рынке кабельных услуг Нидерландов в 2016 г. доминировала компания Ziggo group, которая контролирует около 90% рынка кабельного телевидения и кабельного доступа к широкополосному интернету.

В 2016 году объем интернет-трафика в Нидерландах значительно вырос. Amsterdam Internet Exchange (AMS-IX) зафиксировало 918 тыс. терабит (1 терабит = 128 гигабайт) переданной информации, что ~ на 30% больше, чем в 2015 году. Трафик информации через мобильные сети также значительно вырос и составил 32 тыс. терабит. По состоянию на конец 2016 г. на 100 жителей Нидерландов приходилось 74 мобильных интернет-подключений.

Количество подписок на цифровое телевидение в Нидерландах продолжает расти. Количество индивидуальных подписок по итогам обзорного периода

составило 6,8 млн., что на 4% больше чем в 2015 г. В обзорный период активно велась работа по развитию национального рынка электронной коммерции.

В 2016 г. более чем 11 млн. жителей Нидерландов совершали онлайн-покупки, в том числе 60% покупателей в возрасте от 16 до 75 лет делали покупки в интернете на регулярной основе. Главными предметами онлайн-покупок стали услуги для путешествий, отпуска или деловых поездок, покупки одежды, билетов на развлекательные мероприятия, книг и периодической печати.

#### **- Переработка промышленных и бытовых отходов**

В обзорный период общий оборот в сфере переработки отходов в Нидерландах составил более 6,8 млрд. евро. 2/3 из 70 млн. тонн отходов, которые были собраны и переработаны в 2016г., произвели промышленные предприятия и строительный сектор.

Основу проводимой в 2016 г. Нидерландами политики по управлению отходами составляла Европейская Рамочная Директива по Отходам (2008/98/EG). Переработка промышленных и бытовых отходов регулировалась законом Нидерландов «Об охране окружающей среды» и Национальным планом управления отходами.

Некоторые из мусороперерабатывающих предприятий Нидерландов специализировались на части рынка, например, химических отходах или переработке благородных металлов. Наиболее крупные компании Нидерландов обслуживали всю цепочку мусоропереработки, начиная со сбора, складирования, управления и заканчивая переработкой отходов.

Таблица 8

*Пять крупнейших перерабатывающих компаний Нидерландов в 2016 году.*

Компания	Оборот млн. евро	Персонал, чел
Van Gansewinkel	827	5.800
Delta	534	1.700
Sita	489	2.200
Shanks	387	2.250
Attero	327	650

Shanks – британская компания, реализующая большую часть своего оборота в Нидерландах. Она не обслуживает всю цепочку, так как не имеет собственной установки по сжиганию отходов.

Delta и Attero представляют собой принадлежащие государству акционерные общества, то есть самостоятельные предприятия, акции которых находятся в распоряжении провинций и муниципалитетов.

Sita и Van Gansewinkel обслуживают всю цепочку бытовых и промышленных отходов и хорошо известны своими инновациями в отрасли. Sita является частью Suez Environnement (оборот 6,6 млрд. евро), который, в свою очередь, принадлежит GDF Suez. Van Gansewinkel активен также на рынках других стран ЕС (оборот 1,8 млрд. евро), но его основные рынки – Нидерланды и Бельгия.

В Нидерландах действует «Фонд по автомобилям и их переработке» (Foundation Auto and Recycling), который отвечает за проведение политики в области утилизации автотранспортных средств. В обзорный период Правительство Нидерландов не финансировало предприятия по утилизации автотранспортных средств. Средства в фонд поступали от производителей и импортеров автомобилей.

К автомобилю, который производился или импортировался в Нидерланды, применялся в 2016 г. регистрационный сбор за утилизацию в размере 45 евро, включая НДС. Полученные средства поступали в Фонд по утилизации отходов.

В 2016 г. Нидерландам удалось достичь показателя 96,2 % по рециклингу (повторному использованию и получению новых продуктов и энергии из отходов).

### ***- Водные технологии, очистка воды***

В 2016 г. Нидерланды сохранили лидерство в секторе водных технологий и очистки воды. В обзорный период в стране поддерживалась четкая и хорошо контролируемая система управления водными ресурсами. В ее основе – централизованное государственное управление, определяющее порядок распределения, ограничения, мониторинга водных ресурсов и их использования с широким вовлечением всех заинтересованных субъектов.

В институциональном контексте можно выделить три основных уровня управления водными ресурсами:

-На национальном уровне ответственность возложена на Министерство транспорта и окружающей среды. В рамках этого министерства разработка общей политики, законов и положений в области водных ресурсов возложена на Генеральное управление общественных работ и водохозяйственной деятельности. Оно же отвечает за основную систему защиты от наводнений. Финансирование работ по защите от наводнений, инвестиции в дренажные системы и другие меры адаптации на национальном уровне производятся, главным образом, за счет национального бюджета.

-Второй уровень представляют провинции. Они отвечают за региональное пространственное планирование и надзор за деятельностью региональных органов управления.

-Региональными органами управления являются водные советы и муниципалитеты. Водные советы – старейшие демократические организации страны, которые занимаются водохозяйственной деятельностью на уровне регионов и взимают налоги, за счет которых финансируются региональные расходы по эксплуатации и техническому содержанию инфраструктуры, включая меры по адаптации. Это исключает конкуренцию в борьбе за финансирование из национального бюджета и гарантирует возможность долгосрочного планирования. Муниципалитеты решают свои собственные задачи, связанные с водными

ресурсами в городских районах, и занимаются вопросами местного территориального планирования.

Сектор водного хозяйства Нидерландов охватывает широкий спектр отраслей, включая инженерно-консультационные работы, водоснабжение, водораспределение, очистку сточных вод и канализацию, переработку и утилизацию отходов, дноуглубительные работы, судостроение и многое другое.

В 2016 году водный сектор Нидерландов насчитывал свыше 12 000 компаний, в которых были заняты более 224 000 сотрудников.

Основными игроками на рынке водных технологий Нидерландов в остаются компании ATM (крупнейшее предприятие страны по переработке и утилизации опасных отходов), Biothane (ведущая мировая компания по биопереработке промышленных стоков), Boode (производитель оборудования для бурения водозаборных скважин), KWT Group (разработчик и производитель оборудования для управления потоками воды), Landustrie Sneek BV (производитель электромеханического оборудования для заводов по очистке коммунально-бытовых сточных вод), RWB Water Systems BV (специализируется на очистке питьевой и технологической воды).

Строительство гидросооружений – большой бизнес в Нидерландах. Наряду с экспортом новейших технологий в области гидротехники голландцы реализуют новые проекты с применением натуральных материалов, подражанием природным системам и использованием сил природы.

Сталкиваясь с проблемой глобального потепления, Нидерланды все больше полагаются на технологии, которые используют естественную силу природы для защиты от водной стихии. В соответствии с предъявляемыми государством требованиями новые сооружения должны быть не только экономически эффективными, но и оказывать минимальное воздействие на окружающую среду, кроме того должна быть предусмотрена их адаптация к меняющимся климатическим условиям.

Одновременно с этим в Нидерландах ведутся исследования по разработке новых материалов, таких как эластичный цемент для скрепления поглощающих энергию волн камней, геотекстиль, предотвращающий внутреннюю эрозию – одну из главных причин прорывов. Еще один инновационный подход – укрепление грунтовых дамб «биораствором», вырабатываемым бактериями, возвращаемыми в специальной питательной среде, благодаря которой они выделяют кальций.

Из всего пакета проектов по реконструкции защитных сооружений стоимостью 1 млрд. евро, которые сейчас рассматриваются в Нидерландах, значительную часть занимают проекты эко-инжиниринга.

## **2.3. Основные направления налогово-бюджетной и денежно-кредитной политики**

*2.3.1. Налогово-бюджетная политика (основные бюджетобразующие налоги; ставки основных налогов; предварительные итоги выполнения бюджета за отчетный период; общая характеристика налоговой системы, совершенствование налогового законодательства)*



## Налогообложение юридических лиц

Плательщиками корпоративных налогов в Нидерландах являются публичные компании с ограниченной ответственностью (NV), частные компании с ограниченной ответственностью (BV), товарищества, кооперативы, ассоциации, фонды.

### Налогообложение прибыли

В Нидерландах установлена двухуровневая система корпоративного налога на прибыль с прогрессивными ставками. Налог на прибыль взимается по ставке 20% при прибыли компании менее 200 000 евро в год. Ставка 25 % применяется к прибыли свыше данной суммы.

В соответствии с законом «О корпоративном налоге на прибыль» в Нидерландах действует правило «партнерское освобождение от налога», по которому голландская компания не платит корпоративный налог на прибыль, передаваемую от зарубежной дочерней компании в свой головной офис в Нидерландах. Дивиденды, выплачиваемые зарубежной дочерней компанией в пользу голландской головной компании также не облагаются в Нидерландах налогами. «Партнерское освобождение от налога» применяется в случаях, когда головная компания владеет не менее 5% активов дочерней компании. Если менее 5%, то «партнерское освобождение от налога» действует в течение 3 лет.

По общему правилу каждая компания платит свои собственные корпоративные налоги. Однако, если головная компания сформирует так называемую налоговую группу с участием одной или несколько дочерних компаний, то после направления соответствующего запроса в Налоговую службу Нидерландов такая группа компаний будет рассматриваться как единый налогоплательщик. Налоговая группа может включать также зарубежные компании (зарегистрированные в странах-участницах ЕС или других странах, с которыми у Нидерландов имеются налоговые соглашения), если их фактическое место ведения бизнеса – территория Нидерландов. Для формирования налоговой группы необходимо соблюдение определенных условий. Основным условием является то, что головная компания должна владеть не менее 95% капитала дочерних компаний. Также головная и дочерняя компании должны иметь равный финансовый год, вести бухгалтерию по одним стандартам, должны быть зарегистрированы в Нидерландах.

Важно отметить, что голландские налоговые ставки не являются низкими, однако благодаря предоставляемым голландским законодательством льготам, а также обширной системе соглашений об избежании двойного налогообложения указанные ставки могут быть максимально снижены. Нидерланды подписали соглашения об избежании двойного налогообложения с более чем 100 государствами, включая Россию. В соответствии с голландским налоговым законодательством (правилом «партнерское освобождение от налога») дивиденды и доходы от продажи долей иностранных дочерних компаний в Нидерландах не облагаются налогами. Это является ключевой особенностью голландской налоговой системы.

В силу описанных выше преимуществ нидерландского законодательства создание в Нидерландах холдинговых компаний с участием российских активов является крайне привлекательным.

### **Налогообложение физических лиц**

Голландский налог на доход взимается с физических лиц (резидентов и нерезидентов). Поскольку голландское налоговое законодательство не содержит определения понятия «резидент», это зависит от определенных обстоятельств в каждом отдельном случае. Самым важным критерием его определения является местожительство лица, его супруги и детей, место работы, наличие регистрации в государственных органах Нидерландов.

Резиденты платят налоги на все свои доходы, в то время как нерезиденты платят налоги в Нидерландах на определенные виды дохода. Резиденты платят налоги на доход, полученный в Нидерландах и в зарубежных странах.

Нерезиденты, обладающие активами в Нидерландах, платят налоги только на доходы, полученные от владения собственностью или существенного участия в капитале голландской компании, если иное не предусмотрено международным соглашением.

Источники дохода физических лиц можно поделить на 3 тарифные корзины. Каждая корзина имеет свои определенные ставки.

Тарифная корзина №1 – доход от занятости и жилых помещений. Тарифная корзина № 2 – доходы от существенного участия в капитале компании (не менее 5%). Тарифная корзина № 3 – доходы от сбережений и инвестиций.

#### **Тарифная корзина № 1 – налогообложение занятости и жилых помещений.**

В налогооблагаемый доход входят: доход от ведения бизнеса, доход от занятости, доход от сдачи в аренду помещений для бизнеса.

Суммы, которые налогоплательщик может вычесть из общей налогооблагаемой базы, - пожертвования на благотворительные цели, годовые премии, проценты по ипотеке. Налоговые вычеты могут иметь место в таких сферах, как социальное обеспечение детей, образование, алименты и медицинское лечение.

#### **Тарифная корзина № 2 (подлежащие налогообложению доходы от существенного (не менее 5%) участия в капитале компании).**

Тарифная корзина № 2 включает в себя доходы от участия в капитале компаний (доход физических лиц от дивидендов или продажи акций). Участие является существенным, если лицо самостоятельно или совместно с родственниками владеет не менее 5 % уставного капитала компании.

Ставка налога тарифной корзины № 2 составляет 25%.

#### **Тарифная корзина № 3 (подлежащие налогообложению доходы от сбережений и инвестиций).**

Доходы от сбережений и инвестиций взимаются с резидентов и нерезидентов в размере 40,8% от прибыли.

#### **Правило тридцати процентов**

Иностранные лица, которые работают на территории Нидерландов и обладают специальным опытом, востребованным на голландском рынке, вправе получить освобождение от налогов в отношении 30 % заработной платы.

Запрос на получение 30% освобождения от уплаты налогов с заработной платы должен быть подан в течение 4 месяцев с момента трудоустройства. Такая льгота действует в течение 10 лет. Работник периодически проверяется на предмет соответствия установленным требованиям. Например, если годовой доход составил 114 286 евро, то налогооблагаемая сумма составит 80 000 евро, остальные 34 286 евро налогом не облагаются.

### **Отдельные виды налогов**

#### **Налог на добавленную стоимость**

НДС в Нидерландах составляет 21%. Пониженная ставка 6% применяется к товарам и услугам первой необходимости, включая продовольственные товары, медикаменты, книги, периодические издания, услуги в области общественного транспорта, культуры и спорта.

#### **Налоги на наследование и дарение**

Голландский налог на наследство взимается в зависимости от общей стоимости наследуемого имущества. Налог на дарение взимается на все вещи, подаренные голландскими резидентами. К наследованию и дарению применяется общая налоговая ставка. Эта ставка состоит из 3 групп:

- муж (жена) и наследники первой очереди. С них взимается налог в размере 10% от стоимости имущества до 188 808 евро и 20% на наследуемое имущество и подарки свыше 118 808 евро.

- внуки и правнуки. На имущество стоимостью менее 118 700 евро ставка налога составляет 18%, свыше – 36%.

- в отношении всех иных лиц ставка составляет 30% (менее 118 700 евро) и 40 % (более 118 700 евро).

В отношении передачи активов компании по наследству или при дарении получатель освобождается от уплаты налогов, если сумма не превышает 1 006 000 евро, на сумму сверх 1 006 000 налог составляет 83%.

#### **Налог на недвижимость**

Муниципальные власти взимают налог на все недвижимое имущество на основании его стоимости. Налоговая база основывается на реальной рыночной стоимости недвижимости, определяемой муниципальными налоговыми органами ежегодно.

#### **Транспортный налог**

Транспортный налог ежегодно взимается с владельцев автотранспортных средств, а также одновременно - до их регистрации в Нидерландах или до начала эксплуатации таких транспортных средств, зарегистрированных за рубежом, на территории Нидерландов. Этот налог не взимается с владельцев наиболее экологически чистых автомобилей. Ставки налога зависят от экологического класса автомобиля, его массы и вида используемого топлива, а также от места жительства владельца.

#### **Налог на страхование**

Страховой налог в Нидерландах составляет с 1 января 2013 года 21% (ранее 9,7 %). Он не взимается при страховании жизни, транспортных средств,

страховании от несчастных случаев, страховании от инвалидности, страховании от нетрудоспособности и безработицы.

Налог на передачу собственности

Взимается при приобретении собственности в Нидерландах по ставке 6 % от рыночной стоимости имущества.

Таблица 9

**Основные бюджетобразующие налоги (в млн. евро)**

Доходная часть бюджета	2015	2016
<b>Косвенное налогообложение</b>	74.908	78.367
Ввозные пошлины	2.646	3.146
Налог с оборота (продаж)	44.410	46.748
Налог на регистрацию личного автомобиля и мотоциклов	1.340	1.388
Акцизы	11.236	11.283
<b>Прямое налогообложение (налоги, получаемые от доходов, прибыли и собственности)</b>	71.163	69.783
Налог на заработную плату	51.964	51.542
Налог с дивидендов	3.125	3.115
Налог на азартные игры	1.1	1.2
Налог на прибыль организаций	15.353	16.068
Всего	146.443	148.392

Бюджет за 2016 год выполнен в полном объеме.

В 2016 года внесены следующие изменения в налоговое и бюджетное законодательство:

- размер минимальной заработной платы увеличен с 1409 евро до 1537 евро;
- пенсионный возраст повышен до 65 лет и 9 месяцев.
- налог по 3-ей корзине увеличен с 40,4 до 40,8 %.

*2.3.2. Денежно-кредитная политика (инфляция; динамика потребительских цен; динамика средних цен производителей по продовольственным и непродовольственным товарам; учетная ставка национального банка; внешний и внутренний долг, характеристика состояния платежного баланса, кредитные ставки государственных и коммерческих банков для национальных и иностранных потребителей)*

*Инфляция.*

По данным Центрального бюро статистики Нидерландов (CBS) инфляция в 2016 году в среднем составила 0,1%, что является самым низким показателем за последние годы. Для сравнения инфляция в 2015 году составила 0,2%.

Снижение инфляции в большей степени было связано с отсутствием повышения цен на большинство потребительских товаров. В целом уровень цен на потребительские товары, включая продовольственные и непродовольственные, оставался в 2016 г. статичным и соответствовал уровню 2015 г.

*Учетная ставка национального банка.*

Учетная ставка для стран еврозоны определяется Европейским Центральным Банком (ЕЦБ). Управляющий Совет ЕЦБ устанавливает основные процентные ставки в зоне евро на ежемесячной основе. Минимальная ставка по основным операциям рефинансирования (учетная ставка) является основой для определения всех ставок на финансовом рынке.

В конце 2016 года фиксированная ставка по основным операциям рефинансирования составила 0%.

*Внешний и внутренний долг.*

По данным CBS, государственный долг Нидерландов в 2016 году составил 433,6 млрд. евро.

*Характеристика состояния платежного баланса.*

В 2016 году платежный баланс Нидерландов составил 52 млрд. евро, что на 17% меньше, чем в 2015 году.

*Кредитные ставки государственных и коммерческих банков для национальных и иностранных потребителей*

Кредитная ставка Центрального банка Нидерландов для предоставления займов коммерческим банкам определяется Европейским центральным банком (ЕЦБ). В 2016 г. она составила 0 %.

## **2.4. Государственное регулирование в сфере промышленности и услуг**

*2.4.1. Информация по действующему нормативно-правовому регулированию и предпринимаемым мерам в области государственного регулирования отраслей экономики.*

В Нидерландах отсутствует нормативно-правовой акт, регламентирующий промышленную политику государства. Положения, регламентирующие промышленную политику государства, закреплены в решениях Объединения промышленной политики Нидерландов (SIC). SIC является независимым совещательным органом, состоящим из представителей работодателей, профсоюзов, научно-исследовательских институтов и государственных органов.

SIC выполняет роль консультационного органа для промышленных предприятий и региональных ассоциаций, регулярно организует национальные дебаты, посвященные вопросам развития национальной промышленной политики Нидерландов и конъюнктуры рынка. В дебатах участвуют, прежде всего, крупные корпорации и представители власти. Целью дебатов является выявление

существующих проблем в сфере промышленности и определение возможных путей их разрешения.

Основой промышленной политики Нидерландов является стимулирование инновационного развития предприятий малого и среднего бизнеса посредством выделения и развития приоритетных отраслей экономики (топ-секторов).

## **2.5. Государственное регулирование банковского и страхового секторов экономики, биржевой торговли.**

*2.5.1. Общий обзор нормативно-правовой базы в данном сегменте рынка со ссылками на источник.*

Основным документом, регулирующим деятельность финансового сектора в Нидерландах в обзорный период, является «Закон о надзоре за деятельностью финансовых учреждений» (WFT). Указанный закон включает в себя положения, регулирующие

- правила доступа на рынок для финансовых учреждений;
- наблюдение за руководством финансовых учреждений;
- наблюдение за состоянием финансового рынка;
- наблюдение за клиринговыми системами и системами взаиморасчетов.

В Законе разграничены правила, регулирующие непосредственно финансовые рынки, и правила, регулирующие деятельность финансовых учреждений.

Роль основных регуляторов финансового рынка Нидерландов выполняют Центральный банк Нидерландов (De Nederlandsche Bank - DNB) и Управление по финансовым рынкам (Autoriteit Financiële Markten - AFM).

Центральный банк Нидерландов реализует свои функции в двух административно-юридических формах. При проведении финансово-кредитной политики в странах Еврозоны DNB выступает как часть Европейской системы центральных банков (The European System of Central Banks - ESCB). При реализации же других функций, в том числе по контролю за деятельностью финансовых институтов страны и обеспечению экспортно-импортных гарантий для Министерства финансов, он действует в качестве автономной административной единицы. DNB выдает разрешения на деятельность банков в Нидерландах и контролирует их ликвидность.

Управление по финансовым рынкам Нидерландов (AFM) является независимым контролирующим органом рынков кредитования, вкладов, а также страхового и инвестиционного рынков, следит за деятельностью финансовых учреждений страны и заботится о потребителях финансовых услуг.

Основной задачей Управления по финансовым рынкам является прозрачность и добросовестность деятельности в финансовом секторе страны.

Управление осуществляет надзор за предоставлением финансовых услуг потребителям и гарантирует, что финансовые учреждения действуют в соответствии с установленными правилами и нормами. Управление контролирует деятельность фондовой биржи Euronext Amsterdam, включая надзор за ее расчетно-клиринговой деятельностью, финансовой информацией, целостностью и прозрачностью

фондового рынка в целом, а также предотвращает возможные нарушения законодательства и несанкционированные действия биржевых посредников.

Целью работы Управления по финансовым рынкам является укрепление доверия потребителей финансовых услуг к представителям финансовых учреждений страны.

Контрольные функции DNB и AFM в 2016 г. распространялись на 90 банков, 500 страховых компаний, около 700 пенсионных фондов, 100 отраслевых фондов и 10 профессиональных пенсионных фондов Нидерландов.

## **2.6. Состояние инновационного развития**

### *2.6.1. Приоритетные направления развития инновационной политики*

Основные принципы проводимой в настоящее время инновационной политики Нидерландов были заложены еще в 2010 г. нидерландской инновационной платформой («НИП»). Главная задача «НИП» - усиление инновационного потенциала страны для обеспечения лидирующих позиций в сфере наукоемких технологий. Построение в Нидерландах «современной инновационной экономики» подразумевает создание условий для превращения инновационного потенциала государства в один из основных ресурсов устойчивого экономического роста. Целевые инновационные сферы в Нидерландах подбираются с учетом национальных интересов. К ключевым сферам относятся высокотехнологические системы и материалы, водоснабжение и гражданское строительство, пищевые продукты, креативные отрасли, химическая промышленность и другие сферы, которые может включать в себя инновационная экосистема.

Концепция инновационной экосистемы Нидерландов предполагает создание условий, повышающих конкурентоспособность организаций в национальной и мировой экономиках. В основе концепции — представление об инновациях как о процессе трансформации идеи в рыночный продукт или сервис. Другими словами, для запуска инновационной модели роста экономике нужна не только современная инфраструктура (научные центры, технопарки, институты развития и др.), но и, прежде всего, горизонтальная сетевая среда коммуникаций между всеми секторами и организациями. Развитие такой коммуникации и благоприятной экосистемы в целом и является одним из главных приоритетов государственной политики Нидерландов в сфере инноваций.

Несмотря на все усилия Правительства Нидерландов в 2016 году Нидерланды опустились на девятую строчку в Глобальном инновационном индексе. Годом ранее в этом рейтинге Нидерланды занимали пятую позицию. «Вылет» из пятерки основных стран-инноваторов, по мнению экспертов, связан с недостаточным привлечением иностранных инвестиций, а также не слишком эффективными процессами распространения и применения знаний в голландской экономике.

В феврале 2016 года Центральное бюро экономического планирования Нидерландов (CPB) опубликовало обзор голландской инновационной политики – Kansrijk Innovatiebeleid («Многообещающая инновационная политика»), в котором раскритиковало недостаточную активность руководства страны в сфере инноваций.

По мнению экспертов СРВ, Правительство Нидерландов недостаточно четко формирует пути развития инноваций в различных отраслях экономики страны.

Согласно обзору, в Нидерландах отсутствует системный подход к оценке инновационной деятельности, недостаточно развит анализ коммерциализации новаторских решений, а также уделяется недостаточно внимания внедрению новейших процессов производства. Важным элементом инновационного развития Нидерландов является топ-секторная политика, которая проводится в стране с 2011 года. Национальные научные организации часто критикуют этот отраслевой подход и характеризуют топ-секторную политику как «отсталую». Например, такие активно развивающиеся отрасли производства, как разработка материалов нового поколения или развитие возобновляемой энергетики не могут быть выделены в отдельный топ-сектор, так как охватывают несколько отраслей экономики. Общий подход к развитию экономики путем выделения топ-секторов не удовлетворяет требованиям описанных трансформаций в инновационных отраслях. По мнению экспертов бюро, концентрируя усилия в 9 выделенных отраслях, Нидерланды не могут полностью воспользоваться потенциалом динамично развивающихся технологий, т.к. власти ограничиваются объединением компаний в ассоциации и кластеры, однако не берут на себя инициативу по развитию инноваций.

Топ-сектора Нидерландов – комплексные по своей организации и тесно взаимодействующие между собой структуры. Как показал предварительный анализ некоторых отраслей, проведенный экспертами СРВ, у топ-секторной политики есть 2 основные проблемы: непрозрачность принимаемых решений и их влияния на развитие отраслей экономики, а также возросшее число раздробленных инновационных экосистем с неясными зонами ответственности.

Следует отметить, что еще в 2015 году эксперты Исследовательского института Нидерландов Rathenau, опубликовали доклад, в котором дали оценку эффективности финансовой политики государства в сфере НИОКР. Тогда в институте пришли к выводу, что для сохранения инвестиций в сектор на достаточном уровне Нидерландам необходимо привлекать больше иностранных компаний, готовых проводить научных исследования внутри страны. В противном случае Нидерланды могут лишиться статуса «страны знаний» (kennisland). Сокращение числа компаний, инвестирующих в НИОКР на территории Нидерландов, по мнению экспертов, может негативно сказаться на работе научных центров и университетов, которые становятся все более зависимыми от партнерства с частными компаниями.

Как считают в СРВ, в настоящий момент можно говорить о возврате Нидерландов на уровень инновационной активности 2008-2010 гг. Спад внедрения новейших технологий наблюдается во многих сферах, в том числе в строительной отрасли, транспортном секторе и индустрии сбора мусора и мусоропереработки.

Одновременно с этим в 2016 году Нидерланды заняли 3 место среди 174 стран мира по привлекательности для ведения бизнеса. Выгодный налоговый режим, развитая инфраструктура и большое число профессионалов в сфере хай-тек – все это сделало Нидерланды наиболее привлекательным местом для ведения бизнеса среди ОЭСР. Развитая инновационная среда напрямую связана с торговлей интеллектуальной собственностью: за счет этого вида экономической деятельности



формируется около 3,37% ВВП Нидерландов, что является рекордным показателем среди всех стран мира.

Кроме того, в 2016 году Европейская комиссия присвоила Амстердаму звание «Европейской столицы инноваций 2016 года» за целостность видения инноваций, связанных с управлением, экономикой, социальной интеграцией и качеством жизни города, а также за улучшение стартап-инфраструктуры, рост и развитие цифровых технологий. Город-победитель, выбранный из 36 городов 12 европейских стран, получил 950 000 евро на развитие инноваций. Также в число финалистов вошел еще один голландский город – Эйндховен, за сочетание новых технологий и творческого подхода в системе городского освещения. По условиям конкурса, подавать заявки на участие в премии могут города члены-ЕС, численность которых более 100000 жителей. Проект финансируется в рамках программы ЕС Horizon 2020.

### *2.6.2. Информация о действующем законодательстве в сфере поддержки инновационной деятельности, изменения за отчетный период в нормативно-правовой базе*

В соответствии с изменениями в законодательстве Нидерландов с 2016 года голландские компании могут получать налоговый вычет в размере 5 % от налога на прибыль в случае инвестирования в технологические инновации.

Основным документом в сфере поддержки инновационной деятельности на уровне ЕС является программа Горизонт 2020. Горизонт 2020 – крупнейшая программа ЕС научных исследований и инноваций с бюджетом более 80 млрд. евро (подробнее см. главу 2.6.4). На национальном уровне в Нидерландах сфера инновационной деятельности регламентирована национальной программой Горизонт 2020, инновационными контрактами, подписанными между Правительством Нидерландов, научно-исследовательскими институтами и бизнес-сообществом по 9 топ-секторам экономики Нидерландов, а также постановлением Министерства экономики Нидерландов о правилах субсидирования в области инноваций, постановлением Министерства экономики Нидерландов об инновационной политике на основе спроса и предложения.

### *2.6.3. Инфраструктура поддержки инновационного развития*

Важнейшим органом реализации инновационной политики государства является Консультационный совет по политике в области науки и технологий (AWT). Совет включает в себя 11 представителей исследовательских институтов и бизнеса, которые совместно вырабатывают рекомендации для Министерства экономики и Министерства образования, науки и культуры, касающиеся инновационной и образовательной политики государства.

Помимо этой организации в Нидерландах насчитывается 8 крупных организаций и государственных учреждений, которые тесно связаны с инновациями и исследовательской работой, а именно:

### *1. Нидерландская организация прикладных научных исследований (TNO)*

TNO - независимая исследовательская организация, которая занимается профессиональным консультированием и экспертизой в области инновационного развития, таргетированного подхода при выработке инновационных решений, которые могли бы в кратчайшие сроки получить применение на практике. TNO часто называют «медиатором знаний», так как деятельность данной организации оказывает прямое влияние на инновационную политику Нидерландов. Каждые 4 года TNO публикует стратегический план развития, в котором подробно анализируется инновационная политика страны, а также содержатся соответствующие рекомендации. Штат TNO насчитывает более 3900 сотрудников.

### *2. Министерство экономики (EZ)*

Министерство экономики предоставляет специализированные субсидии предприятиям малого и среднего бизнеса, которые осуществляют совместный инновационный исследовательский проект в одном из топ-секторов Нидерландов.

Созданная в 2014 году Королевская служба содействия предпринимателям Нидерландов (Rijksdienst voor ondernemend Nederland (RVO) или Netherlands Enterprise Agency (NEA) действует в рамках Министерства экономики Нидерландов и функционирует как государственное патентное бюро и агентство международного сотрудничества. Основными задачами службы являются реализация различных проектов (в том числе в сфере инноваций) - от идеи до коммерциализации готового продукта, как на национальном, так и на международном уровнях, обеспечение необходимой правовой и информационной поддержки, контроль эффективности работы механизма, позволяющего использовать различные формы финансирования. Основным методом поощрения инноваций RVO — создание так называемых, Консорциумов знаний и инноваций (TKI), в рамках которых Министерством экономики выделяются средства на определенные научно-исследовательские проекты.

### *3. Министерство образования, науки и культуры (OCW)*

Основным инструментом для реализации инновационных образовательных и научно-исследовательских программ Министерства образования, науки и культуры является Нидерландская организация научных исследований (NWO). Основная задача NWO состоит в создании программ финансирования в области инноваций, распределении средств и оказании всесторонней поддержки компаниям-инноваторам. Ежегодно на реализацию программ NWO Министерство выделяет около 500 млн. евро. В настоящее время в активе у NWO имеется около 140 программ и инструментов финансирования инновационной деятельности. Членами NWO также являются Нидерландская организация научных исследований в области здравоохранения (ZonMW) и Технологический фонд STW.

### *4. Министерство обороны (MD)*

В настоящее время Министерство обороны занимается активным внедрением новейших технологий как в технической сфере, так и в системе обучения военнослужащих. Одними из важнейших приоритетов Министерства являются следующие высокотехнологичные проекты:

- разработка радиолокационных систем дальнего обнаружения SMART-L;

- создание новой экипировки для солдат, которая обеспечивала бы полную автономность в ходе боевых действий;
- создание спутниковой системы телекоммуникаций для обеспечения максимальной оперативности в управлении подразделениями;
- усовершенствование системы аэрофоторазведки Rescelite для самолетов F-16, с помощью которой в ходе полета ведется постоянный мониторинг местности и осуществляется потоковая передача данных на станцию наземного базирования, где проводится дальнейшая обработка полученной информации. Финансирование инновационных проектов осуществляется из бюджета Минобороны.

#### *5. Министерство народного здравоохранения, благосостояния и спорта*

Под частичным управлением Министерства функционирует Нидерландская организация научных исследований в области здравоохранения (ZonMW), которая занимается созданием специальных программ, направленных на стимулирование инноваций в здравоохранении, а также на практическое применение новейших технологий в медицине и медицинском образовании. На сегодняшний день ZonMW осуществляет около 10 различных инновационных программ, суммарный бюджет которых достигает 100 млн. евро.

#### *6. Королевская академия наук Нидерландов (KNAW)*

Королевская академия наук Нидерландов (KNAW) вырабатывает рекомендации в области фундаментальных исследований, а также для секторальных советов KNAW, которые в свою очередь готовят рекомендации министерствам относительно исследований по отдельным областям (здравоохранение, сельское хозяйство, защита окружающей среды, безопасность и т. д.). Членами таких советов являются представители соответствующих профильных организаций, академической среды и правительства.

KNAW осуществляет консультационную деятельность в области инноваций, является одним из основных инструментов реализации инновационных образовательных и научно-исследовательских программ Министерства образования, науки и культуры.

#### *7. Технологический фонд STW*

Подразделение NWO, специализирующееся на поддержке и сопровождении инновационных проектов в технической сфере. STW помогает организовать взаимодействие потребителей и изобретателей еще на стадии реализации проекта, что существенно ускоряет процесс внедрения продуктов, технологий и услуг. При содействии STW финансируются публикации научно-исследовательских работ, выдаются патенты на изобретения и проводится защита дипломных работ. Бюджет фонда составляет более 100 млн. евро (44 млн. - NWO, 22 млн. - Министерство экономики, 10 млн. - Министерство образования, науки и культуры, около 25 млн. - частные партнеры и текущие проекты).

#### *8. Ассоциация университетов Нидерландов (VSNU)*

Объединение 14 нидерландских университетов, созданное с целью эффективного взаимодействия между правительством, бизнесом и учебными заведениями. Под эгидой VSNU создаются различные рабочие группы, одной из которых в настоящий момент является Рабочая группа по научным исследованиям и валоризации (Stuurgroep Onderzoek en Valorisatie, SOV). Задача Рабочей группы –

консультирование университетов в области валоризации знаний, оказание содействия в проведении анализа и создания поэтапных стратегий монетизации проектов.

Важную роль в развитии инноваций в Нидерландах играют так называемые *ТТИ* – *технологические топ-институты*, сформировавшиеся (или выделенные) практически в каждом из топ-секторов в ходе проведения секторальной экономической политики. ТТИ разрабатывают программы исследования для каждого направления исследований, будь то биоэнергетика или производство наноматериалов, а также определяют значимость темы исследования как для Нидерландов, так и в международном масштабе. Цель выделения или создания ТТИ сформулировать крайне просто: это своеобразный «мост» между наукой и бизнесом, оформленный по принципу ГЧП с привлечением научных учреждений. Любое предприятие кластера/топ-сектора может присоединиться к программам ТТИ и на льготных условиях получить доступ к информационной базе, а также, например, воспользоваться исследовательскими или производственными лабораториями. Как результат, компания имеет возможность перейти от теории к практике с минимальными финансовыми затратами.

#### *2.6.4. Программы и мероприятия по развитию инновационной сферы*

##### Нидерландская инновационная платформа

Официальным органом, ответственным за инновационное развитие страны является Нидерландская инновационная платформа – (The Dutch Innovation Platform, далее НИП). Деятельность НИП ведется в рамках Министерства экономики Нидерландов и регулируется двумя основными документами:

1. Инновационная политика на основе спроса и предложений – (Demand Based Innovation Policy);

2. Государственная поддержка инноваций – (Public Procurement of Innovation).

Целями нидерландской инновационной платформы являются:

- создание государственных и общественных инструментов для внедрения инноваций;
- расширение потенциала инновационного поля Нидерландов;
- создание в производственном секторе благоприятных условий для внедрения новых технологий;
- увеличение форм и категорий инновационного продукта.

Также нидерландская инновационная платформа регулирует инновационную деятельность субъектов, предлагает инновационные преобразования в нидерландском обществе, проводит анализ использования вложенных в инновации средств (совместно с отраслевыми ведомствами).

В рамках НИП осуществляется субсидирование инновационных проектов в следующих объемах:

1. Научный и производственный секторы – от 40 до 60 млрд. евро;
2. Поддержка государственного регулирования - 10 млрд. евро;
3. Крупные государственные приобретатели (суммы субсидий определяются в зависимости от оценки эффективности конкретного проекта).

### Программа «Горизонт 2020» Horizon 2020

С 2014 года Нидерланды активно участвуют в европейской программе по развитию инновационных технологий «Горизонт 2020». На реализацию программы в период с 2014 по 2020 г.г. заложено около 80 млрд. евро. Нидерланды софинансируют проекты, в которых участвуют голландские предприятия. На это правительством страны было заложено в бюджет около 36 млрд. евро в период с 2015 по 2017 год.

«Горизонт 2020» – комплексная программа поддержки, которая вызывает большой интерес у множества компаний МСП. В связи с этим проводится достаточно жесткий отбор претендентов на субсидию. В программе субсидирования может принять участие любая организация, занимающаяся научно-исследовательской работой: университеты, исследовательские институты, компании и прочие организации. Обычно над проектом работают партнеры из трёх и более стран, однако имеется возможность финансирования индивидуальных предпринимателей и исследователей.

Участие голландских компаний в «Горизонт-2020» координирует Королевская служба поддержки предпринимательства Нидерландов (RVO) при Министерстве экономики Нидерландов. С подробной информацией о программе можно ознакомиться по ссылке: [http://ec.europa.eu/research/horizon2020/index\\_en.cfm](http://ec.europa.eu/research/horizon2020/index_en.cfm).

Королевская служба поддержки предпринимательства Нидерландов проводит специальные тренинги, а также консультирует компании, желающие принять участие в Horizon 2020.

### Участие Нидерландов в европейской программе Eureka (сотрудничество европейских стран в целях развития международной научно-исследовательской деятельности)

Программа позволяет осуществлять европейским компаниям совместную разработку новых инновационных рыночно ориентированных технологий совместно с зарубежными партнерами, не входящих в ЕС.

Eureka оказывает поддержку в выборе страны с нужными условиями для реализации соответствующего проекта. В рамках программы Eureka европейским компаниям оказывается содействие в оценке бизнес-идеи, поиска подходящего партнера и благоприятных условий для успешной реализации проекта.

### Участие Нидерландов в программе Eurostars (Еврозвезды)

Дополнительная программа субсидирования, созданная по инициативе Eureka и Еврокомиссии. Программой могут воспользоваться предприятия МСП, которые направляют на прикладные исследования и экспериментальную деятельность не менее 10% годового оборота или используют в этих целях не менее 10% постоянного персонала компании, причем, в таком сотрудничестве должны участвовать компании из нескольких стран.

Eurostars помогает малым и средним компаниям европейских стран сократить время цикла «разработка – выход на рынок», что способствует их росту. Финансирование осуществляется через предоставление средств правительству

страны-участницы программы. Начиная с 2014 года конкурс на участие в программе Eurostars проводится дважды в год.

#### *2.6.5. Источники, объемы и механизмы государственного финансирования инновационной деятельности.*

За поддержку и стимулирование инноваций в Нидерландах отвечает Министерство экономики Нидерландов. Меры, принимаемые Министерством экономики, во многом, рассчитаны на оказание содействия начинающим деятельность малым предприятиям (стартапам), ориентированным на реализацию инновационных проектов. Они включают в себя, в частности, предоставление государственного финансирования (софинансирования) и льгот субъектам, занимающимся предпринимательской инновационной деятельностью.

Ежегодно для реализации инновационных проектов стартапам и частным индивидуальным предпринимателям в Нидерландах выделяются специальные инновационные микрокредиты в размере от 35 до 50 тыс. евро. В середине 2016 года Правительство Нидерландов объявило о дополнительном выделении 150 млн. евро на поддержку стартапов и развивающихся инновационных компаний.

В декабре 2016 года Министр экономики Нидерландов Хэнк Камп заявил о намерении выделить в 2017 году дополнительно 10 млн. евро на развитие инновационных стартапов в университетах, высших школах и исследовательских учреждениях. Эта сумма будет добавлена в бюджет программы поддержки валоризации знаний на срок до 2018 года, созданной под эгидой Министерства экономики и Министерства образования, культуры и науки Нидерландов. Совместное финансирование программы правительством, частным сектором и научно-исследовательскими учреждениями позволит удвоить вклад государства (63 млн. евро) и довести общий объем доступных для инвестирования в программу средств до 126 млн. евро.

В Нидерландах существуют две основных государственных организации, финансирующих НИОКР:

-Нидерландская организация по научным исследованиям (NWO), финансирующая фундаментальные исследования;

-Нидерландская организация прикладных научных исследований (TNO), финансирующая прикладные исследования.

Прямые субсидии выделяются преимущественно через посреднические организации, такие как Нидерландское общество научных исследований (NOW), Королевскую академию наук и искусств Нидерландов (KNAW) и Королевскую службу содействия предпринимателям (RVO). NOW, в частности, финансирует более 5600 исследовательских проектов в различных университетах и институтах знаний Нидерландов.

Правительство Нидерландов реализует политику финансирования инновационной деятельности по пяти основным направлениям:

- компенсация сокращения количества прямых субсидий за счет снижения налогового бремени;

- упрощение и сокращение количества правил и ограничений для ведения бизнеса;
- улучшение доступа к различным инструментам финансирования НИОКР;
- расширение доступа бизнеса к знаниям;
- изменения налогового законодательства и системы образования в интересах бизнеса, в также привлечение механизмов экономической дипломатии для развития и продвижения инновационного бизнеса за рубежом.

#### *Налоговые льготы и субсидии*

С 1 января 2012 года в Нидерландах действует закон о вычетах затрат на НИОКР из налогооблагаемой базы. У компаний, осуществляющих НИОКР в Нидерландах, есть возможность получить налоговый вычет в размере до 8,5 млн. евро.

Компании, научно-исследовательские центры и индивидуальные предприниматели также могут воспользоваться законом о поддержке научных исследований WBSO, позволяющим сократить отчисления от заработной платы сотрудников, непосредственно задействованных в проведении научно-исследовательских работ. Из первых 110 тыс. евро отчислений можно вернуть 42% и 14% - из отчислений на сумму, превышающую 110 тыс. евро. Для начинающей инновационной компании возможно возвращение до 60% от первых 110 тыс. евро отчислений.

#### *Другие механизмы поддержки.*

Министерство экономики Нидерландов разработало ряд мер по развитию и стимулированию предпринимательства в области инноваций.

1. Поддержка на начальной стадии организации компании.
2. Поддержка инновационно - ориентированных компаний.
3. Поддержка международно-ориентированных предприятий.

Инструментарий Министерства экономики рассчитан на оказание всесторонней помощи начинающим предприятиям, но особое внимание уделяется предприятиям, ориентированным на инновационные проекты. Помощь государства выражается в различных механизмах государственного финансирования и предоставлении льгот субъектам, занимающимся предпринимательской инновационной деятельностью.

Из основополагающих мер можно назвать следующие:

1. Предприниматели получают сниженные ставки на тарифы.
2. Снижается контроль за их деятельностью.

3. Процедура запроса субсидий упрощена и не зависит от количества запрашиваемых субсидий.

Программы финансирования предпринимателей:

#### *«Капитал для начинающих в области техники» «Seed Capital Technostarters».*

Предприниматели, начинающие новый технически ориентированный бизнес, получают возможность использовать финансовый капитал, специально предназначенный для подобных предприятий. Фонд поддержки технического предпринимательства составляет 190 миллионов евро и предназначен исключительно для инвестирования в технически ориентированные новые

предприятия. Фонд предполагает возможность предоставления займов для начала подобного бизнеса.

*Программа «Ангел Бизнеса» (Business Angel Programma).*

Программа предназначена для частных предпринимателей. Она предполагает разноплановое участие сторон, заинтересованных в реализации проекта. Речь идет не только о финансовой поддержке начинающего технически ориентированного предпринимателя, но и вложениях в виде знаний, контактов, связей, управленческого опыта, специальных тренингов. Министерство экономики Нидерландов организует различного рода встречи, помогающие партнерам в данном случае найти друг друга. При этом под «ангелами бизнеса» подразумеваются представители компаний или компании, уже имеющие хорошие наработки и зарекомендовавшие себя в той или иной сфере.

*Программа «ВБСО» (WBSO).*

Программа предполагает налоговое стимулирование, компенсирует получение затрат, выделенных на зарплату тех, кто занимается новыми разработками и работает в сфере исследовательских программ. Программа работает на всех уровнях развития бизнеса, начиная от малого и до международного. Для тех кто занимается бизнесом в области инноваций, налоги на прибыль могут быть снижены на пять процентов.

*Поддержка инновационных исследовательских программ малого бизнеса (программа «СБИР» (SBIR)).*

Инновационно-ориентированные предприятия могут рассчитывать на получение субсидии в рамках программы SBIR, которая ориентирована на новые и инновационные продукты, процессы и услуги. Программа является инициативой Министерства экономики Нидерландов, которое совместно с шестью другими министерствами страны разработало этот проект. SBIR также предоставляет нидерландским компаниям возможность участия в заказах для государственных нужд ключевых областей экономики.

*Инновационный кредит (Innovatiekrediet).*

В случае желания предпринимателя начать большой перспективный проект со значительным техническим риском, он может обратиться за специальным инновационным кредитом. Инновационный кредит уменьшает финансовые риски, связанные с началом нового проекта. При этом государство становится гарантом, обеспечивающим погашение этой суммы. Таким образом, в случае неудачи предприниматель не находится под угрозой банкротства. Максимальная длительность проекта составляет четыре года. Подобное финансирование получило широкое распространение в таких провинциях как Фрисланд, Флеволанд, городах Тилбург и Роттердам, районе Твенте провинции Оверейсел. В этих районах существуют офисы по оказанию содействия в получении кредита - Центры микрокредитования Нидерландов.



## **2.7. Государственная поддержка развития регионов**

### *2.7.1. Система государственной поддержки регионального развития, программные инструменты управления социально-экономическим развитием регионов*

Основными направлениями региональной политики Нидерландов в обзорный период стали пространственное планирование регионов с выделением промышленных зон; развитие инфраструктуры (автомобильные и железные дороги, водные пути); расширение доступа к интернету.

В обзорный период применялась дифференцированная система финансирования провинций, в которой учитывались экономическое положение и уровень инфраструктуры региона. По этим параметрам на территории Нидерландов выделены четыре основные географические зоны:

1. Северные Нидерланды (провинции Гронинген, Фрисланд, Дренте). Специализация: промышленность, энергетика.

2. Восточные Нидерланды (провинции Оверэйссел, Гелдерланд). Специализация: инновации, наука, сельское хозяйство;

3. Южные Нидерланды (провинции Зееланд, Северный Брабант и Лимбург). Специализация: комплекс вышеуказанных отраслей и нефтехимическое производство.

4. Рандстад (географическая зона, расположенная на территории 4 провинций – Утрехт, Северная Голландия, Южная Голландия, Флеволанд). Специализация: логистика, финансовые услуги.

В соответствии с программой субсидирования региональных предпринимателей в 2015 г. региональные кластеры получали государственные гранты. Распределение средств в приоритетных отраслях экономики производилось на условиях софинансирования в рамках топ-секторной политики. В реализации региональной экономической политики активно участвовали два государственных фонда: Фонд провинций и Фонд муниципалитетов (общин).

### *2.7.2. Организации по региональному развитию и предоставлению льгот определенным территориям Нидерландов (форма собственности, компетенция, функционал, организационная структура, объем финансирования), а также основные мероприятия и реализуемые проекты данных организаций*

Реализацией региональной политики в Нидерландах в обзорный период занимались 6 агентств регионального развития (regionale ontwikkelingsmaatschappij): OOST (Гелдерланд, Оверэйссел); LIOF (Лимбург); NOM (Гронинген, Фрисланд, Дренте); WOM (Северный Брабант); ROM Zuidvleugel (Южная Голландия); REWIN (Западный Брабант).

В 2015 г. агентства регионального развития выполняли роль инвестиционных институтов, помогающих местному бизнесу в поиске иностранных партнеров, привлечении инвестиций, реструктуризации и перепрофилировании промышленных зон и технопарков. Бюджет агентств в обзорный период составил 200 млн. евро. Распределение средств осуществлялось через программы частного-государственного

партнерства с привлечением крупных компаний в качестве экспертов и соинвесторов.

Помимо национального субсидирования регионы Нидерландов в обзорный период участвовали в программах регионального развития европейского структурного фонда Europees Fonds voor Regionale Ontwikkeling (EFRO).

При выделении грантов EFRO предпочтение отдавалось проектам, связанным с инновационной и научно-исследовательской деятельностью, распространением информационных технологий в практике работы компаний, поддержкой малого и среднего бизнеса и формированием экономики с низким уровнем выброса CO<sub>2</sub>.

### **3. Внешнеэкономические связи**

#### **3.1. Краткий обзор состояния и динамики внешней торговли Нидерландов**

*3.1.1. Основные внешнеэкономические партнеры Нидерландов, тенденции изменения совокупного товарооборота, в том числе отдельно по экспорту и импорту; отраслевая и географическая структура внешней торговли, основные товары экспорта и импорта*

По итогам 2016 года общий товарооборот Нидерландов составил 815,1 млрд. евро (на 1% выше по сравнению с показателем 2015 года), в том числе:

нидерландский импорт – 381,6 млрд. евро (снижение на 0,5%);

нидерландский экспорт – 433,5 млрд. евро (рост на 1,5%).

Основными статьями нидерландского экспорта являются: сельхозпродукция, офисное оборудование, продукция органической химии, фармацевтическая продукция, электрические машины и оборудование, продукция машиностроения для предприятий малого и среднего бизнеса.

В число основных групп товаров, импортируемых Нидерландами, входят: офисное и телекоммуникационное оборудование, нефть, нефтепродукты, масла, произведенные на основе нефти, электрооборудование, дорожные и транспортные средства.

Ведущими торговыми партнерами Нидерландов в 2016 г. традиционно стали Германия (доля в общем товарообороте Нидерландов составляет 20,3%), Бельгия (10,0%), Великобритания (7,5%), Франция (6,2%), США (6,1%), Китай (5,5%).

По итогам 2016 г. в общем списке стран-торговых партнеров Нидерландов Россия занимает 9 место по объему товарооборота, 7 место среди экспортеров в Нидерланды и 9 место среди импортеров голландских товаров.

Основные торговые партнеры Нидерландов  
(по итогам 2016 г.)

Место	Страна	Оборот		Экспорт		Импорт	
		Млрд. евро	Доля, %	Млрд. евро	Доля, % (место)	Млрд. евро	Доля, % (место)
	<b>Всего</b>	<b>815,1</b>	<b>100,00</b>	<b>433,5</b>	<b>100,00</b>	<b>381,6</b>	<b>100,00</b>
1.	Германия	165,4	20,3	98,2	22,6 (1)	67,1	17,5 (1)
2.	Бельгия	81,6	10,0	43,7	10,0 (2)	37,9	9,9 (2)
3.	Великобритания	61,1	7,5	39,4	9,1 (3)	21,7	5,7 (5)
4.	Франция	51,1	6,2	35,8	8,2 (4)	15,3	4,0 (6)
5.	США	50,1	6,1	17,8	4,1 (6)	32,3	8,4 (4)
6.	Китай	45,2	5,5	9,9	2,2 (8)	35,2	9,2 (3)
7.	Италия	27,4	3,3	18,1	4,1 (5)	9,3	2,4 (9)
8.	Испания	20,1	2,4	12,8	2,9 (7)	7,2	1,9 (10)
9.	<b>Россия</b>	<b>18,1</b>	2,2	<b>4,4</b>	1,0 (9)	<b>13,7</b>	3,6 (7)
10.	Норвегия	12,5	1,5	4,0	0,9 (10)	8,4	2,2 (8)

*Источник: Центральное бюро статистики Нидерландов*

*3.1.2. Тенденции изменения внешней торговли услугами, в том числе отдельно по экспорту и импорту; отраслевая структура торговли услугами*

По данным Центрального бюро статистики Нидерландов, общий объем торговли услугами Нидерландов по итогам 2016 г. составил 308,8 млрд. евро, снизившись на 0,1 % по сравнению с 2015 годом. Голландский экспорт составил 159,4 млрд. евро (на 0,6% ниже результата 2015 г.), импорт услуг в Нидерланды – 149,4 млрд. евро (на 1,4% ниже, чем по итогам 2015 г.),

Положительное сальдо Нидерландов в торговле услугами по итогам 2015 г. составило 10 млрд. евро.

Больше всего Нидерланды экспортировали услуг в категории «другие бизнес-услуги» – 41,9 млрд. евро, услуг в сфере телекоммуникаций и компьютерных технологий – на сумму 35,9 млрд. евро, транспортных услуг – на сумму 30,6 млрд. евро; услуг по регистрации авторских прав и роялти – 20,0 млрд. евро, туристических услуг – 11,1 млрд. евро; финансовых услуг – 5,2 млрд. евро.

Больше всего было импортировано услуг в категории «другие бизнес-услуги» – 41,4 млрд. евро, услуг по регистрации авторских прав и роялти – 27,6 млрд. евро, услуг в сфере телекоммуникаций и компьютерных технологий – на сумму 29,6 млрд. евро; транспортных услуг – на сумму 19,1 млрд. евро; туристических услуг – на сумму 15,5 млрд. евро.

### 3.1.3. Таможенно-тарифное и нетарифное регулирование

Действующие ограничительные меры, распространяющиеся на торговые отношения между предприятиями Нидерландов и России, применяются Европейским Союзом в силу существования единого рынка стран-участников Европейского союза.

Как известно, существует 3 основные ограничительные меры: специальные защитные, антидемпинговые и компенсационные меры.

Принятие специальных защитных мер внутреннего рынка ЕС возможно по инициативе отдельных стран-участников ЕС, но анализ ежегодных отчетов Комиссии ЕС по вопросам защиты внутреннего рынка показывает, что данная мера не является распространенной и что с 2008 года по настоящее время только в Европейском Союзе только Правительство Франции выступило с инициативой провести консультации в связи с увеличением импорта корейских автомобилей в Европейский Союз. Однако специальные защитные меры не были приняты, поскольку Консультативный комитет ЕС не нашел правовых оснований для их введения (фактически не было увеличения импорта и не было доказано, что увеличение импорта причиняло ущерб нескольким странам ЕС). В отношении Российской Федерации специальные защитные меры Европейского Союза отсутствуют.

Для принятия антидемпинговых и компенсационных мер в Европейском Союзе инициатива должна исходить не от отдельных государств, а от европейских производителей, представляющих не менее 25 % общего объема производства данного товара на рынке.

По состоянию на декабрь 2016 года в ЕС в отношении российских товаров действуют следующие *ограничительные меры*:

- антидемпинговая пошлина на ферросилиций (введена 14 апреля 2014 года, действует до 10 апреля 2019 года). Инициирована Euroalliances от имени производителей, представляющих более 25 % рынка ферросилиция в ЕС. Адвалорная пошлина применяется в следующих размерах: ОАО «Братский завод ферросплавов» - 17,8 %, для остальных российских компаний - 22,7 %. Коды ТН ВЭД (ЕС) 72022100, 72022910, 72022920, 72022990.

- антидемпинговые пошлины на бесшовные трубы из стали и черных металлов (введены 13 января 2013 года, действуют до 4 июля 2017 года). Инициированы Defense Committee of the seamless steel tubes industry of EU, представляющим более 25 % рынка бесшовных труб ЕС. Адвалорная пошлина применяется в следующих размерах: «Волжский трубный завод», ОАО «Таганрогский металлургический комбинат», ОАО «Синарский трубный завод», ОАО «Северский трубный завод» - 28,7%, для остальных компаний – 35,8%. Коды ТН ВЭД (ЕС) 7304 11 00, 7304 19 10, 7304 19 30, 7304 22 00, 7304 23 00, 7304 24 00, 7304 29 10, 7304 29 30, 7304 31 80, 7304 39 58, 7304 39 92, 7304 39 93, 7304 51 89, 7304 59 92, 7304 59 93.

- антидемпинговая пошлина на фитинги для труб из чугуна и стали (введена 17 ноября 2013 года, действует до 29 января 2018 года). Инициирована Defense Committee of the steel Butt-Welding Fittings industry of EU, представляющим более 40 % рынка фитингов для труб ЕС. Для всех российских компаний действует адвалорная

пошлина в размере 23,8 %. Коды ТН ВЭД (ЕС) 7307 93 11, 7307 93 19, 7307 99 80.

-антидемпинговая пошлина на прокат плоский из стали кремнистой электротехнической (трансформаторной стали) (введена 13 мая 2015 года, действует до 30 октября 2020 года). Инициирована European Steel Association, представляющей более 25 % рынка анизотропной стали в ЕС. Адвалорная пошлина применяется в размере 21,6% для всех российских компаний. Коды по ТН ВЭД (ЕС) 72251100, 72261100.

- антидемпинговая пошлина на алюминиевую фольгу (введена 18 декабря 2015 года, действует до 18 декабря 2020 года). Инициирована AFM Aluminium folie Merseburg GmbH, Alcomet AD, Eurofoil Lexembourg SA, Hydro Aluminium Rolled Products GmbH and Impold.o.o., представляющими 25% рынка алюминиевой фольги в ЕС. Адвалорная пошлина применяется в размере 12,2%. Код ТН ВЭД (ЕС) 76071119.

-антидемпинговая пошлина на сварные трубы из нелегированной стали (введена 27 января 2015 года, действует до 27 января 2020 года). Инициирована Defense Committee of the Welded Steel tubes industry of EU, представляющим более 25 % рынка сварных труб в ЕС. Адвалорная пошлина применяется в следующих размерах: ОАО «Северский трубный завод», ОАО «Таганрогский металлургический завод» - 16,8%, ОАО «Выксунский металлургический завод», ОАО «Альметьевский трубный завод» - 10,1%, для остальных компаний – 20,5%. Коды по ТН ВЭД (ЕС) 7306304120, 7306304920, 7306307280, 7306307780.

-антидемпинговая пошлина на нитрат аммония. Введена 9 июня 1994 года и действует до 24 сентября 2019 года. С 25.09.2014 г. по 24.09.2019 г. действует специфическая пошлина в размере от 41,42 до 47,07 евро за тонну в зависимости от продукта. В отношении ОАО «Еврохим» действуют индивидуальные пошлины – 28,88 – 32,82 евро за тонну (коды ТН ВЭД (ЕС) 31023090, 31024090).

-антидемпинговая пошлина на прокат плоский из железа или нелегированной стали холоднокатаный. Инициирована Eurofer от имени производителей, представляющих более 25 % рынка ЕС холоднокатаной листовой стали. Введена 4 августа 2016 года, действует до 4 августа 2021 года. Адвалорная пошлина применяется в следующих размерах: ОАО «Магнитогорский металлургический комбинат» - 18,7%, ПАО «Северсталь» - 25,4, для остальных российских компаний – 36,1%. Коды по ТН ВЭД (ЕС) 7209150000, 7209169000, 7209179000, 7209189100, 7209189900, 7209250000, 7209269000, 7209279000, 7209289000, 7211233000, 7211238000, 7211290000, 7225508000, 7226920000.

С 7 июля 2016 года начато антидемпинговое расследование в отношении проката плоского из железа или нелегированной стали горячекатаный ОАО «Северсталь», ОАО «Магнитогорский металлургический комбинат», ОАО «Новолипецкий металлургический комбинат». Антидемпинговая мера пока не введена. Кроме того, в соответствии с регламентом Еврокомиссии от 28 апреля 2016 года № 2016/670 в Европейском союзе введено предварительное наблюдение за импортом некоторой продукции металлургической промышленности из третьих стран на территорию ЕС. Действие регламента распространяется на товары, импортируемые в ЕС из Российской Федерации. Данное положение применяется к

импорту партий продукции весом более 2 500 кг. Согласно ст. 2 данного регламента выпуск продукции в свободное обращение на территории ЕС осуществляется на основании импортной лицензии, выдаваемой уполномоченными органами государства-члена ЕС. Данный документ выдается на безвозмездной основе в течение 5 дней после подачи заявки импортером. Импортная лицензия применяется на всей территории ЕС. Необходимо отметить, что регламент действует до 15 мая 2020 года и распространяется на продукцию по следующим кодам: 7207 11 14, 7208, 7209, 7210, 7211, 7212, 7213, 7214, 7215, 7216, 7217, 7219, 7220, 7221, 7222, 7223, 7225, 7226, 7227, 7228, 7301, 7302, 7303, 7304, 7306, 7306, 7307 19 10, 7307 23, 7307 91 00, 7307 93 11, 7307 93 19, 7307 99 80, 7318 12 90, 7318 14 91, 7318 14 99, 7318 15 41, 7318 15 59, 7318 15 69, 7318 15 81, 7318 15 89, 7318 15 90, 7318 16 91, 7318 16 99, 7318 19 00, 7318 21 00, 7318 22 00.

#### Санитарные меры.

Генеральный директорат Еврокомиссии по здравоохранению ("Sant  t  consommateurs") определил предприятий-экспортеров и их продукции животного происхождения, которая может быть поставлена на территорию Европейского союза. Списки размещены на интернет-сайте Генерального директората. Только следующие российские предприятия вправе поставлять в ЕС продукцию животного происхождения:

#### 1. Мясо птицы и зайцеобразных.

- ЗАО «Приосколье» (Завод № 2, № 3);
- ЗАО «Краснобор»;
- ООО «Перепелкин и Зуев»;
- ООО «Брянский бройлер»;
- ЗАО «Ставропольский бройлер»;
- ООО «Пензамолинвест».

#### 2. Мясо дичи.

- МУП «Ямальские олени», Село Яр-Сале;
- Комплекс «Юрибейский».

#### 3. Мясная продукция.

Производитель: Завод № 2 ЗАО «Приосколье». Производители: «Мираторг-Запад», «Фрио-Инвест», Комбинат «Продукты питания», «Гусевский консервный комбинат», ОАО КМПЗ «Дейма».

4.Рыбная продукция. В перечень входят порядка 300 предприятий различных субъектов Российской Федерации.

#### 5. Сырое молоко и молочные продукты.

В перечень входят 8 производителей различных субъектов Российской Федерации.

#### 6. Обработанные желудки, мочевые пузыри и кишечник: только оболочки.

- ЗАО «Свинокомплекс Короча»;
- ООО «Стар-Натюрдарм»;
- ООО «Брянская мясная компания»;
- ООО «Теувиссен».

#### 7. Яйца и яичная продукция.

- ЗАО «Рузово»;

-АО «Птицефабрика Роскар».

8. Коллаген.

- ООО «Верхневолжский кожевенный завод».

Вышеуказанную информацию можно также найти на сайте Россельхознадзора (<http://www.fsvps.ru/fsvps/importExport/eu/export.html>). На данном сайте приведены также списки российских предприятий, экспортирующих продукты переработки продукции животного происхождения и субпродуктов, не предназначенных для потребления человеком: бойни, молокозаводы, перерабатывающие предприятия, предприятия по производству кормов для непродуктивных животных, предприятия по производству трофеев из дичи, предприятия или заводы, производящие промежуточные продукты, предприятия по производству удобрений, хранение производных продуктов.

#### Технические барьеры.

С 1 января 2014 года действует ежегодная тарифная квота на импорт в ЕС мягких сортов пшеницы в размере 2 989 240 тонн. Импортная пошлина на пшеницу мягких сортов в рамках квоты составляет 12 евро за тонну. Импортная пошлина сверх квоты – 95 евро за тонну. В рамках общей квоты установлены страновые квоты для США и Канады. Остаток тарифной квоты (2 378 387 тонн) – свободен для всех третьих стран (в том числе для России) на условиях «firstcomefirstserved». Код по ТН ВЭД 1001 91 200 0.

20 октября 2010 года Европейским парламентом и Советом ЕС принят Регламент № 995/2010 об обязанностях операторов, размещающих лесоматериалы и продукцию из древесины на рынке. Регламент устанавливает технический барьер, ограничивающий с 03 марта 2013 г. ввоз лесоматериалов и продукции из древесины в страны Европейского Союза без подтверждения легальности заготовки древесины, использованной при изготовлении этой продукции. То есть ввоз на территорию стран ЕС российских пиломатериалов и продукции из древесины возможен только при подтверждении соблюдения законодательства стран происхождения при ее заготовке.

#### Запрет на импорт в ЕС.

В соответствии со п.1 ст. 8 Регламента Совета ЕС № 338/97 от 9 декабря 1996 года любая коммерческая деятельность в ЕС относительно шкур евроазиатской рыси и серого волка, в т.ч. покупка, предложение к совершению покупки, приобретение для коммерческих целей, общественная демонстрация с целью получения прибыли, использование в коммерческих целях и продажа, хранение, предложение и транспортировка с целью продажи, запрещена. В соответствии с Регламентом ЕС №1523/2007 с 1 января 2009 г. на территории ЕС запрещен ввоз, вывоз и обращение на рынке шкур кошки и собаки, а также продукции, содержащей такую кожу. Соответственно импорт данной продукции из России также запрещен. Также внутри ЕС запрещена торговля и использование асбеста (crocidolite, amosite, anthophylliteasbestos, actinoliteasbestos, trimoliteasbestos and chrysotile) и асбестосодержащих материалов. Вследствие чего поставки асбеста и асбестосодержащих материалов из России в ЕС запрещены.

В соответствии с Решение Совета 2014/512 и Регламент ЕС № 833/2014 от 31 июля 2014 года об ограничительных мерах в связи с «действиями России по дестабилизации ситуации на Украине» (Решением Совета от 1 июля 2016 года № 2016/1071 действие санкций продлено до 31 января 2017 года) в оборонной сфере установлены запрет на прямую или непрямую покупку / продажу, трансфер и экспорт оружия и сопутствующих товаров в Россию гражданами ЕС или с территории ЕС (ст. 2 Решения 512).

Решением Совета 2014/386 и Регламент ЕС № 692/2014 от 23 июня 2014 года «об ограничениях на импорт на территорию ЕС товаров, произведенных на территории Крыма и Севастополя» (действие санкций продлено до 23 июня 2017 года) введен запрет на импорт в ЕС товаров, произведенных на территории Крыма или Севастополя, если только такие товары не сопровождаются сертификатом украинских властей (ст. 1 Решения 386, ст. 2 Регламента 692).

Национальные ограничения в сфере импорта продукции, применяющиеся Нидерландами в отношении третьих стран, включая Россию.

Российской компании «Интерсен плюс» столкнулась с трудностями со ввозом в Нидерланды дезинфицирующих средств российского производства, поскольку Таможенные органы Нидерландов затребовали помимо европейского сертификата также зарегистрировать данную продукцию в Нидерландском сертифицирующем агентстве. По информации Нидерландского сертифицирующего агентства средний срок такой регистрации составляет 2 года.

Ограничительные меры, применяемые Королевством Нидерландов в отношении экспорта товаров и оказывающие негативное влияние на российский бизнес

Внутреннее законодательство Нидерландов, как страны ЕС, включая общий режим и меры по обеспечению безопасности экспорта, полностью основывается на соответствующих нормативных актах Евросоюза.

В соответствии с Решением Совета 2014/512 и Регламентом ЕС № 833/2014 от 31 июля 2014 года «Об ограничительных мерах в связи с «действиями России по дестабилизации ситуации на Украине» в оборонной сфере установлен запрет на экспорт в Россию или российским конечным военным пользователям товаров двойного назначения и технологий для военного использования гражданами ЕС или с территории ЕС (ст. 3 Решения 512, ст. 2 Регламента 833). В сфере энергетики действует лицензирование в отношении продаж, трансфера и экспорта в Россию товаров и технологий, предназначенных для добычи сланцевой нефти, разведки и добычи нефти на глубоководных месторождениях и др. (Приложение № II к Регламенту 833), а также лицензирование услуг, связанных с соответствующими товарами и технологиями (ст. 4 Решения 512, ст. 3 Регламента 833). Решением Совета ЕС от 1 июля 2016 года № 2016/1071 действие санкций, ограничивающих экспорт в Россию из ЕС товаров двойного назначения, технологий для военного использования и добычи нефти продлено до 31 января 2017 года.



### **3.2. Меры государственной поддержки национального экспорта и инвестиций**

Более 60% ВВП Нидерландов формируется за счет поступлений от экспорта, на который ориентирована вся система хозяйства и производственная инфраструктура страны. Так, более 80% всех промышленных предприятий Нидерландов производят экспортную продукцию, а на долю малых и средних предприятий приходится около четверти всего экспорта страны.

Крупнейшей негосударственной организацией, занимающейся содействием экспорта Нидерландов, является Федерация нидерландских экспортеров - «Фенедекс».

«Фенедекс» в настоящий момент насчитывает более 1370 членов. Особое внимание в деятельности организации уделяется предприятиям, только начинающим свою экспортную деятельность. Главная цель федерации - защита интересов экспортеров и содействие продвижению товаров на новые рынки.

Основной инструментарий - информационные базы, тренинги, семинары, языковые курсы. В сферу деятельности организации входят, кроме того, финансовые и правовые консультации экспортеров, обмен опытом, подготовка и выпуск целевой печатной продукции. На сайте организации можно получить ответы на интересующие предпринимателей вопросы, консультации специалистов онлайн.

Деятельность «Фенедекс» дополняется поддержкой национального экспорта страховыми компаниями, главной из которых является компания «Атрадиус».

Одним из ключевых инструментов поддержки экспортно-ориентированных компаний в Нидерландах является механизм страхования экспортных кредитов (далее - СЭК).

Страхование экспортных кредитов входит в компетенцию Министерства финансов, Министерства экономики Нидерландов и непосредственно осуществляется компанией «Атрадиус».

«Атрадиус» работает со средствами госбюджета Нидерландов как оператор (с 2011г.), а страховщиком является само государство. Исполнение и управление страхованием экспортных кредитов возложено на дочернюю компанию «АтрадиусДатчСтэйт Бизнес НВ».

Специальная сеть центров поддержки бизнеса (NetherlandsBusinessSupportOffices - NBSO) оказывает содействие деятельности предприятий на внешних рынках; и Европейскую сеть предпринимательства ([www.enterpriseeuropenetwork.nl](http://www.enterpriseeuropenetwork.nl)).

#### Государственная поддержка инвестиций

Поддержка инвестиций регламентируется Гражданским Кодексом Нидерландов, Налоговым Кодексом Нидерландов, Законом «О финансовом надзоре», Законом «Закон об упрощении и повышении гибкости правового регулирования компаний В.В. – закрытых акционерных обществ с ограниченной ответственностью».

### **3.3. Особые экономические зоны, особенности их функционирования и администрирования**

На территории Нидерландов не выделены особые экономические зоны, однако, отсутствие такого механизма компенсируется большим количеством различных программ поддержки малого и среднего бизнеса, а также финансированием программ поддержки топ-секторов экономики Нидерландов.

### **3.4. Обзор о состоянии и перспективах развития торгово-экономических отношений Нидерландов и России.**

3.4.1 Изменения по основным товарам и услугам, поставляемым в Россию/из России, по данным статистики страны пребывания.

По данным **Центрального бюро статистики Нидерландов (CBS)**, по итогам 2016 г. нидерландско-российский товарооборот уменьшился на 0,6% по сравнению с 2015 г. и составил 18,1 млрд. евро. Импорт из России в Нидерланды снизился на 1,5% до показателя 13,7 млрд. евро. Увеличение экспорта составило 2,3% до уровня 4,4 млрд. евро. Отрицательное сальдо нидерландско-российской внешней торговли составило 9,3 млрд. евро.

По основным разделам международной стандартной торговой классификации показатели импорта и экспорта Нидерландов с Россией по итогам 2016 г. по сравнению с 2015 г. изменились следующим образом.

По разделу «минеральное топливо, смазочные масла и аналогичные материалы» импорт снизился на 4,0% и составил 11,9 млрд. евро. Экспорт указанных товаров вырос на 13% и составил 34,8 млн. евро.

Импорт промышленных товаров вырос на 17,3%, до 1,1 млрд. евро, экспорт снизился на 22,5% до 209,1 млн. евро.

Импорт машин и транспортного оборудования сократился на 5,7% и составил 85,5 млн. евро, экспорт вырос на 0,6% до уровня 1,8 млрд. евро.

По разделу «пищевые продукты и живые животные» импорт вырос на 63,8% до уровня 169,4 млн. евро, экспорт уменьшился на 4,2% до отметки 466,2 млн. евро.

По разделу «химические вещества и аналогичная продукция, не включенная в другие категории» импорт вырос на 2,4% и составил 186,5 млн. евро, экспорт увеличился на 9,9% до уровня 1 млрд. евро.

Импорт сырья непродовольственного, кроме топлива, снизился на 6,2% и составил 174,1 млн. евро, экспорт снизился на 2,7% до показателя 292,3 млн. евро.

Импорт напитков и табака увеличился на 22,3% до 757 тыс. евро, экспорт увеличился на 52,5% до уровня 27,9 млн. евро.

Импорт животных и растительных масел, жиров и восков уменьшился на 41,6% до показателя 2,8 млн. евро. Экспорт увеличился на 37% и составил 76,3 млн. евро.

На 6,7% увеличился импорт различных готовых изделий, до отметки 12,3 млн. евро, тогда как экспорт вырос на 31,7% до уровня 522,3 млн. евро.

Импорт по разделу «товары и операции, не включенные в другие категории» сократился на 22,2% до показателя 375 тыс. евро. Экспорт по данному разделу по итогам 2016 г. снизился на 28,8% и составил 790 тыс. евро.

Справочно:

*Данные российской и нидерландской статистики относительно товарооборота между нашими странами значительно разнятся, что вызвано различиями методик статистического учета внешнеторговых операций. Нидерландская статистика не учитывает транзитные товарные потоки, а также товары, хранящиеся на таможенных складах. Большие объемы таких товаров обусловлены спецификой внешней торговли Нидерландов. Благодаря развитой логистической инфраструктуре и удачному географическому положению Нидерланды взяли на себя функции западноевропейского дистрибьюторского центра, через который потоки товаров из-за пределов ЕС поступают на рынки европейского континента и в другие регионы мира. Значительную долю российского экспорта в Нидерланды составляют энергоносители, направляемые в третьи страны через порт Роттердам и не учитываемые в нидерландской статистике как импорт Нидерландов из России.*

Справочно: по данным Центрального бюро статистики Нидерландов, по итогам 2016 г. общий товарооборот Нидерландов составил 815,1 млрд. евро, что на 1% выше по сравнению с показателем 2015 года. Нидерландский импорт составил 381,6 млрд. евро, снизившись на 0,5%, нидерландский экспорт – 433,5 млрд. евро, увеличившись на 1,5%.

По данным Центрального бюро статистики Нидерландов, объем торговли услугами Нидерландов с Россией по итогам января-сентября 2016 г. составил 1,1 млрд. евро, снизившись на 21,5 % по сравнению с аналогичным периодом 2015 года. Импорт услуг из России в Нидерланды составил 476 млн. евро (на 14,5% ниже, чем по итогам трех кварталов 2015 г.), экспорт – 621 млн. евро (на 23,7% ниже результата аналогичного периода 2015 г.).

Положительное сальдо Нидерландов в торговле услугами с Россией по итогам января-сентября 2016 г. составило 145 млн. евро.

Больше всего из Нидерландов в Россию было экспортировано услуг в сфере телекоммуникаций и компьютерных технологий – на сумму 235 млн. евро; услуг в категории «другие бизнес-услуги» – на сумму 225 млн. евро; услуг на право пользования интеллектуальной собственностью – 36 млн. евро; туристических услуг – 43 млн. евро; транспортных услуг – на сумму 44 млн. евро; строительных услуг – 20 млн. евро; личных, культурных и рекреационных услуг – 6 млн. евро; финансовых услуг – 3 млн. евро; сервисных и ремонтных услуг – 7 млн. евро.

Больше всего из России в Нидерланды было импортировано транспортных услуг – на сумму 275 млн. евро; услуг в категории «другие бизнес-услуги» – 140 млн. евро; туристических услуг – 21 млн. евро; услуг в сфере телекоммуникаций и компьютерных технологий – на сумму 15 млн. евро; финансовых услуг – 11 млн. евро; строительных услуг – 4 млн. евро; производственных услуг – 3 млн. евро; сервисных и ремонтных услуг – 32 млн. евро.

### *3.4.2. Оценка перспективных высокотехнологичных товаров и услуг для поставки в Россию*

Перспективными с точки зрения экспорта Нидерландов в Россию представляются голландские товары, технологии и услуги в области сельского

хозяйства, продукция сельхозмашиностроения, оборудование для животноводческих комплексов, тепличных хозяйств, дренажных систем, хранения и сортировки сельхозпродукции.

К перспективным товарам относятся роботизированные системы и оборудование для молочных ферм компании Lely Industries, технологии FieldLook спутникового мониторинга посевов для повышения урожайности культур, разрабатываемые компаниями ELEAF и DIFCO International.

Для российских мегаполисов интерес могут представлять услуги по созданию и модернизации систем агрологистики и строительства продовольственных хабов (аналогов оптово-распределительных центров) для производства и дистрибуции пищевой продукции по схеме «ферма-стол потребителя». Голландскими партнерами в этой области могут стать компании Dura Vermeer, Bontemantel, Metropolitan Food Security.

Для реализации российской программы импортозамещения в сфере сельского хозяйства могут быть использованы услуги голландских компании PRIVA, Hoogendoorn, Berg, Agrolux.

Востребованными для российского сектора глубокой переработки телятины, свинины и мяса птицы представляются технологии, предлагаемые компаниями Van Drie Group, Vion и Plucon.

Значительный потенциал для создания российских селекционных центров семеноводства овощных культур имеют голландские компании Rijk Zwaan, Enza Zaden, для производства посадочного материала ягод и грибов – компании Holland Rosetta, для цветов – Schreurs, Dummen Orange, De Ruiters, Florist.

Голландская лаборатория QLIP, специализирующаяся на контроле качества молока, предлагает российским производителям высокотехнологичное оборудование по экспресс-тестированию качества молока и молочных продуктов.

Голландские компании и организации Центр семеноводства Университета г. Вагенингена, Rijk Zwaan, Enza Zaden, HZPC, Agrico предлагают российским предприятиям агросектора услуги по созданию научно-производственных центров селекции семян овощей и картофеля.

Голландская компания Hesy Aquaculture B.V. готова предложить российской стороне оборудование для создания береговых рыбопитомников.

Перспективными для России являются технологии урбанистического сельского хозяйства с применением замкнутых систем аквапоники разработки компаний Youmanitas, Groen4life, Getrex Special Products. Аквапоника представляет собой гибридную технологию, сочетающую аквакультуру (разведение рыбы) и гидропонику (выращивание растений вне почвы).

Актуальными для российских регионов представляются также голландские технологии и оборудование по переработке и утилизации бытовых и промышленных отходов. Ведущей специализированной компанией Нидерландов в этой сфере, а также в сфере очистки сточных вод, почвы, морских и речных танкеров является компания АТМ. Перспективным партнером для России представляется также голландская компания Biothane – ведущая мировая компания в области биопереработки промышленных стоков.

Перспективными для России являются также инжиниринговые услуги по созданию мусороперерабатывающих заводов (компания Waste Treatment Technologies B.V., STX Multifeed B.V.); технологии добычи газа из полигонов твердых и бытовых отходов (Trisoplast B.V., Myltriwell B.V. и Afvalzorg B.V.); строительство дорог из отходов производства (KWS Infra B.V.).

Компания Boode, ведущий мировой производитель технологий и оборудования для бурения водозаборных скважин, готова к полноценному сотрудничеству с Россией в сфере водных технологий.

В области новых материалов перспективными для российского рынка являются технологии диагностики композитных материалов Университета г. Делфта (Delft).

В рамках подготовки к проведению в России Чемпионата мира по футболу могут быть востребованы проекты голландских компаний спортивной инфраструктуры (Amsterdam Arena, Philips, Tebodin).

В сфере здравоохранения для России представляет интерес голландское медицинское оборудование для операционных: «умные» автоматические двери, системы стерилизации и вентиляции, модульные стены со встроенными панелями, системы управления операционными, предлагаемые компаниями Metaflex и Interflow. Голландская компания Portavita готова предложить российским партнерам технологии в области электронного здравоохранения (e-health).

Растет заинтересованность голландских компаний, работающих в сфере возобновляемой энергетики, в сотрудничестве с Республикой Крым, Алтайским краем, регионами Дальнего Востока, Приволжского и Южного федерального округов. Наиболее перспективным партнером с голландской стороны в этой области являются компании GroenLeven и Lagerwey.

Востребованным в России является экспорт из Нидерландов услуг по мониторингу и прогнозированию дорожной ситуации компании Tom Tom.

В сфере судостроения перспективны поставки судов, предназначенных для транспортировки и бункеровки СПГ (компании Damen, Royal Bodewes, Veka), а также поставки оборудования для дноуглубительных работ (компания ИНС Merwede).

Участие в российских проектах развития аэропортов и прилегающей инфраструктуры готовы принять такие голландские специализированные компании, как DASR, NAG, LNR.

Голландские компании финансового сектора готовы экспортировать в Россию платежные системы, технологии краудфандинга, услуги по предоставлению гибридных кредитов и депозитов.

Значительны перспективы сотрудничества российских национальных исследовательских университетов с университетами Нидерландов в сфере нанотехнологий, генетики и биотехнологий; информационных и коммуникационных технологий; изучения глобального изменения климата и экосистем. 10 из 14 голландских университетов входят в рейтинг 100 лучших высших учебных заведений мира по версии Times Higher Education Supplement.

### *3.4.3. Перспективы экспорта в Нидерланды российских товаров и услуг, в том числе высокотехнологичных.*

Значительные перспективы для экспорта в Нидерланды имеют российский металлопрокат и стальные конструкции, а также листовое стекло для строительства голландских объектов тепличного и логистического бизнеса (теплицы, склады, хранилища, холодильники).

Для производства кормов в Нидерландах востребованы отходы и продукты переработки российских предприятий пищевой промышленности.

Перспективны поставки российской свинины и мяса птицы для глубокой переработки в Нидерландах.

С учетом растущего интереса голландских потребителей к здоровому питанию перспективны поставки экологически чистых продуктов природного происхождения из России.

Большие возможности для развития российского экспорта имеются в сфере возобновляемой энергетики и биоэнергетики, в первую очередь, в области продукции биомассы как источника альтернативной энергии. С учетом стратегии Правительства Нидерландов по увеличению к 2020 году доли возобновляемой энергии в энергобалансе страны до 14% (составляет 5,5% по состоянию на 2016 г.) перспективным направлением экспорта из России представляются поставки на нидерландский рынок древесных пеллет и продуктов биомассы. Голландским правительством вводятся специальные субсидии для промышленных производителей электроэнергии и частных домовладельцев, использующих древесные пеллеты для выработки тепла и электричества. В энергосекторе Нидерландов пеллеты рассматриваются как замена газу и углю. С транспортно-логистической, финансовой и ресурсной точек зрения Россия является привлекательным партнером для Нидерландов. Развитию экспортного потенциала поставок биомассы из России способствовало бы создание на территории порта г. Роттердама перевалочного центра для перевалки, хранения и ре-экспорта российской продукции.

Значительный потенциал имеется в сфере российско-нидерландского сотрудничества в области инноваций, экспорта российских ИТ-продуктов и разработок, открытия представительств российских ИТ-компаний на местном рынке с целью расширения деловой активности в Европе.

Представляется перспективным экспорт телекоммуникационных услуг в Нидерланды. Российские компании на сегодняшний день занимают ведущие позиции среди мировых операторов спутниковой связи по объему орбитально-частотного ресурса.

В последнее время сложилась благоприятная рыночная ситуация для наращивания экспорта российских автомобилей и автокомпонентов в Нидерланды.

Для российских судостроительных компаний представляется перспективным сотрудничество с Нидерландами в сфере поставок корпусов для малотоннажных судов.

Существует потенциал для развития российского экспорта транспортных услуг. По итогам 2016 г. представляется возможным прогнозировать стоимостной рост российского экспорта транспортных услуг в Нидерланды до 400 млн. евро.

Фактором роста в этом случае послужит увеличение коммерческих морских грузоперевозок, в том числе, за счет развития поставок биомассы и биотоплива из России на мировые и европейские рынки.

Прогнозируем рост в категории «другие бизнес-услуги» до 250 млн. евро, что связано, прежде всего, с оказанием консультационных бизнес-услуг, в частности, в области сельскохозяйственных проектов, здравоохранения, финансов и потребительского рынка.

В 2017 г. представляется важным использовать возможности для увеличения экспорта туристических услуг в Нидерланды как минимум до 50 млн. евро. Связываем это с растущей конкурентоспособностью российского туристического сектора и работающих в нем компаний, а также с привлекательностью России для голландских туристов.

Российский экспорт компьютерных и телекоммуникационных услуг в Нидерланды также имеет хорошие перспективы роста. Российские ИТ-компании все более активны на голландском рынке, а их услуги и продукты пользуются растущим спросом у голландских корпоративных клиентов и частных потребителей. Стоимостной объем экспорта российских ИТ-услуг может составить по итогам 2017 г. порядка 50 млн. евро.

В 2017 г. может увеличиться экспорт российских производственных услуг в Нидерланды. Этому будет способствовать, в частности, планируемая локализация голландской судостроительной компании IHC Merwede на территории Астраханской области. Российские производственные услуги могут быть востребованными для голландских компаний и в таких областях, как автомобилестроение, авиастроение, производство комплектующих для проектов возобновляемой энергетики. Рост экспорта российских производственных услуг способен достичь 20 млн. евро по итогам 2017 г.

#### **4. Инвестиционная политика Нидерландов и иностранные инвестиции**

##### **4.1. Инвестиционная политика Нидерландов, а также крупные деловые мероприятия, планируемые к проведению в Нидерландах**

###### *4.1.1. Основные направления и приоритеты инвестиций Нидерландов (исходящих, входящих)*

Согласно предварительным данным голландского статистического агентства (CPB), в 2016 г. объем привлеченных прямых иностранных инвестиций в Нидерланды составил 46 млрд. долл. США, сократившись более чем на треть по отношению к рекордному уровню 2015 г. (72 млрд. долл. США).

При этом Нидерланды сохранили за собой позиции крупнейшего мирового инвестора за границу после США, Японии и Китая. Согласно предварительным данным, объем голландских прямых инвестиций за рубеж оставался на уровне 100 млрд. долл. США (в 2015 г. Нидерланды являлись крупнейшим инвестором в Европе с объемом инвестиций 113 млрд. долл. США).

Более половины голландских прямых инвестиций за рубеж были направлены в сектор связи, средства массовой информации и реконструкцию объектов недвижимости. Остальная часть была равномерно распределена между добывающей

промышленностью и транспортом, а также направлена на продвижение голландских инноваций на местных рынках.

#### *4.1.2. Государственное регулирование инвестиционной деятельности*

Нидерланды традиционно имеют имидж страны с благоприятным инвестиционным климатом. Для регистрации юридического лица в форме закрытого акционерного общества с ограниченной ответственностью В.В. необходимо внести 1 евроцент в уставный капитал. В стране создано благоприятное правовое поле, в первую очередь за счет налоговых преференций, а также большого количества международных соглашений об избежании двойного налогообложения.

В декабре 2015 года Агентство по иностранным инвестициям Нидерландов (NFIA) представило Правительству Нидерландов аналитический отчет о привлекательности национального инвестиционного рынка. В отчете указаны пять ключевых факторов инвестиционной привлекательности Нидерландов, развитие которых предлагается финансировать из средств государственной программы «Нидерланды-2020».

##### 1. Благоприятный бизнес-климат и высокий уровень образования.

Более чем 7 тысяч иностранных компаний уже успешно реализовали порядка 9 тысяч коммерческих операций на территории Нидерландов.

##### 2. Эффективное правительство.

В структуре правительства действуют организации, обеспечивающие безопасность иностранных инвестиций:

- страховая компания Atradius, крупнейшая в мире организация по управлению кредитными рисками международных компаний;
- Агентство по иностранным инвестициям Нидерландов (NFIA), являющееся оперативным подразделением Министерства экономики Нидерландов.

##### 3. Прозрачная правовая система.

##### 4. Налоговая система.

##### 5. Развитая финансовая система.

#### *4.1.3. Механизмы и институты государственной поддержки инвестиций Нидерландов (исходящих, входящих).*

Основные положения налогового законодательства Нидерландов предусматривают следующие преференции и льготы в отношении иностранных инвесторов:

- на доходы, полученные инвестором от первой инвестиции в страну, начисляется льготный налог на прибыль: при объеме прибыли до 200 тыс. евро - 20%, при сумме свыше 200 тыс. евро - 25,5%. Итоговый уровень налоговых отчислений в нидерландскую казну значительно ниже уровня налогов, предусмотренных законодательствами других стран Европы;
- для компаний, инвестирующих свои средства, либо активы, в проекты создания высокотехнологичной продукции и инновационные разработки (R&D-research and development), налог на прибыль снижается на 5%;



- комплекс мер господдержки и регулирования, акцептованный иностранным инвестором при проведении первой сделки, может быть им использован полностью, либо частично для реализации последующих инвестиций в Нидерландах;

- после утверждения налоговой ставки по инвестиционной операции инвестор освобождается от обязанности оплачивать какие-либо другие налоги на доходы, возникающие в результате благоприятного изменения банковской ставки и налога на роялти;

- дополнительные доходы, которые могут возникнуть у инвестора по причинам, не связанным напрямую с инвестиционным проектом (повышение стоимости акций компании, прибыльное распределение капитала компании в стране происхождения), не являются предметом дополнительного налогообложения инвестора в Нидерландах;

- инвестор вправе получить снижение налоговой ставки на 30% для своих высококвалифицированных иностранных сотрудников, задействованных в инвестиционном проекте;

- в реализации программы регулирования и господдержки инвестиций правительством задействованы ведущие банки и компании финансового сектора Нидерландов – банки ING Group, Rabobank, ABN AMRO, страховые компании, отделения ведущих мировых банков и фондов.

В Нидерландах действует специализированное государственное агентство по иностранным инвестициям (Netherlands Foreign Investment Agency, NFIA), созданное в 1978 г. как отдельное подразделение Министерства экономики.

#### *4.1.4. Информация о значимых инвестиционных мероприятиях Нидерландов (форумах, семинарах, т.п.) в 2016 г.*

В 2016 г. развитию инвестиционного сотрудничества с Нидерландами был посвящен ряд мероприятий, организованных при участии Торгпредства.

В марте 2016 г. Торгпредство приняло участие в европейской конференции по стимулированию финансирования инноваций в Европе «Innovative Enterprise: Financing Ideas from Europe» в г. Гааге. Организаторами конференции выступили Европейская комиссия, Министерство экономики Нидерландов, Европейский Инвестиционный Банк и Европейский Инвестиционный фонд, которые представили новые европейские программы развития инноваций InnovFin и European Fund for Strategic Investments. Основной целью конференции было информирование европейских инновационных предприятий о доступных финансовых инструментах и инвестиционных программах ЕС по финансированию стартапов на разных стадиях развития от посевной стадии (seed stage) до выхода компании на IPO. Еврокомиссия отметила, что в 2015 г. ЕС инвестировал 5 млрд. евро в инновационные проекты, 32 из которых оказались успешными. В перспективе ЕС планирует увеличить инвестиции до 25 млрд. евро. В ходе конференции Торгпредством были проведены переговоры с представителями европейских банков ING, NIBC, Kfm и Bpifrance по вопросу инвестирования в совместные российско-голландские инновационные проекты. Также были проведены встречи с ассоциацией Holland Fintech и предприятиями, специализирующимися в области финансовых технологий, на

предмет установления контактов и обмена опытом с российскими инновационными стартапами и кластерами, продвижения прорывных технологий на российском рынке и привлечения европейских венчурных фондов к финансированию совместных инновационных проектов.

23-25 мая 2016 г. в г. Роттердаме состоялся семинар «Таможенное регулирование в Российской Федерации в условиях развития Евразийского экономического союза» с участием делегации ФТС России во главе с Руководителем службы А.Ю. Бельяниновым. В работе семинара приняли участие более 50 представителей голландских компаний, которые смогли задать вопросы по интересующим их темам, включая облегчение доступа товаров из Европы на рынок стран Евразийского экономического союза, а также вопросы поддержки и защиты иностранных инвесторов.

24 июня 2016 г. в городе Нордвейк-ам-зее (Нидерланды) состоялась торжественная церемония вручения ежегодной премии "РусПри" ( RusPrix ) за вклад в развитие сотрудничества между Россией и Нидерландами. Лауреатами премии стали Томский государственный университет и Университет Маастрихта.

Премия "РусПри" присуждается предпринимателям, политическим и общественным деятелям, а также компаниям и организациям за особый вклад в развитие российско-голландских отношений. Мероприятие проводится с 2004 года, организаторами церемонии выступают Фонд общественной дипломатии (ФОД) при содействии Посольства России в Нидерландах.

Университет Маастрихта и Томский университет разделили премию за выдающийся вклад в развитие российско-голландского сотрудничества в области образования.

В октябре 2016 г. Торгпредство приняло участие в ежегодном Международном бизнес-форуме в г. Хенгело. Международный бизнес-форум служит площадкой для встреч голландского бизнеса с Посольствами и Торговыми представительствами зарубежных стран в Нидерландах. В ходе форума представители Торгпредства России в Нидерландах провели переговоры с заинтересованными в работе с Россией голландскими предприятиями в сфере сельского хозяйства, переработки и утилизации отходов, альтернативной энергетики и биомассы, креативных технологий, производства строительных материалов.

9 ноября 2016 г. врио директора Департамента стратегического развития и инноваций А.Е. Шадрин выступил с докладом на пленарном заседании 19-й Международной конференции TCI Global Conference: Challenges for Innovation Clusters (Вызовы для инновационных кластеров) (далее - Конференция), которая проходила в период с 8 по 10 ноября 2016 года в г. Эйндховен (Нидерланды). Был изложен позитивный опыт реализации программы поддержки инновационных кластеров Российской Федерации и современные подходы к осуществлению кластерной политики.

1 декабря 2016 г. в Торгпредстве России в Нидерландах состоялся семинар «Новый Таможенный кодекс Евразийского экономического союза: новые торговые возможности» в рамках визита в Нидерланды делегации Евразийской экономической комиссии (ЕЭК) во главе с Директором Департамента таможенного законодательства и правоприменительной практики ЕЭК Д.В. Некрасовым. В

мероприятия приняли участия более 50 представителей голландских компаний и организаций, заинтересованных в деловом сотрудничестве с Россией и другими странами-членами Евразийского экономического союза (ЕАЭС), представители посольств стран-членов ЕАЭС в Нидерландах, представитель Таможенной службы Нидерландов. В ходе семинара были представлены основные положения нового таможенного кодекса ЕАЭС. Были обсуждены практические аспекты применения нового таможенного кодекса, его влияние на торгово-экономическое и инвестиционное сотрудничество между Нидерландами и странами ЕАЭС.

В декабре 2016 г. Торгпредство приняло участие в ежегодной встрече компаний-членов Фонда Нидерландско-Российское животноводство (FDRL) по подведению итогов деятельности в 2016 году. В ходе встречи состоялись переговоры с новым председателем правления FDRL Вильемом де Фризом о сотрудничестве в области инвестирования в проекты по реконструкции фермерских хозяйств в республиках Татарстан и Башкортостан. Также были обсуждены планы по реализации российско-голландских инвестиционных проектов в Московской, Калужской, Тульской и Кировской областях.

## **4.2. Политика Нидерландов в области привлечения иностранных инвестиций (инвестиционный режим)**

### *4.2.4. Меры, направленные на улучшение инвестиционного климата*

Благоприятный инвестиционный климат в Нидерландах обусловлен во многом легкостью регистрации юридических лиц.

Привлекательность рынка Нидерландов для долгосрочных инвестиционных проектов в последние годы повышается. Правительство Нидерландов последовательно реализует стратегию привлечения в Нидерланды иностранных инвестиций на базе партнерского взаимодействия государства, бизнеса и науки. Инвестиционная политика Нидерландов строится на грамотной презентации инвестиционных проектов потенциальным иностранным партнерам. Многие проекты с участием иностранного, в том числе и российского капитала реализуются в порту г.Роттердама. Металлургическая отрасль голландской экономики почти полностью функционирует за счет инвестиций крупнейших индийских концернов – «Тата Групп» и «Миттал». Аналогичным образом иностранные компании участвуют в финансировании национальных проектов по защите окружающей среды, созданию научно-исследовательских центров и инновационных кампусов. Активно развивается инвестиционное сотрудничество Нидерландов с США, Великобританией, Германией, Японией, странами БРИКС.

Голландские механизмы поддержки инвестиционной деятельности характеризуются четкими требованиями в сочетании с гибким применением инструментов регулирования бизнеса: разумные ставки налогов и акцизов, экономическое обоснование и планирование распределения средств, единые законы ведения бизнеса, торговли и охраны окружающей среды.

В реализации программы регулирования и господдержки инвестиций Правительством задействованы ведущие банки и компании финансового сектора Нидерландов – банки ИНГ Групп, Рабобанк, АБН- АМРО, страховые компании,

отделения ведущих мировых банков и фондов. В распоряжение иностранных участников инвестиционного проекта передаются все необходимые коммуникации и средства, инвесторы обеспечены лучшими условиями для проживания, работы и культурного отдыха (музеи, театры, выставки).

В Нидерландах действует специализированное государственное агентство по иностранным инвестициям (Netherlands Foreign Investment Agency), являющееся подразделением Министерства экономики ([www.nfia.nl](http://www.nfia.nl)).

Законодательство Нидерландов предлагает иностранному инвестору благоприятный налоговый режим и разнообразие корпоративных решений. Особое внимание уделяется преимуществам, установленным для холдинговых компаний. Правило «партнерское освобождение от налога» холдинговых компаний в Нидерландах наиболее выгодно по сравнению с другими классическими холдинговыми юрисдикциями (Дания, Люксембург).

Преимущества голландской налоговой системы состоят в особом режиме налогообложения холдинговых компаний и обширной сети международных налоговых соглашений, комбинация которых позволяет значительно снизить налоги на дивиденды, перечисляемые дочерними компаниями голландскому холдингу и голландской холдинговой компанией ее акционерам.

#### *4.2.5. Информация о заключенных двусторонних инвестиционных соглашениях (BIT) и соглашениях о свободной торговле с инвестиционными блоками страны пребывания (FTA), заключенных Нидерландами в отчетный период*

Нидерланды имеют 107 двусторонних соглашений, со списком которых можно ознакомиться на сайте ([investmentpolicyhub.unctad.org](http://investmentpolicyhub.unctad.org)). В 2016 году Нидерланды новые двусторонние инвестиционные соглашения не заключали.

#### *4.2.6. Динамика, объемы, отраслевая и региональная структура, источники иностранных инвестиций, их роль в экономике Нидерландов*

По данным Банка Нидерландов, общий объем прямых иностранных инвестиций в Нидерланды по итогам января-сентября 2016 г. составил 38,5 млрд. евро.

Общий объем прямых иностранных инвестиций Нидерландов за рубеж в январе-сентябре 2016 г. составил 90,5 млрд. евро США.

Основными отраслями для иностранных инвестиций в Нидерланды в обзорный период стали машиностроение, нефтехимия, авиастроение, судостроение, текстильная промышленность, производство пива.

Лидирующие позиции среди стран-инвесторов в нидерландскую экономику в обзорный период сохраняли США. Активными инвесторами стали такие компании, как Abbott Laboratories, Boeing, Bombardier, Cisco Systems, Dow, Eastman Chemical, Heinz, Medtronic, NCR Corporation и Reebok.

В 2016 году значительно выросли объемы инвестиций от компаний стран Юго-Восточной Азии и Ближнего Востока – Astellas, BenQ, Daewoo, Fujifilm, Giant, Hitachi, Huawei, ICBC, Samsung, LG Electronics, SABIC, Saudi Aramco, Tata Consulting Services, Teijin и других.

### 4.3. Основные итоги инвестиционного сотрудничества Российской Федерации с Нидерландами

#### 4.3.2. Основные направления и итоги инвестиционного сотрудничества с Россией (статистика, объем, структура и динамика инвестиций)

По данным Банка России, по итогам января-сентября 2016 года объем прямых инвестиций из Королевства Нидерландов в Российскую Федерацию составил 36,7 млрд. долл. США. Объем прямых инвестиций из Российской Федерации в Королевство Нидерландов по итогам января-сентября 2016 года составил 52,7 млрд. долл. США.

По итогам 2015 г. объем прямых инвестиций из Нидерландов в Российскую Федерацию составил 40,4 млрд. долл. США (по итогам 2014 г. – 51,3 млрд. долл. США).

Объем прямых инвестиций из Российской Федерации в Нидерланды по итогам 2015 года составил 43,8 млрд. долл. США (по итогам 2014 г. – 49,1 млрд. долл. США).

Сальдо операций платежного баланса Российской Федерации, учитывающее прямые инвестиции Нидерландов в Российскую Федерацию по итогам третьего квартала 2016 г. (участие в капитале, реинвестирование доходов и долговые инструменты), составило - 481 млн. долл. США.

Таблица 11

#### Прямые инвестиции из Нидерландов в Российскую Федерацию в 2015 г. и 2016 г.

(участие в капитале, реинвестирование доходов и долговые инструменты, по данным платежного баланса Российской Федерации - сальдо операций).

	2015					2016				
	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.	Всего	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.	Всего
Нидерланды	-258	724	-1108	393	-249	-607	673	-481		

(млн. долл. США)

Источник: Банк России

Сальдо операций платежного баланса Российской Федерации, учитывающее прямые инвестиции резидентов Российской Федерации в Нидерланды по итогам третьего квартала 2016 г., составило -2559 млн. долл. США.

**Прямые инвестиции резидентов Российской Федерации в Нидерланды  
в 2015 г. и 2016 г.  
(по данным платежного баланса Российской Федерации - сальдо операций).**

	2015					2016				
	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.	Всего	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.	Всего
Нидерланды	- 1957	1018	702	698	461	1946	1337	-2559		

*(млн. долл. США)*

*Источник: Банк России*

*4.3.2. Основные отрасли двустороннего инвестиционного сотрудничества, перечень «программ партнерства» и т.п.*

В 2016 г. инвестиционное сотрудничество России и Нидерландов осуществлялось в сферах энергетики, химии, сельского хозяйства, судостроения, автомобилестроения.

В ходе Петербургского международного экономического форума – 2016 ПАО «Газпром» и Shell подписали соглашение об участии голландской компании в проекте Балтийский СПГ в порту Усть-Луга. Состоялась также встреча Президента России В.В. Путина с главным исполнительным директором Shell Беном ван Берденом. Мощность завода Балтийский СПГ составит до 20 миллионов тонн в год. Ввод в эксплуатацию запланирован на декабрь 2021 г. Стоимость проекта оценивается в 1 трлн. руб., компания Shell получит 49% в проекте и одновременно будет поставщиком технологии крупнотоннажного сжижения газа.

*4.3.3. Информация о российских инвестиционных проектах и перспективах деятельности российских компаний на рынке Нидерландов*

В 2016 г. велась плановая работа в рамках один из долгосрочных проектов сотрудничества между Россией и Нидерландами в энергетической сфере – крупнейшего в Западной Европе газового хранилища (ПХГ) «Бергермейр» с участием ОАО «Газпром». ПХГ имеет стратегическое расположение, а также значительные запасы активного газа – 4,5 млрд. куб. м., из которых ОАО «Газпром» получил 1,90 млрд. куб. м. объема хранения. ПХГ «Бергемеер» сможет обеспечивать стабильный режим работы газопровода «Северный поток» и поддерживать надежные поставки.

К числу перспективных направлений деятельности российских компаний в Нидерландах следует отнести: сельское хозяйство и агрологистику, энергетику и биоэнергетику, медицину и здравоохранение, транспорт, судостроение, сотрудничество в области образования и инноваций.

## **5. Основные направления государственной политики в сфере малого и среднего предпринимательства.**

5.1. Аналитический обзор о состоянии и развитии малого и среднего предпринимательства в Нидерландах, а также меры государственной поддержки малого и среднего предпринимательства, включая налоговые режимы, применяемые субъектами малого и среднего предпринимательства

Сектор малого и среднего предпринимательства является важной частью экономики Нидерландов. Высокая приспособляемость МСП и охват практически всех сфер рынка обеспечивают устойчивость развития голландской экономики и способствуют стабильности политического климата страны. Одна из причин успешного развития МСП Нидерландов состоит в том, что крупное производство не противопоставляется МСП. В стране культивируется принцип кооперирования крупных, малых и средних предприятий, причем они взаимодополняют друг друга, особенно в сфере специализации отдельных производств и в инновационных разработках.

Субъекты МСП в Нидерландах представлены в 120 отраслевых организациях, 250 местных объединениях и большом количестве напрямую задействованных предпринимателей. В Нидерландах к предприятиям МСП относятся компании численностью не более 250 сотрудников, в том числе:

- микропредприятия – с количеством сотрудников до 10 человек и годовым оборотом не более 2 млн евро;

- малые компании – с количеством сотрудников менее 50 человек и годовым оборотом не более 10 млн евро;

- средние компании – с количеством сотрудников не более 250 человек и годовым оборотом не более 50 млн евро.

Королевское объединение предприятий малого и среднего бизнеса Нидерландов является крупнейшим объединением в сфере предпринимательства на территории Нидерландов и насчитывает 150 отраслевых организаций и 600 предпринимательских союзов, включающих порядка 186 тысяч предприятий.

Выработкой мер поддержки малого и среднего бизнеса Нидерландов занимается специальное подразделение Министерства экономики Нидерландов – Нидерландское агентство по предпринимательству (RVO). В сферу ответственности RVO входит создание благоприятной нормативной среды для развития деловой активности в Нидерландах, соответствующей критериям устойчивого развития.

### *Основные программы поддержки МСП*

Правительство Нидерландов проводит политику поддержки МСП в соответствии с программами ЕС, включающими комплекс мер по следующим трем направлениям:

1. Поддержка уровня продаж и сокращение оборотного капитала предприятий МСП на основе предоставления экспортных кредитов и гарантийных обязательств, снижения налогового бремени, предоставления отсрочки по налоговым платежам, а

также принятия мер по сокращению сроков платежей всеми партнёрами деловых отношений и обеспечения непрерывности денежных потоков.

2. Облегчение доступа предприятий МСП к финансовым ресурсам, своевременное предоставление оборотных средств, реструктуризация кредитной задолженности, расширение схем предоставления гарантий и улучшение условий погашения действующих кредитов.

3. Осуществление финансовой поддержки предприятий МСП по реализации действующих инвестиционных и инновационных проектов, обладающих высокой коммерческой привлекательностью с целью обеспечения возможности в ближайшем будущем осуществить выход на рынок с новыми продуктами и услугами, обладающими повышенным спросом.

Для оказания поддержки малым и средним предприятиям Правительство Нидерландов предлагает ряд поощрительных программ в различных секторах экономики. Иностранные предприниматели, создающие свои компании и регистрирующие их в Торговой палате Нидерландов, могут также подавать заявки на участие в некоторых национальных и международных программах субсидирования. Органом, ответственным за распределение субсидий МСП, а также за исполнение большинства поощрительных программ, существующих в Нидерландах является Королевская служба поддержки предпринимательства (RVO). Кроме того, существуют региональные и провинциальные схемы субсидирования, а также ряд международных программ, предложенных Министерством иностранных дел Нидерландов и Министерством экономики Нидерландов.

В рамках «Дополнительного плана действий по финансированию малого и среднего бизнеса» для стимулирования малого и среднего предпринимательства (МСП) на период до 2019 года Правительство Нидерландов выделило около 2,5 млрд. евро. Финансовая поддержка оказывается компаниям, которые стремятся расширить свой бизнес за границей, планируют увеличить сферы деятельности или реализуют долгосрочные и дорогостоящие проекты. Формы оказания поддержки – займ, предоставление гарантии по займу, софинансирование.

## **6. Участие Нидерландов в многосторонних международных и региональных экономических организациях, интеграционных и преференциальных торговых соглашениях.**

6.1. Информация об участии Нидерландов в региональных экономических группировках, включая формирование торгового режима, предоставление преференций участникам торговых соглашений и реализация их в законодательстве страны пребывания.

Нидерланды являются членом экономического союза Бенилюкс. Бенилюкс (Benelux) — сокращенное название союза Королевства Бельгии, Королевства Нидерландов и Великого Герцогства Люксембург. Начало формированию Бенилюкса было положено валютным соглашением 21 октября 1943 г. и таможенной конвенцией 5 сентября 1944 г.

Нидерланды являются членом Европейского Союза.



Позиция Нидерландов во Всемирной торговой организации в настоящее время определяется ее членством в ЕС.

Страна также активно участвует в деятельности Организации по экономическому сотрудничеству и развитию. Будучи членом ОЭСР, Нидерланды в полной мере проводят в жизнь положения Рекомендаций, разрабатываемых данной организацией.

Нидерланды участвуют в работе Международного валютного фонда и Всемирного банка, а также принимают участие во многих других международных организациях и ассоциациях, в частности таких, как Всемирная организация здравоохранения, Международная организация труда.

Многостороннее сотрудничество находит отражение во многих областях и включает в себя:

- политическое и экономическое сотрудничество между членами ЕС;
- сотрудничество в рамках Северо-Атлантического альянса и европейских организаций (НАТО, ОБСЕ, ЗЭС);
- сотрудничество в областях зоны ответственности ООН и специализированных агентств этой организации (таких как ФАО, ЮНЕСКО, ВОЗ, МОТ), Международного уголовного суда и Международного суда ООН;
- экономическое сотрудничество в ОЭСР, агентствах ООН, таких как ПРООН, ЮНИСЕФ и ЮНФПА, институтах Бреттон-Вудской системы (МВФ и Всемирный банк);
- сотрудничество в области защиты прав человека (ООН, Совет Европы, МОТ и т.д.);
- сотрудничество в области защиты окружающей среды (ЕС, ОЭСР, ПРООН и т.д.);
- сотрудничество в области использования энергии (МАГАТЭ и т.д.);
- сотрудничество в области использования химического оружия (ОЗХО).

## ***6.2. Информация о деятельности Нидерландов в ВТО, ОЭСР и других международных организациях***

Нидерланды имеют постоянные дипломатические представительства в следующих организациях:

ЭСКАТО - Бангкок, Таиланд;

ЕС - Брюссель, Бельгия;

НАТО, ЗЭС - Брюссель, Бельгия;

ОЗХО - Гаага, Нидерланды;

в Европейском представительстве ООН и других международных организациях - Женева, Швейцария;

УВКБ ООН - Женева, Швейцария;

ВТО - Мадрид, Испания;

ООН ХАБИТАТ - Найроби, Кения;

ЮНЕП - Найроби, Кения;

ООН - Нью-Йорк, США;

ОЭСР - Париж, Франция;

ЮНЕСКО – Париж, Франция;

ФАО, МФСР, ВПП - Рим, Италия;  
 Совет Европы - Страсбург, Франция;  
 ОБСЕ – Вена, Австрия;  
 ЮНИДО, МАГАТЕ - Вена, Австрия.

## 7. Статистические приложения

7.1. Данные национальной статистики Нидерландов по основным макроэкономическим показателям за отчетный период в сравнении с предыдущим годом с указанием источника информации

### Основные макроэкономические показатели Нидерландов за 2014-2016 гг.

<i>Показатель</i>	<b>2014</b>	<b>2015</b>	<b>2016*</b>
ВВП (в текущих ценах), млрд. евро	663,1	676,8	688,3
ВВП на душу населения, тыс. евро	33,9	39,6	40,4
Прирост реального ВВП, %	1,4	2,0	1,7
Промышленное производство, прирост/спад, %	-2,9	-3,2	2,8
Уровень инфляции (HICP), %	0,3	0,2	0,1
Индекс потребительских цен, % (2010 г.=100%)	101,0	100,6	100,3
Уровень безработицы к экономически активному населению, %	7,4	6,9	5,6
Международные резервы, млрд. евро	35,4	35,1	34,4
Дефицит/профицит бюджета, % ВВП	-2,4	-1,8	-1,1
Курс национальной валюты к долл. США	1,3288	1,1096	1,1067
Сальдо счета текущих операций платежного баланса, млрд. евро	58,9	58,6	52
Государственный долг, млрд. евро	450,5	440,6	433,6
Государственный долг, % ВВП	67,9	65,1	63
Учетная ставка национального банка, %	0,25	0,05	0,05
Товарооборот, млрд. евро	815,8	810,5	810,0*
Экспорт товаров, млрд. евро	433,4	427,3	430,0*
Импорт товаров, млрд. евро	382,4	383,2	390,0*
Экспорт торговых услуг, млрд. евро	117,8	130,5	130,0*
Импорт торговых услуг, млрд. евро	121,8	133,7	135,0*
Прямые инвестиции в Нидерланды, млрд. евро	3680,9	3927,2	3970,0*
Прямые инвестиции из Нидерландов, млрд. евро	4346,5	4608,1	4650,2*
Кредитный рейтинг (по данным агентства Standard & Poors)	AA+	AAA	AAA

\* в дальнейшем показатели могут быть скорректированы с учетом обновлений данных за 2016 год.  
 Источники: [nl.inflation.eu](http://nl.inflation.eu), [data.worldbank.org](http://data.worldbank.org), [ru.tradingeconomics.com](http://ru.tradingeconomics.com), [statline.cbs.nl](http://statline.cbs.nl), [dnb.nl](http://dnb.nl).

7.2. Данные национальной статистики Нидерландов по объемам и структуре внешней торговли товарами и услугами за отчетный период в сравнении с предыдущим годом (в табличной форме, с указанием источника информации)

**Классификация основных товаров нидерландского экспорта в Россию**

*(в тыс. евро)*

Код ТН ВЭД	Название товара	2015	2016
	Всего экспорт товаров	4289865	4463395
0	Продовольствие и живые животные	487009	466264
1	Напитки и табак	18353	27991
2	Сырье непродовольственное, кроме топлива	300503	292364
3	Минеральное топливо, смазочные масла и аналогичные материалы	30822	34814
4	Животные и растительные масла, жиры и воски	55692	76313
5	Химические вещества и аналогичная продукция, не включенные в другие категории	926362	1017986
6	Промышленные товары, классифицированные главным образом по виду материала	269774	209069
7	Машины и транспортное оборудование	1803654	1815454
8	Различные готовые изделия	396587	522348
9	Товары и операции, не включенные в другие категории	1111	790

Источник: ЦБС Нидерландов

**Классификация основных товаров нидерландского  
импорта из России**

(в тыс. евро)

Код ТН ВЭД	Название товара	2015	2016
	Всего импорт товаров	13982483	13693089
0	Продовольствие и живые животные	103438	169488
1	Напитки и табак	619	757
2	Сырье непродовольственное, кроме топлива	185836	174161
3	Минеральное топливо, смазочные масла и аналогичные материалы	12465825	11961897
4	Животные и растительные масла, жиры и воски	4821	2814
5	Химические вещества и аналогичная продукция, не включенные в другие категории	182145	186535
6	Промышленные товары, классифицированные главным образом по виду материала	937028	1099238
7	Машины и транспортное оборудование	90750	85512
8	Различные готовые изделия	11540	12312
9	Товары и операции, не включенные в другие категории	482	375

Источник: ЦБС Нидерландов

*Справочно: по данным Центрального бюро статистики Нидерландов, по итогам 2016 г. общий товарооборот Нидерландов составил 815,1 млрд. евро, что на 1% выше по сравнению с показателем 2015 года. Нидерландский импорт составил 381,6 млрд. евро, снизившись на 0,5%, нидерландский экспорт – 433,5 млрд. евро, увеличившись на 1,5%.*

**Импорт и экспорт услуг Нидерландов в 2015 г.  
и в 2016 г. (млн.евро)**

	<b>2015 г.</b>	<b>2016 г.</b>
<b>Импорт услуг</b>	<b>151615</b>	<b>149408</b>
Производственные услуги	3209	3452
Сервисные и ремонтные услуги	1412	1627
Транспортные услуги	19637	19137
Туризм	15826	15551
Строительные услуги	2256	2226
Страховые услуги	310	261
Финансовые услуги	5568	5815
Услуги по регистрации авторских прав и роялти	31909	27688
Компьютерные и информационные услуги	28937	29609
Прочие деловые услуги	41161	41426
Индивидуальные, культурные и рекреационные услуги	1136	2360
Государственные услуги	252	254
<b>Экспорт услуг</b>	<b>160447</b>	<b>159450</b>
Производственные услуги	5650	5630
Сервисные и ремонтные услуги	1948	1842
Транспортные услуги	31941	30646
Туризм	10447	11100
Строительные услуги	2929	2701
Страховые услуги	1253	1217
Финансовые услуги	4984	5239
Услуги по регистрации авторских прав и роялти	22852	19976
Компьютерные и информационные услуги	33313	35925
Прочие деловые услуги	42495	41967
Индивидуальные, культурные и рекреационные услуги	895	1364
Государственные услуги	1740	1845

*Источник: Центральное Бюро статистики Нидерландов (ЦБС).*

7.3. Данные национальной статистики Нидерландов за последний пятилетний период, включая отчетный, по объемам и структуре иностранных инвестиций, в том числе по отраслевой структуре инвестиций из и в Российскую Федерацию (прежде всего, по прямым инвестициям, накопленным на начало периода, следующего за отчетным, и текущим поступлениям) - в табличной форме, с указанием источника информации.

По данным Банка Нидерландов, общий объем прямых иностранных инвестиций в Нидерланды по итогам января-сентября 2016 г. составил 38,5 млрд. евро.

Общий объем прямых иностранных инвестиций Нидерландов за рубеж в январе-сентябре 2016 г. составил 90,5 млрд. евро США.

По данным Банка России, по итогам января-сентября 2016 года объем прямых инвестиций из Королевства Нидерландов в Российскую Федерацию составил 36,7 млрд. долл. США. Объем прямых инвестиций из Российской Федерации в Королевство Нидерландов по итогам января-сентября 2016 года составил 52,7 млрд. долл. США.

**Прямые инвестиции из Нидерландов в Российскую Федерацию  
в 2015 г. и 2016 г.**

**(участие в капитале, реинвестирование доходов и долговые инструменты, по данным  
платежного баланса Российской Федерации - сальдо операций).**

	2015					2016				
	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.	Всего	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.	Всего
Нидерланды	-258	724	-1108	393	-249	-607	673	-481		

*(млн. долл. США)*

*Источник: Банк России*

Сальдо операций платежного баланса Российской Федерации, учитывающее прямые инвестиции резидентов Российской Федерации в Нидерланды по итогам третьего квартала 2016 г., составило -2559 млн. долл. США.

**Прямые инвестиции резидентов Российской Федерации в Нидерланды  
в 2015 г. и 2016 г.**

**(по данным платежного баланса Российской Федерации - сальдо операций).**

	2015					2016				
	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.	Всего	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.	Всего
Нидерланды	- 1957	1018	702	698	461	1946	1337	-2559		

*(млн. долл. США)*

*Источник: Банк России*

#### ***7.4 Контакты организаций в секторе водного хозяйства и отрасли по управлению отходами Нидерландов.***

##### **СЕКТОР ВОДНОГО ХОЗЯЙСТВА**

Ассоциация голландских компаний в секторе водного хозяйства Vewin,

Vewin Association of Dutch Water Companies

T: +31 704 144 750; Ф: +31 704 144 420; E: [info@vewin.nl](mailto:info@vewin.nl) W: [www.vewin.nl](http://www.vewin.nl)

Исследовательский институт проблем круговорота воды

KWR Watercycle Research Institute

T: +31 306 069 511; Ф: +31 306 061 165; E: [info@kwrwater.nl](mailto:info@kwrwater.nl) W: [www.kwrwater.nl](http://www.kwrwater.nl)

Центр передовых водных технологий Wetsus,

Wetsus Centre of Excellence for Sustainable Water Technology

T: +31 582 843 000; Ф: +31 582 843 001; E: [info@wetsus.nl](mailto:info@wetsus.nl) W: [www.wetsus.nl](http://www.wetsus.nl)

Голландская водоочистная отраслевая ассоциация Aqua Nederland

Aqua Nederland, Association of the Dutch Water Treatment Industry

T: +31 884 008 534; Ф: +31 884 008 401; E: [info@aquanederland.nl](mailto:info@aquanederland.nl)

W: [www.aquanederland.nl](http://www.aquanederland.nl)

Научно-исследовательский институт ЮНЕСКО по изучению водных ресурсов  
в г. Делфт

UNESCO-IHE Institute for Water Education in Delft

T: +31 152 151 715 Ф: +31 152 122 921 W: [www.unesco-ihe.org](http://www.unesco-ihe.org)

Голландская ассоциация производителей гидравлических насосов

Holland Pump Group

T: +31 884 008 538; Ф: +31 884 008 403; E: [hpgr@fme.nl](mailto:hpgr@fme.nl)

W: [www.hollandpompgroep.nl](http://www.hollandpompgroep.nl)

Голландская морская сеть Dutch Maritime Network

T: +31 104 007 160; E: [info@maritieland.nl](mailto:info@maritieland.nl); W: [www.dutch-maritime-network.nl](http://www.dutch-maritime-network.nl)

Ассоциация поставщиков морской отрасли HME,

HME Association of suppliers to the maritime industry

T: +31 10 44 44 333; Ф: +31 102 130 700; E: [info@hme.nl](mailto:info@hme.nl) W: [www.hme.nl](http://www.hme.nl)

Голландская ассоциация судостроителей

Holland Shipbuilding Association

T: +31 104 444 333; Ф: +31 102 130 700; E: [info@scheepsbouw.nl](mailto:info@scheepsbouw.nl)

W: [www.shipbuilding.nl](http://www.shipbuilding.nl)

**ОТРАСЛЬ ПО УПРАВЛЕНИЮ ОТХОДАМИ**

Ассоциация поставщиков экологического оборудования и технологий VLM  
VLM, Trade Association of Environmental Technology (Services) Suppliers  
T: +31 884 008 545; Ф: +31 884 008 401; E: vlm@fme.nl W: [www.vlm.fme.nl](http://www.vlm.fme.nl)

Голландское партнерство в сфере управления отходами  
Netherlands Waste Management Partnership  
T: +31 348 684 450; E: office@nwmp.nl / info@nwmp.nl; W: [www.nwmp.nl](http://www.nwmp.nl)

Голландская ассоциация в сфере управления отходами  
Dutch Waste Management Association  
T: +31 736 279 444; Ф: +31 736 279 449; E: [info@dwma.eu](mailto:info@dwma.eu); W: [www.wastematters.eu](http://www.wastematters.eu)

Голландская ассоциация в сфере управления отходами  
NVRD Royal Dutch NVRD  
T: +31 883 770 000; Ф: +31 883 770 00; E: post@nvr.nl; W: [www.nvr.nl](http://www.nvr.nl)

Голландская ассоциация инженеров-консультантов NEngineers  
NEngineers, Association of Consulting Engineers  
T: +31 703 141 868; E: info@NLingenieurs.nl; W: [www.onri.nl](http://www.onri.nl)

Голландское почвенное партнерство  
Netherlands Soil Partnership  
T: +31 884 008 553; Ф: +31 884 008 403; E: info@nsp-soil.nl W: [www.nsp-soil.com](http://www.nsp-soil.com)

Нидерландская организация прикладных научных исследований TNO  
Netherlands Organization for Applied Scientific Research TNO  
T: +31 888 660 000; E: infodesk@tno.nl; W: [www.tno.nl](http://www.tno.nl)





