

Министерство экономического развития Российской Федерации  
Торговое представительство Российской Федерации  
в Королевстве Нидерландов

**Внешнеторговый путеводитель для российских участников  
внешнеэкономической деятельности**

**НИДЕРЛАНДЫ**

**Амстердам**

2017 г.

## Оглавление

<b>1. КРАТКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ДЕЛОВОГО КЛИМАТА НИДЕРЛАНДОВ</b>	<b>5</b>
<b>2. ИНФОРМАЦИЯ О КОНТАКТНЫХ ДАННЫХ ДИПЛОМАТИЧЕСКИХ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ (СМ. ПРИЛОЖЕНИЕ № 1)</b>	<b>7</b>
<b>3. ОБЗОР НОРМАТИВНО-ПРАВОВОЙ БАЗЫ ПРЕДПРИНИМАЕМЫХ МЕР В ОБЛАСТИ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ И ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В НИДЕРЛАНДАХ:</b>	<b>7</b>
3.1. основополагающие нормативные правовые акты, регулирующие внешнеторговую деятельность	7
3.2. Таможенный тариф	8
3.3. Законодательство об иностранных инвестициях	15
3.4. Валютное регулирование	17
3.5. Регулирование свободных (особых) экономических зон	17
<b>4. РЕКОМЕНДАЦИИ ДЛЯ ЭКСПОРТЕРОВ:</b>	<b>17</b>
4.1. Перспективные направления расширения российского экспорта	
4.2. Действующие торговые ограничения	17
4.3. Особенности таможенно-тарифного регулирования при импорте в Нидерланды	21
4.4. Особенности таможенных процедур при импорте в Нидерланды	22
4.5. Нетарифные меры и техническое регулирование	23
4.6. Валютно-финансовое регулирование при импорте в Нидерланды	24
4.7. Основные логистические маршруты (см. Приложение № 2)	24
<b>5. РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ДОСТУПУ НА РЫНОК НИДЕРЛАНДОВ</b>	<b>30</b>
5.1. Общие положения по доступу на рынок	24
5.2. Организационно-правовые формы ведения коммерческой деятельности	25
5.3. Открытие представительств и дочерних организаций	28
5.4. Налогообложение предприятий с иностранным участием	33
<b>6. ИНФОРМАЦИЯ О ЗАЩИТЕ ПРАВ ЭКСПОРТЕРОВ В НИДЕРЛАНДАХ</b>	<b>36</b>

6.1. Способы защиты прав экспортеров в Нидерландах, регулирования и разрешения коммерческих споров, порядок рассмотрения споров экономического характера	41
6.2. Юридические и адвокатские конторы Нидерландов по защите прав экспортеров(см.Приложение №3)	42
7. Информация о возможностях проверки деловой репутации в Нидерландах, включая организации, занимающиеся проверкой деловой репутации юридических и физических лиц	
<b>8. ИНФОРМАЦИЯ О ВОЗМОЖНОСТЯХ ПРОВЕРКИ ДЕЛОВОЙ РЕПУТАЦИИ В НИДЕРЛАНДАХ, ВКЛЮЧАЯ ОРГАНИЗАЦИИ, ЗАНИМАЮЩИЕСЯ ПРОВЕРКОЙ ДЕЛОВОЙ РЕПУТАЦИИ ЮРИДИЧЕСКИХ И ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ</b>	<b>44</b>
<b>9. ПЕРЕЧЕНЬ КРУПНЕЙШИХ ДИСТРИБЬЮТОРОВ И ТОРГОВЫХ СЕТЕЙ РАЗЛИЧНЫХ ВИДОВ ТОВАРОВ НИДЕРЛАНДОВ (СМ. ПРИЛОЖЕНИЕ № 4)</b>	<b>40</b>
<b>10. СПЕЦИФИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА В СТРАНЕ ПРЕБЫВАНИЯ, ВКЛЮЧАЯ КУЛЬТУРНЫЕ АСПЕКТЫ И ДЕЛОВЫЕ ОБЫЧАИ</b>	<b>40</b>
<b>ПРИЛОЖЕНИЕ № 1</b>	<b>42</b>
<b>ПРИЛОЖЕНИЕ № 2</b>	<b>43</b>
<b>ПРИЛОЖЕНИЕ № 3</b>	<b>50</b>
<b>ПРИЛОЖЕНИЕ № 4</b>	<b>50</b>

## Общая информация о стране

### Королевство Нидерландов (Het Koninkrijk der Nederlanden)

<b>Столица</b>	г. Амстердам
<b>Географическая информация</b>	Площадь - 41,5 тыс. кв. км. На востоке граничит с Германией, на юге – с Бельгией. На севере и западе омывается Северным морем. Длина морских границ - около 1 тыс. км. Нидерландам принадлежат Нидерландские Антильские острова и остров Аруба в Карибском море.
<b>Административное деление</b>	Двенадцать провинций Нидерландов и их столицы: Гронинген (г. Гронинген), Фрисланд (г. Леуварден), Дренте (г. Ассен), Оверэйссел (г. Зволле), Гелдерланд (г. Арнем), Утрехт (г. Утрехт), Северная Голландия (г. Хаарлем), Южная Голландия (г. Гаага), Зееланд (г. Мидделбюрх), Северный Брабант (г. Хертохенбос), Лимбург (г. Маастрихт), Флеволанд (г. Лелистад).
<b>Климат</b>	Климат морской, с мягкой зимой и относительно теплым летом. Средние температуры января 1-3° С, июля 16-17° С. Осадков 650 - 750 мм в год.
<b>Крупнейшие города</b>	Амстердам – 770 тыс. чел. Большой Амстердам (с пригородами) – 1,25 млн. чел. Роттердам – 991 тыс. чел. Гаага – 490 тыс. чел. Утрехт – 440 тыс. чел.
<b>Население</b>	17,11 млн. чел. (дек. 2016 г.) в том числе: 79,6 % – нидерландцы, 2,3 % – турки, 2,3 % – индонезийцы, 2,3 % – немцы, 2,1% – марокканцы, 2,1 % - суринамцы, 10,9 % – другие этнические группы.
<b>Политический строй</b>	Конституционная парламентская монархия Король – Виллем-Александр (с 30 апреля 2013 г.)
<b>Основные макроэкономические показатели</b>	- объем ВВП: 688,3 млрд. евро (2016 г.) - темп прироста ВВП: 1,7% (2016 г.) - инфляция: 0,3% (2016 г.) - уровень безработицы: 5,6% (2016 г.) - дефицит госбюджета: 1,1% от ВВП (2016 г.)

## **1. Краткая характеристика делового климата Нидерландов**

Королевство Нидерландов - страна с вековыми торговыми и предпринимательскими традициями, духом космополитизма и толерантности. За последние годы Нидерланды выросли в крупнейший мировой финансовый, торговый, транспортный и индустриальный центр с отличной инфраструктурой и мощным энергетическим сектором. По данным Международного валютного фонда (далее - МВФ) Нидерланды, в которых проживает всего 0,3% населения земного шара, занимают 9-е место в мире среди стран-импортеров и 2-е место среди стран-экспортеров сельскохозяйственной продукции и продовольствия (после США).

Нидерланды – страна с гибкой экономикой и выгодным географическим положением для привлечения иностранных компаний. Роль и место Нидерландов в мировой экономике определяются ориентированностью страны на экспортно-импортные операции. Хозяйство Нидерландов носит открытый характер, интегрировано в систему мировой экономики и ориентировано на активное участие в международной торговле. Благодаря наличию в стране крупнейших морских портов и аэропортов, а также развитой дорожной сети, Нидерланды позиционируют себя в качестве «ворот в Европу».

Нидерланды играют важную роль на мировой экономической арене, чему способствует высокий уровень развития портовой и аэропортовой инфраструктуры (порт г. Роттердама и транспортный хаб Схипхол), высокотехнологичных отраслей производства (3д-печать, нанотехнологии, химия, электроника), сельского хозяйства (тепличное земледелие, цветоводство, точное земледелие), сферы услуг (ресторанный и гостиничный бизнес, финансовый и страховой сектор). Ведущие нидерландские компании (Shell, Van Oord, Philips, AkzoNobel, DSM, Ahold, Unilever, Heineken и др.) – корпорации мирового масштаба, обладающие огромным опытом инновационной деятельности и ведения международного бизнеса. Через отраслевой (топ-секторный) подход Правительство Нидерландов успешно

стимулирует приоритетные отрасли национальной экономики. Доля экономики Нидерландов в мировой экономике составляет около 0,7%.

В 2016 году экономика Нидерландов перешла в стадию уверенного роста. По данным Центрального бюро экономического планирования Нидерландов (CPB), в 2016 году рост составил 1,7%. По итогам 2016 года ВВП достиг 688,3 млрд. евро.

Несмотря на опасения руководства страны по поводу возможных негативных последствий для голландской экономики выхода Великобритании из ЕС, практически все экономические показатели в последний год правления кабинета «Рютте-2» исправно шли вверх, наблюдался рост промышленного производства (+2,8%), а доверие предпринимателей существенно улучшилось.

Стабильный рост экономики Нидерландов стал возможным благодаря увеличению внутреннего спроса и потребительского доверия. Как и ожидалось, подъем экономики Нидерландов в 2016 году был в большой степени простимулирован ростом инвестиций домохозяйств (+10,1%) и предприятий (+7,8%). Рыночная стабильность привела к росту капиталовложений: компании активно инвестировали в приобретение офисной техники, нового программного обеспечения и грузового автотранспорта. В целом, предпосылок для интегрального роста ВВП в 2016 году было предостаточно: кроме потребления домохозяйств и внутренних инвестиций, также стоит отметить рост государственных расходов и чистого экспорта.

В августе 2016 года Центральное статистическое бюро Нидерландов (CBS) опубликовало результаты исследования удовлетворенности населения страны уровнем жизни. Среди ключевых показателей системы оценки – удовлетворенность экономическими успехами государства. По данным CBS, по этому показателю Нидерланды опережают практически все страны ЕС, уступая лишь странам Скандинавии, Австрии и Люксембургу.

Данные мировых и европейских рейтингов за отчетный 2016 год наглядно характеризуют состояние экономики Нидерландов и перспективы ее дальнейшего развития.

В первом квартале 2016 года консалтинговая компания KPMG опубликовала аналитический обзор Competitive Alternatives, в котором говорится, что инвестиционный климат Нидерландов - лучший среди остальных развитых экономик Европы. Среди плюсов были отмечены сравнительно низкая ставка налога на недвижимое имущество, выгодные тарифы на электроэнергию и низкий корпоративный налог. Кроме того, структура издержек в Нидерландах очень равномерна: затраты на производство практически одинаковы во всех городах и регионах страны. Большое число фискальных мер поддержки исследовательских компаний делает Нидерланды крайне привлекательными для инновационных компаний.

В 2016 году Нидерланды заняли седьмое место в мировом рейтинге счастья World Happiness Index, составляемом при содействии ООН. При составлении рейтинга учитывается экономическая ситуация в стране, оценивается качество социальной инфраструктуры, а также продолжительность жизни и степень развития гражданских свобод. Из максимальных 10 баллов Нидерланды набрали 7,3 балла. Россия заняла в рейтинге 56 место.

Согласно аналитическому обзору Global Infrastructure Investment Index компании Arcadis за 2016 год, Нидерланды находятся на 10 месте по уровню привлекательности для инвестирования в объекты инфраструктуры. По мнению аналитиков, Нидерланды создали устойчивую систему защиты прав инвесторов и в то же время располагают большим портфелем инфраструктурных проектов. Доверие инвесторов также растет благодаря наличию в Нидерландах стабильной системы государственно-частного партнёрства и опытных компаний, специализирующихся на «мегапроектах».

Нидерланды опустились на девятую строчку в Глобальном инновационном индексе. Годом ранее страна занимала в этом рейтинге пятую

позицию. «Вылет» из пятерки основных стран-инноваторов связан с недостаточным привлечением иностранных инвестиций, а также не слишком эффективными процессами распространения знаний в экономике. Кроме того, у Нидерландов отсутствует достоверная статистика по нескольким новым индикаторам, например, по экспорту ИСТ-услуг.

В третьем квартале 2016 года консалтинговое агентство BDO опубликовало рейтинг экономик мира, в котором оценивается привлекательность государств по нескольким ключевым параметрам. Всего в списке 174 страны, Нидерланды заняли в нем 3 место. По оценке агентства, компании выбирают Нидерланды в качестве места регистрации в связи с высоким уровнем развития инновационной экосистемы. Выгодный налоговый режим, развитая инфраструктура и большое число профессионалов в сфере хай-тек – все это играет определяющую роль при выборе места ведения бизнеса. Развитая инновационная среда напрямую связана с торговлей интеллектуальной собственностью: за счет этого вида экономической деятельности формируется около 3,37% ВВП Нидерландов, что является рекордным показателем среди всех стран мира.

Всемирный экономический форум (ВЭФ) опубликовал 16-й ежегодный обзор Global Information Technology Report, в котором оценивается уровень развития информационных технологий 139 экономик мира. Основной критерий оценки – способность государства эффективно использовать ИТ-технологии для ускорения роста ВВП, развития инноваций, создания дополнительных рабочих мест и обеспечения общественного благосостояния. В этом году Нидерланды опустились в рейтинге на две строчки и заняли 6 место после Сингапура, Финляндии, Швеции, Норвегии и США.

Как отмечают эксперты, потеря позиций Нидерландами связана с ростом цен на ИТ-услуги, что сокращает их доступность. Но даже несмотря на относительно высокие цены, влияние ИТ-технологий на повседневную жизнь и экономическое развитие Нидерландов чрезвычайно велико. Из 139 стран рейтинга ВЭФ Нидерланды имеют лучшее в мире покрытие мобильных сетей,

а малые и средние предприятия активно пользуются Интернетом для создания электронных бизнес-моделей.

В конце 2016 года эксперты McKinsey дали оценку планам Правительства Нидерландов по сокращению выбросов парниковых газов на 80-95% к 2050 году (по сравнению с уровнем 1990 года). Как считают эксперты бюро, при сохранении стабильного роста экономики и достаточного уровня инвестиций в размере 10 млрд. евро в год эта цель вполне достижима. Стоит отметить, что ранее ни одна развитая экономика мира не ставила и не достигала подобной «климатической цели» (нид. *klimaatdoel*). В McKinsey подсчитали, что в краткосрочной перспективе сокращения выбросов парниковых газов можно добиться путем популяризации бытовых энергоэффективных технологий, электрификации всего транспорта и развития альтернативной энергетики.

Согласно недавно опубликованному обзору ВЭФ (Global Competitiveness Index) Нидерланды обладают самой конкурентоспособной экономикой в ЕС. В общем рейтинге стран Нидерланды расположились на четвертом месте, пропустив вперед Швейцарию, Сингапур и США. По мнению некоторых экспертов, в 2017 году Нидерланды могут выйти на третью строчку рейтинга. Это станет возможным, если ВЭФ изменит методику оценки: удельный вес таких критериев, как развитие человеческого капитала и развитие инноваций вырастет, что немного опустит США в рейтинге.

Выход на столь значимую позицию стал возможным благодаря устойчивому развитию современной системы здравоохранения, наращиванию вложений в инфраструктуру, а также поддержанию качества высшего образования.

В 2016 году три крупнейших предпринимательских объединения Нидерландов – VNO-NCW, MKB-Nederland и LTO Nederland – выступили с инициативой создания новой модели экономики, которая получила название NL: Next Level («Нидерланды: следующий уровень», далее – НСУ). Основная

цель НСУ – уход от топ-секторной политики, при которой многие прорывные отрасли экономики обделены вниманием правительства страны.

Как отмечается, высокая степень развития голландской экономики неизбежно предполагает ее вовлеченность в международные геополитические и экономические процессы, что может привести в социальной дезориентации населения и боязни лишиться достигнутого национального прогресса из-за глобализации. Это вызывает рост консерватизма и противодействия интернационализации. Авторы концепции НСУ считают, что своевременная и всесторонняя трансформация экономики Нидерландов поможет минимизировать будущие риски и максимально эффективно использовать накопленные ресурсы для перехода на новый качественный уровень развития.

Ключевым моментом реализации программ НСУ является уход от политики распределения и перераспределения бюджетных средств между отраслями. Также базовым условием реструктуризации экономики является обязательство государства инвестировать национальные сбережения в прорывные отрасли внутри страны.

Одна из последних тенденций развития экономики Нидерландов - формирование национальной хозяйственной системы замкнутого цикла (так называемой «круговой экономики»), в которой особое внимание уделяется применению высоких технологий и автоматизации во всех отраслях. Основные цели круговой экономики – достижение максимальных показателей энергоэффективности и энергосбережения, повторное использование сырья и переработка отходов, развитие безотходных производств.

Кроме того, особую значимость для инновационной голландской экономики имеет широкомасштабное использование технологий «промышленности 4.0». Четвертая промышленная революция характеризуется беспрецедентным уровнем взаимодействия нескольких технологических явлений. Среди прочих выделяются распространение Интернета и цифровизация - повсеместное внедрение цифровых технологий, - благодаря которым миллиарды устройств по всему миру устанавливают связь

друг с другом, а обмен информацией между ними происходит за долю секунды. Кроме того, самые современные технологические достижения в Нидерландах уже сегодня применяются на практике при создании и тестировании беспилотных автомобилей, а также в сфере роботизации производств, био- и нанотехнологий, хранения энергии, улавливания CO<sub>2</sub>, 3Д-печати, «больших данных» (big data) и блокчейн-решений.

Кроме того, Правительством Нидерландов разработана программа привлечения в Нидерланды штаб-квартир компаний-лидеров из других стран путем создания благоприятных условий для ведения их бизнеса. Программа направлена на обеспечение юридического присутствия на приоритетных условиях в нидерландской экономике мировых лидеров, в том числе:

- упразднения бюрократических и административных барьеров («меньше зарегулированности»);
- расширения возможностей для государственных закупок;
- оптимизации инфраструктуры;
- развития бизнес-территорий.

С учетом вышеизложенного, и благодаря льготному фискальному режиму, развитым транспортным, логистическим и банковским секторам, а также высокому уровню подготовки рабочей силы Нидерланды представляют собой привлекательную площадку для вложений капиталов.

В долгосрочной перспективе перспективные направления делового сотрудничества с Россией включают:

- сотрудничество в энергетической сфере,
- развитие двусторонних проектов в химической промышленности,
- сотрудничество в сфере сельского хозяйства и агрологистики,
- расширение инновационного сотрудничества.

В краткосрочной перспективе перспективные направления делового сотрудничества с Россией также включают реализацию совместных проектов прежде всего в тех отраслях, которые не попадают под действие режима санкций или затронуты им частично. Важным аспектом развития торговли с

Нидерландами является участие российских компаний и организаций в международных выставках и конференциях, а также приглашение голландских компаний к участию в аналогичных мероприятиях на территории России.

## **2. Информация о контактных данных дипломатических представительств Российской Федерации (см. Приложение № 1)**

## **3. Обзор нормативно-правовой базы и предпринимаемых мер в области государственного регулирования внешнеэкономической и инвестиционной деятельности в Нидерландах:**

### ***3.1. основополагающие нормативные правовые акты, регулирующие внешнеторговую деятельность***

Закон «Об экспортно-импортных операциях» (Importand Export Act);

Закон «О налоге на доходы» (Income Tax Act);

Закон «О качестве сельхозпродукции» (Agricultural Quality Act);

Закон «О контроле за мясной продукцией» (Meat Inspection Act);

Постановление о ветеринарном/медицинском контроле товаров животного происхождения (Regulation on veterinary/ health control for foods of animal origin) и др.

Нормативно-правовая база Нидерландов в области регулирования внешнеэкономической деятельности приведена в соответствие с правом Европейского союза. В пределах таможенной территории ЕС осуществляется свободное движение товаров без уплаты таможенных пошлин и платежей, странами-членами Евросоюза применяются единые тарифные и нетарифные меры в отношении экспорта и импорта товаров из третьих стран.

В соответствии с положениями статьи 207 Договора «О функционировании ЕС» в международных экономических отношениях страны-члены ЕС руководствуются Общей торговой политикой ЕС. Принятые в рамках ЕС нормативные акты являются обязательными для применения в Нидерландах и составляют часть внутреннего законодательства страны. основополагающим нормативным правовым актом, непосредственно регламентирующим трансграничное перемещение товаров, является Таможенный кодекс ЕС. Базовым нормативным актом по данному вопросу также является Регламент ЕС 206/2009/ЕС о общих правилах импорта. В географическом плане Регламент 206/2009/ЕС применяется ко всем третьим странам, за исключением стран, перечисленных в Регламентах ЕС №№ 519/94 и 517/94.

Нидерланды являются государством-членом Евросоюза, таможенное регулирование которого унифицировано. Регламентация процедур таможенного контроля содержится в Таможенном кодексе ЕС, принятом 12

октября 1992 г. (вступил в силу с 1 января 1994 г.). Установленные в вышеприведенных нормативных документах ЕС процедуры таможенного контроля едины для всех членов ЕС. Их применение создает единообразное регулирование в данной области отношений.

Таможенный кодекс ЕС применяется только в сфере торговых отношений ЕС с третьими странами. Оборота товаров внутри стран ЕС, поскольку учредительные документы и принципы общего рынка предполагают их освобождение от таможенного контроля, не входят в круг вопросов, регулируемых Таможенным кодексом. Целью Кодекса является систематизация и консолидация общих правил и процедур таможенного контроля для всех товаров независимо от их вида.

Базовым положением Таможенного кодекса ЕС и таможенного законодательства Нидерландов является правило о том, что с момента перемещения на таможенную территорию ЕС товары становятся объектом таможенного надзора. Ввезенные на таможенную территорию товары должны быть предъявлены в таможенном учреждении или другом месте, установленном таможенными органами, либо помещены в свободную зону или на свободный склад. Далее уполномоченные представители таможенных органов оформляют помещение товаров под один из таможенных режимов, при этом они имеют право на досмотр товаров. Без разрешения таможенного органа товары не могут быть разгружены. В отношении товаров, предъявленных для таможенного контроля, таможенному органу должна быть представлена краткая таможенная декларация (summary declaration).

### **3.2. Таможенный тариф**

Таможенно-тарифное регулирование в Нидерландах осуществляется на основе законодательства ЕС. При установлении размера ввозных пошлин в Нидерландах, как и в остальных странах ЕС, применяется Единый таможенный тариф, который включает ставки, как правило, адвалорных пошлин.<sup>1</sup>

Адвалорные пошлины фиксируются в виде процента с цены облагаемого товара. С размером адвалорных ставок можно ознакомиться на сайте: <http://gebruikstarief.douane.nl/>. Подобный способ установления размеров импортных и экспортных пошлин связан с повышением роли регулятивной (защитной) функции таможенной пошлины: он позволяет более справедливо регулировать внешний товарооборот в условиях формирования общего рынка. Переход на адвалорный способ взимания пошлин поддерживается международными торговыми организациями и соглашениями (в частности, правилами ВТО).

Таможенный тариф состоит из двух основных частей:

---

<sup>1</sup>[http://ec.europa.eu/taxation\\_customs/customs/customs\\_duties/tariff\\_aspects/customs\\_tariff/index\\_en.htm](http://ec.europa.eu/taxation_customs/customs/customs_duties/tariff_aspects/customs_tariff/index_en.htm)

1. Товарная номенклатура – систематизированный и классифицированный перечень товаров; товары разбиты на крупные видовые группы (например, продукты животного происхождения), которые в свою очередь подразделяются на более специфичные группы и подгруппы с присвоением им цифровых кодов (например, “04” – молочные продукты, “0406” – сыр и творог, “0406 40 10” – рокфор);

2. Ставки таможенных пошлин, а также освобождения от пошлин, соответствующие наиболее специфичным товарным группам (подгруппам) в товарной номенклатуре.

Товарная номенклатура используется не только в целях взимания таможенных пошлин, но также и для обозначения товаров, подлежащих обложению акцизами, пониженными ставками НДС, импортным и экспортным ограничениям и другим мерам торговой политики, а также для ведения внешнеторговой статистики.

Таможенный кодекс ЕС устанавливает, что взимание таможенных пошлин в ЕС производится на основании Общего таможенного тарифа. В ЕС используются следующие номенклатуры:

- комбинированная номенклатура (КН) – основа Общего таможенного тарифа, содержит 8-значные товарные коды;

- номенклатура ТАРИК (*TARIC–Tarifintegredes Communauté européenne*) – содержит 10-значные коды, указываемые при импорте товаров, а также в статистических целях; иногда содержит дополнительные коды для обозначения особых мер торговой политики (сельскохозяйственные пошлины, антидемпинговые пошлины, меры по контролю за товарами двойного назначения, экспортные возмещения и т. п.).

Комбинированная номенклатура состоит из 21 раздела, в свою очередь разделенных на 99 глав. Главы подразделяются на группы и подгруппы. Главные критерии классификации товаров по разделам – материал и функции товаров. Так, разделы I, II, III, V, VI, VII, VIII, IX, XIII, XIV Комбинированной номенклатуры сформированы на основе материала (состава), из которого произведены товары (либо на основе видов животных и растений), например, раздел IX – «дерево и изделия из дерева». Группы товаров внутри некоторых разделов и глав объединены и перечислены по возрастанию степеней обработки (пример: 4403 – «сырое дерево», 4407 – «дерево, распиленное по длине», 4409 – «изделия из дерева», 4419 – «столовая и кухонная мебель»). Разделы XII, XVI, XVII, XVIII, XIX Комбинированной номенклатуры сформированы на основе способа использования и функций товаров, например, раздел XVIII – «средства транспорта».

Кроме двух основных составных частей – Комбинированной номенклатуры и Ставок таможенных пошлин, Общий таможенный тариф ЕС содержит следующие элементы:

-непреференциальные тарифные изъятия и квоты;

-преференциальные (льготные) тарифные меры, предусмотренные соглашениями ЕС с отдельными третьими странами или их группами (конвенциональные тарифные преференции);

- преференциальные тарифные меры, принятые ЕС в одностороннем порядке в отношении отдельных стран, групп стран или территорий (автономные тарифные преференции);

- автономные дополнительные меры, снижающие либо устраняющие таможенное обложение для отдельных товаров по причине их природы или конечного назначения (благоприятные тарифные режимы);

- другие тарифные меры, предусмотренные законодательством ЕС.

### **3.3. Законодательство об иностранных инвестициях**

Данный вопрос регламентируется Гражданским Кодексом Нидерландов, Налоговым Кодексом Нидерландов, Законом «О финансовом надзоре», Законом «Закон об упрощении и повышении гибкости правового регулирования компаний В.В. – закрытых акционерных обществ с ограниченной ответственностью» и др.

Нидерланды традиционно имеют имидж страны с благоприятным инвестиционным климатом, что обусловлено легкостью регистрации юридических лиц (для регистрации В.В. необходимо в уставный капитал внести 1 евроцент), отсутствием административных барьеров, благоприятным правовым полем, в первую очередь налоговыми преференциями, а также большим количеством международных соглашений об избежании двойного налогообложения.

В последние годы устойчиво повышается привлекательность рынка Нидерландов для долгосрочных международных инвестиционных проектов. Правительство страны реализует стратегию привлечения в Нидерланды иностранных инвестиций на базе партнерского взаимодействия государства, бизнеса и науки. Инвестиционная политика государственно-частного партнерства Нидерландов строится на грамотной презентации инвестиционных проектов потенциальным иностранным партнерам.

Нидерландские механизмы поддержки инвестиционной деятельности характеризуются сочетанием четких требований с гибким применением инструментов регулирования бизнеса: разумных ставок налогов и акцизов, экономического обоснования и планирования распределения средств, единых законов ведения бизнеса, торговли и охраны окружающей среды. В реализации программы регулирования и господдержки инвестиций правительством страны задействованы ведущие банки и финансовые компании Нидерландов – банки ING Group, Rabobank, ABN Amro, страховые компании, отделения крупнейших мировых банков и фондов.

В Нидерландах действует специализированное государственное агентство по иностранным инвестициям NFIA (Netherlands Foreign Investment Agency), являющееся подразделением Министерства экономики Нидерландов ([www.nfia.nl](http://www.nfia.nl)). Иностранному инвестору предлагается благоприятный

налоговой режим и разнообразие корпоративных решений. Особое внимание уделяется преимуществам, установленным для холдинговых компаний по правилам «партнерское освобождение от налога» в Нидерландах. Преимущества налоговой системы Нидерландов состоят в особом режиме налогообложения холдинговых компаний и обширной сети международных налоговых соглашений, комбинация которых позволяет снизить налоги на дивиденды, перечисляемые дочерними компаниями голландскому холдингу и холдинговой компанией своим акционерам.

В нынешней политической обстановке решающими для определения респектабельности юрисдикции являются следующие критерии:

1) Нидерланды – не являются оффшором, что оказывает положительное влияние на деловой имидж зарегистрированного в стране холдинга. Налоговые ставки в Нидерландах являются достаточно высокими, однако благодаря предоставляемым голландским законодательством льготам, а также системе соглашений об избежании двойного налогообложения, указанные ставки могут быть снижены. Нидерланды находятся в «белой» части списка юрисдикций ОЭСР, что свидетельствует о положительной репутации голландской юрисдикции на международной арене.

2) Обширная сеть международных налоговых соглашений (более 100) позволяет значительно снизить налоги на дивиденды, перечисляемые дочерними компаниями голландскому холдингу.

3) Действие «партнерского освобождения от налога», в соответствии с которым дивиденды дочерних компаний, направляемые в голландский холдинг, не облагаются налогом на прибыль (действующая ставка – 20-25%) и налогом на прирост капитала (действующая ставка - 25 %);

4) Благоприятная правовая среда юрисдикции для осуществления предпринимательской деятельности. Нидерланды имеют развитую систему законодательства, обладающего большой гибкостью, четкостью формулировок и легкостью толкования. Как было указано выше, в Нидерландах либеральное корпоративное законодательство: для регистрации компании в форме закрытого акционерного общества (B.V.) достаточно внести в уставный капитал 1 евроцент.

5) Низкие процентные ставки по предоставляемым кредитам.

6) Возможность консолидации компаний. Преимуществом налоговой консолидации является возможность переноса прибыли и убытков внутри холдинговой группы. Кроме того, как в случае консолидации налоговых балансов группы компаний, так и в любом другом случае, налоговым законодательством Нидерландов предоставляется право ведения и представления в налоговые органы налоговой (финансовой) отчетности в любой валюте.

7) Возможность для собственника голландского бизнеса осуществить проверку планируемой к реализации схемы в налоговых органах Нидерландов в целях выяснения отношения налоговых органов к подобной схеме и дополнительного удостоверения легальности использования связки компаний

в схеме и правильности начисления и уплаты налогов. Такая заблаговременная проверка позволит в дальнейшем избежать частых проверок и пристального внимания со стороны налоговых органов.

8) Действие в Нидерландах Директивы ЕС о материнских и дочерних компаниях (Council Directive 2003/123/EC от 22.12.2003), согласно которой у компаний, являющихся резидентами Нидерландов, отсутствует обязанность по уплате налога у источника при выплате дивидендов материнским компаниям, зарегистрированным в стране-члене ЕС. Аналогичное правило действует в случае получения дивидендов голландской компанией от дочерней компании, зарегистрированной в ЕС.

9) В подавляющем большинстве случаев сделки с недвижимостью в Нидерландах не облагаются НДС (21%). Ставка на подобные сделки составляет 6% от рыночной стоимости недвижимости.

### ***3.4. Валютное регулирование***

Валютная система Нидерландов функционирует в полном соответствии с общими правилами Европейского Союза и является частью системы мер ЕС по координации бюджетной и экономической политики стран-членов ЕС, направленных на сближение государств в экономических областях.

Основным законом, регулирующим финансовый рынок, является Закон «О финансовых отношениях» 1994 года («Wetfinacielebetrekkingen»), обобщающий декреты, регламенты и постановления, относящиеся к регулированию деятельности кредитных организаций.

Согласно Закону «О финансовых отношениях» вопросы валютной и финансовой стабильности входят в компетенцию Центрального банка Нидерландов, являющегося неотъемлемой частью Европейской системы центральных банков.

### ***3.5. Регулирование свободных (особых) экономических зон***

В Нидерландах отсутствуют особые экономические зоны в российском понимании этого термина как территории, на которых участникам предоставляются особые льготы и преференции. В то же время отсутствие такого механизма компенсируется большим количеством различных программ поддержки малого и среднего бизнеса, а также финансированием программ поддержки топ-секторов экономики Нидерландов.

## **4. Рекомендации для экспортеров:**

### ***4.1. Перспективные направления расширения российского экспорта***

#### **Торговля товарами**

По итогам 2016 г. объем российско-нидерландского товарооборота сократился по сравнению с 2015 г. на 26,5% и составил 32,2 млрд. долл. США. При этом российский экспорт уменьшился на 28,4% и составил 29,2 млрд. долл. США, импорт уменьшился на 2,4% до уровня 3,0 млрд. долл. США.

Положительное сальдо России в торговле с Нидерландами по итогам января-ноября 2016 г. составило 26,2 млрд. долл. США.

### Структура российского экспорта в Нидерланды

(по итогам 2016 г.)

		2015	2016	темп 2016/15
<b>ЭКСПОРТ</b>		<b>40 848,7</b>	<b>29 254,6</b>	<b>-28,4%</b>
01-24	Продовольственные товары и с/х сырье	473,3	610,5	29,0%
25-27	Минеральные продукты	32 188,4	24 549,1	-23,7%
27	<i>Топливо-энергетические товары</i>	<i>32 172,4</i>	<i>24 514,1</i>	<i>-23,8%</i>
2709	<i>Нефть сырая</i>	<i>16 348,4</i>	<i>13 953,5</i>	<i>-14,6%</i>
2710	<i>Нефтепродукты</i>	<i>14 433,8</i>	<i>9 194,8</i>	<i>-36,3%</i>
2711	<i>Газ природный</i>	<i>650,9</i>	<i>738,9</i>	<i>13,5%</i>
2701	<i>Уголь каменный</i>	<i>549,1</i>	<i>439,1</i>	<i>-20,0%</i>
28-40	Продукция химической промышленности, каучук	544,7	539,3	-1,0%
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	7,4	0,4	-94,6%
44-49	Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	229,3	116,9	-49,0%
50-67	Текстиль, изделия из него. Обувь	2,5	1,27	-49,2%
71	Жемчуг. Драгоценные камни, металлы	0,4	0,4	21,2%
72-83	Металлы, изделия из них	7 036,1	3 213,1	-54,3%
7403	<i>Медь рафинированная</i>	<i>1 914,9</i>	<i>970,5</i>	<i>-49,3%</i>
7502	<i>Никель необработанный</i>	<i>2 095,8</i>	<i>873,7</i>	<i>-58,3%</i>
7601	<i>Алюминий необработанный</i>	<i>1 585,3</i>	<i>409,5</i>	<i>-74,2%</i>
84-90	Машины, оборудование и транспортные средства	360,3	200,8	-44,3%
68-70, 91-97	Другие товары	6,4	22,8	в 3,6 раза

Падение экспорта по итогам 2016 г. (на 28,4%) по сравнению с 2015 г. произошло в основном за счет уменьшения по группе 25-27 ТНВЭД – минеральные продукты - на 23,7% до уровня 24,5 млрд. долл. США, также снизился экспорт металлов, изделий из них на 54,3% до уровня 3,2 млрд. долл. США.

## Структура российского импорта из Нидерландов

(по итогам 2016 г.)

		2015	2016	темп 2016/15
<b>ИМПОРТ</b>		<b>3 095,7</b>	<b>3 021,1</b>	<b>-2,4%</b>
01-24	Продовольственные товары и с/х сырье	774,8	603,2	-22,2%
0407	<i>Яйца птиц</i>	81,7	63,5	-22,3%
1901	<i>Экстракт солодовый</i>	75,3	57,5	-23,6%
2004	<i>Овоцы прочие приготовленный мороженые</i>	32,0	38,4	20,2%
2009	<i>Соки фруктовые и овощные</i>	29,0	26,8	-7,3%
0703	<i>Лук</i>	14,9	13,5	-9,5%
25-27	Минеральные продукты	59,4	52,9	-10,9%
27	<i>Топливо-энергетические товары</i>	31,3	25,6	-18,2%
28-40	Продукция химической промышленности, каучук	994,5	973,4	-2,1%
39	<i>Пластмассы и изделия из них</i>	277,5	287,7	3,7%
3004	<i>Лекарства, расфасованные д/розницы</i>	288,9	282,7	-2,2%
3002	<i>Сыворотки, вакцины</i>	68,6	61,0	-11,1%
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	0,6	0,3	-42,0%
44-49	Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	41,7	39,8	-4,4%
50-67	Текстиль, изделия из него. Обувь	43,9	49,1	11,9%
71	Жемчуг. Драгоценные камни, металлы	0,21	0,14	-32,8%
72-83	Металлы, изделия из них	87,4	113,6	29,9%
84-90	Машины, оборудование и транспортные средства	1 029,2	1 119,1	8,7%
8436	<i>Оборудование д/сельского хозяйства, садоводства</i>	60,9	101,8	67,1%
8438	<i>Оборудование д/производства напитков и пищ.продуктов</i>	89,7	79,9	-10,9%
8421	<i>Центрифуги</i>	52,2	70,6	35,3%
9018	<i>Медицинские приборы и аппаратура</i>	71,7	47,4	-33,9%
8481	<i>Краны, клапаны д/трубопроводов, котлов</i>	47,5	39,6	-16,5%

68-70, 91-97	Другие товары	64,0	69,4	8,5%
-----------------	---------------	------	------	------

Падение импорта по итогам 2016 г. (2,4%) по сравнению с 2015 г. произошло за счет сокращения основных направлений импорта: на 22,2% (до уровня 603,2 млн. долл. США) - продовольственных товаров и с/х сырья (группы 01-24 ТНВЭД), на 2,1% (до уровня 973,4 млн. долл. США) импорта продукции химической промышленности, каучука (группы 28-40 ТНВЭД).

*Справочно: По данным ФТС России, по итогам 2016 г. Нидерланды занимают третье место среди основных торговых партнеров России в мире по объему товарооборота (после Китая с объемом товарооборота 66,1 млрд. долл. США и Германии с объемом товарооборота 40,7 млрд. долл. США) и первое место в мире по объемам российского экспорта.*

В Центральном федеральном округе (абсолютный лидер по объему товарооборота с Нидерландами по итогам 2016 г. – 13,6 млрд. долл. США) наибольший внешнеторговый оборот с Нидерландами продемонстрировала Москва с показателем 12,7 млрд. долл. США, из которых 11,5 млрд. долл. США – экспорт, 1,2 млрд. долл. США – импорт. За ней с большим отрывом следует Московская область: товарооборот составил 410 млн. долл. США, из них экспорт – 47,5 млн. долл. США, импорт – 362,5 млн. долл. США. Далее идет Белгородская область с товарооборотом 95,9 млн. долл. США, из них 19,2 млн. долл. США – экспорт, 76,7 млн. долл. США – импорт.

В Северо-западном федеральном округе наибольший товарооборот с Нидерландами у г. Санкт-Петербурга – 3,9 млрд. долл. США. У Ленинградской области оборот составил 467,4 млн. долл. США.

В Южном федеральном округе наибольший товарооборот у Краснодарского края – 224,3 млн. долл. США. Товарооборот Волгоградской области с Нидерландами составил 56,2 млн. долл. США.

В Северо-Кавказском федеральном округе наибольший объем товарооборота у Ставропольского края – 86,4 млн. долл. США.

В Приволжском федеральном округе лидируют Республика Татарстан с товарооборотом 1,7 млрд. долл. США; Нижегородская область – с товарооборотом 486,4 млн. долл. США и Пермский край с показателем товарооборота в 445,4 млн. долл. США.

В Уральском федеральном округе наибольший товарооборот у Ханты-Мансийского автономного округа – 3,6 млрд. долл. США, Тюменской и Свердловской областей – 643,7 и 500,6 млн. долл. США соответственно.

В Сибирском федеральном округе наибольший товарооборот с Нидерландами у Красноярского края – 1,7 млрд. долл. США, Кемеровской и Иркутской областей – 525,2 и 217,8 млн. долл. США соответственно.

В Дальневосточном федеральном округе наибольший товарооборот с Нидерландами у Сахалинской области – 66,9 млн. долл. США.

### Торговля услугами

По итогам января-сентября 2016 г. объем торговли услугами с Нидерландами уменьшился на 9,7% по сравнению с аналогичным периодом 2015 г. и составил 2,5 млрд. долл. США, при этом экспорт услуг снизился на 0,1% до уровня 992,8 млн. долл. США, а импорт снизился на 14,8% и составил 1,5 млрд. долл. США.

Отрицательное сальдо России в торговле услугами с Нидерландами по итогам января-сентября 2016 г. составило 556,9 млн. долл. США.

*Справочно: По итогам 2015 г. объем торговли услугами с Нидерландами уменьшился на 25,3% по сравнению с аналогичным периодом 2014 г. и составил 3,9 млрд. долл. США, при этом экспорт услуг сократился на 17,2% до уровня 1,4 млрд. долл. США, а импорт снизился на 29,3% и составил 2,5 млрд. долл. США.*

*Отрицательное сальдо России в торговле услугами с Нидерландами по итогам 2015 г. составило 1,1 млрд. долл. США.*

(млн. долл. США)

	2011 г.	2012г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	Янв.- сентябрь 2016
<b>Оборот</b>	4 835,8	4 840,6	5 470,2	5188,9	3860,8	2542,7
<i>темп, в %</i>	39,4	0,09	13,0	- 4	- 25,3 %	- 9,7 %
<b>Экспорт</b>	1 357,5	1 512,1	1 840,3	1 699,8	1404,5	992,8
<i>темп, в %</i>	27,8	11,3	21,7	-5,7	- 17,2 %	- 0,1 %
<b>Импорт</b>	3 478,3	3 328,4	3 629,9	3 489,1	2456,4	1549,8
<i>темп, в %</i>	44,5	-4,3	9,0	-3,1	-29,3%	- 14,8 %
<b>Сальдо</b>	-2 120,8	-1 816,2	- 1 789,6	- 1 789,3	-1051,9	-556,9

Источник: Банк России

**Классификация основных товаров нидерландского  
экспорта в Россию**

*(в тыс. евро)*

<b>Код ТН ВЭД</b>	<b>Название товара</b>	<b>2015</b>	<b>2016</b>
	Всего экспорт товаров	4289865	4463395
0	Продовольствие и живые животные	487009	466264
1	Напитки и табак	18353	27991
2	Сырье непродовольственное, кроме топлива	300503	292364
3	Минеральное топливо, смазочные масла и аналогичные материалы	30822	34814
4	Животные и растительные масла, жиры и воски	55692	76313
5	Химические вещества и аналогичная продукция, не включенные в другие категории	926362	1017986
6	Промышленные товары, классифицированные главным образом по виду материала	269774	209069
7	Машины и транспортное оборудование	1803654	1815454
8	Различные готовые изделия	396587	522348
9	Товары и операции, не включенные в другие категории	1111	790

*Источник: ЦБС Нидерландов*

**Классификация основных товаров нидерландского  
импорта из России**

*(в тыс. евро)*

<b>Код ТН ВЭД</b>	<b>Название товара</b>	<b>2015</b>	<b>2016</b>
	Всего импорт товаров	13982483	13693089
0	Продовольствие и живые животные	103438	169488
1	Напитки и табак	619	757

2	Сырье непродовольственное, кроме топлива	185836	174161
3	Минеральное топливо, смазочные масла и аналогичные материалы	12465825	11961897
4	Животные и растительные масла, жиры и воски	4821	2814
5	Химические вещества и аналогичная продукция, не включенные в другие категории	182145	186535
6	Промышленные товары, классифицированные главным образом по виду материала	937028	1099238
7	Машины и транспортное оборудование	90750	85512
8	Различные готовые изделия	11540	12312
9	Товары и операции, не включенные в другие категории	482	375

Источник: ЦБС Нидерландов

*Справочно: по данным Центрального бюро статистики Нидерландов, по итогам 2016 г. общий товарооборот Нидерландов составил 815,1 млрд. евро, что на 1% выше по сравнению с показателем 2015 года. Нидерландский импорт составил 381,6 млрд. евро, снизившись на 0,5%, нидерландский экспорт – 433,5 млрд. евро, увеличившись на 1,5%.*

### Основные торговые партнеры Нидерландов (по итогам 2016 г.)

Место	Страна	Оборот		Экспорт		Импорт	
		Млрд. евро	Доля, %	Млрд. евро	Доля, % (место)	Млрд. евро	Доля, % (место)
	<b>Всего</b>	<b>815,1</b>	<b>100,00</b>	<b>433,5</b>	<b>100,00</b>	<b>381,6</b>	<b>100,00</b>
1.	Германия	165,4	20,3	98,2	22,6 (1)	67,1	17,5 (1)
2.	Бельгия	81,6	10,0	43,7	10,0 (2)	37,9	9,9 (2)
3.	Великобритания	61,1	7,5	39,4	9,1 (3)	21,7	5,7 (5)
4.	Франция	51,1	6,2	35,8	8,2 (4)	15,3	4,0 (6)
5.	США	50,1	6,1	17,8	4,1 (6)	32,3	8,4 (4)
6.	Китай	45,2	5,5	9,9	2,2 (8)	35,2	9,2 (3)
7.	Италия	27,4	3,3	18,1	4,1 (5)	9,3	2,4 (9)
8.	Испания	20,1	2,4	12,8	2,9 (7)	7,2	1,9 (10)
9.	<b>Россия</b>	<b>18,1</b>	2,2	<b>4,4</b>	1,0 (9)	<b>13,7</b>	3,6 (7)
10.	Норвегия	12,5	1,5	4,0	0,9 (10)	8,4	2,2 (8)

Источник: Центральное бюро статистики Нидерландов

По данным Центрального бюро статистики Нидерландов, объем торговли услугами Нидерландов с Россией по итогам января-сентября 2016 г. составил 1,1 млрд. евро, снизившись на 21,5 % по сравнению с аналогичным

периодом 2015 года. Импорт услуг из России в Нидерланды составил 476 млн. евро (на 14,5% ниже, чем по итогам трех кварталов 2015 г.), экспорт – 621 млн. евро (на 23,7% ниже результата аналогичного периода 2015 г.).

Положительное сальдо Нидерландов в торговле услугами с Россией по итогам января-сентября 2016 г. составило 145 млн. евро.

Больше всего из Нидерландов в Россию было экспортировано услуг в сфере телекоммуникаций и компьютерных технологий – на сумму 235 млн. евро; услуг в категории «другие бизнес-услуги» – на сумму 225 млн. евро; услуг на право пользования интеллектуальной собственностью – 36 млн. евро; туристических услуг – 43 млн. евро; транспортных услуг – на сумму 44 млн. евро; строительных услуг – 20 млн. евро; личных, культурных и рекреационных услуг – 6 млн. евро; финансовых услуг – 3 млн. евро; сервисных и ремонтных услуг – 7 млн. евро.

Больше всего из России в Нидерланды было импортировано транспортных услуг – на сумму 275 млн. евро; услуг в категории «другие бизнес-услуги» – 140 млн. евро; туристических услуг – 21 млн. евро; услуг в сфере телекоммуникаций и компьютерных технологий – на сумму 15 млн. евро; финансовых услуг – 11 млн. евро; строительных услуг – 4 млн. евро; производственных услуг – 3 млн. евро; сервисных и ремонтных услуг – 32 млн. евро.

#### ***4.2. Действующие торговые ограничения***

Нидерланды являются государством-членом Евросоюза, таможенное регулирование которого унифицировано. Принятые в этой области в рамках ЕС нормативные акты являются обязательными для применения в Нидерландах и составляют часть внутреннего таможенного законодательства страны.

Защитные меры в отношении импорта вводятся в том случае, если товар импортируется в таких больших количествах или на таких условиях, которые наносят (или угрожают нанести) существенный ущерб производителям стран ЕС, использующим этот импортный товар. Защитные меры после их введения применяются ко всем товарам, допущенным в коммерческий оборот.

ЕС осуществляет регулирование импорта также в рамках применения таможенных тарифов и фитосанитарных ограничений. В отношении ряда видов товаров, которые не производятся в ЕС или производство которых недостаточно, установлены нулевые или минимально низкие пошлины.

Дополнительным инструментом регулирования импорта в ЕС является лицензирование. Лицензии выдаются как при импорте, так и при экспорте отдельных видов товаров с целью контроля торговых потоков в зависимости от их конъюнктуры на продовольственных рынках стран Евросоюза.

Регламентом ЕС № 178/2002 установлены единые для стран-членов ЕС принципы, правила и процедуры принятия национальных стандартов безопасности продовольственных товаров. В соответствии с Регламентом режим безопасности продуктов питания каждой страны-члена ЕС должен основываться на 5 принципах:

- высоком уровне безопасности продуктов на всех стадиях продовольственной цепочки от производства сырья до потребителя;
- анализе рисков;
- полной ответственности операторов за безопасность продуктов, которые они производят, импортируют, обрабатывают, продают;
- возможности отслеживания продуктов на всех стадиях продовольственной цепочки;
- права граждан на ясную и точную информацию компетентных органов.

Политика Нидерландов в данной сфере нацелена на исполнение указанного Регламента, на улучшение профилактических мер, надзора за заболеваниями животных и их распространением, усиление контроля за импортируемой продукцией, которая должна соответствовать требованиям ЕС и внутреннему законодательству.

Продукты животного происхождения (включая морепродукты) могут импортироваться в страны-члены ЕС, если они закуплены в третьих странах, включенных в ежегодно обновляемые Еврокомиссией списки государств, из которых ввоз этих продуктов разрешен, но только у зарегистрированных Комиссией ЕС предприятий. Для регистрации какого-либо предприятия-экспортера третьей страны требуется официальный запрос потенциального экспортера в компетентный ветеринарный орган страны. Этот орган должен гарантировать соответствие качества продукции экспортера ветеринарным и санитарным нормам и требованиям ЕС и (после регистрации предприятия Еврокомиссией с присвоением ему соответствующего номера) выдавать экспортеру «сертификат здоровья» на каждую партию отгружаемого им товара.

В соответствии с Директивой 2000/29/ЕС в Евросоюз запрещен ввоз следующих видов растений:

- растения-переносчики бактериального ожога (*Erwinia amylovora*): яблони, груши, ирга, рябина, боярышники, айва, кизильник, мушмула германская и японская, пираканта, *Photinia davidiana* – из всех стран вне ЕС, за исключением Швейцарии;
- хвойные растения из неевропейских стран;
- лиственные растения: каштаны и дубы из неевропейских стран;
- лиственные растения: тополи и осины из стран Северной Америки;
- предназначенные для посадки ирга, черемуха, вишня, слива и клубника из неевропейских стран, за исключением стран Средиземноморья, Австралии, Новой Зеландии, Канады и материковых штатов США. На семена запрет не распространяется;
- розы для рассады из неевропейских стран;
- растения семейства *Solanaceae* из стран вне пределов ЕС, находящихся за пределами Европы и Средиземноморья;
- виноградная лоза из стран вне пределов ЕС, за исключением Швейцарии (в т.ч. и семена виноградной лозы);

- цитрусовые деревья, фортуеллы, и растения рода *Poncirus*, а также их гибриды из стран вне пределов ЕС;
- финиковые пальмы из Алжира и Марокко;
- клубника из неевропейских стран, за исключением стран Средиземноморья, Австралии, Новой Зеландии, Канады и материковых штатов США;
- сенно-луговые растения для рассады из стран вне пределов ЕС (за исключением стран Европы и Средиземноморья), кроме определенных декоративных видов.

Режим фитосанитарного контроля, установленный Директивой 2000/29/ЕС, предусматривает контроль за остатками пестицидов, применение превентивных мер против ввоза и распространения вредителей и заболеваний растений. Импорт оговоренных Еврокомиссией растений и продуктов растительного происхождения (например, фруктов и овощей) должен сопровождаться фитосанитарным сертификатом, выданным национальным органом защиты растений страны-экспортера. Все партии товаров, поступающих в Нидерланды, подлежат документальной и физической проверке на их соответствие действующим в стране нормам и требованиям. Партии растений и продуктов пропускаются только через определенные КПП и должны проходить фитосанитарную проверку до использования их импортером.

Государства-члены ЕС не обладают правом самостоятельно принимать ограничительные меры и прямо не связаны с проведением антидемпинговых расследований. Вместе с тем, принимаемые в ЕС ограничительные меры обязательны для применения во всех государствах-членах ЕС, в том числе и в Нидерландах.

В отношении экспорта российских товаров Нидерланды применяют те же ограничения, в том числе и антидемпинговые меры, которые действуют в рамках Евросоюза.

По состоянию на август 2017 года в ЕС в отношении российских товаров действуют следующие ограничительные меры:

- антидемпинговая пошлина на ферросилиций (введена 14 апреля 2014 года, действует до 10 апреля 2019 года). Инициирована Euroalliances от имени производителей, представляющих более 25 % рынка ферросилиция в ЕС.

- антидемпинговая пошлина на фитинги для труб (введена 17 ноября 2013 года, действует до 29 января 2018 года). Инициирована Defense Committee of the steel Butt-Welding Fittings industry of EU, представляющим более 40 % рынка фитингов для труб в ЕС.

- антидемпинговая пошлина на электротехническую анизотропную сталь (введена 13 мая 2015 года, действует до 30 октября 2020 года). Инициирована European Steel Association, представляющей более 25 % рынка анизотропной стали в ЕС.

- антидемпинговая пошлина на алюминиевую фольгу (введена 18 декабря 2015 года, действует до 18 декабря 2020 года). Инициирована AFM

Aluminiumfolie Merseburg GmbH, Alcomet AD, Eurofoil Lexembourg SA, Hydro Aluminium Rolled Products GmbH and Impol d.o.o., представляющими 25% рынка алюминиевой фольги в ЕС.

-антидемпинговая пошлина на сварные трубы (введена 27 января 2015 года, действует до 27 января 2020 года). Инициирована Defense Committee of the Welded Steel tubes industry of EU, представляющим более 25 % рынка сварных труб в ЕС.

-антидемпинговая пошлина на холоднокатаную листовую сталь (введена 5 августа 2016 года, действует до 5 августа 2021 года). Инициирована Eurofer от имени производителей, представляющих более 25 % рынка ЕС холоднокатаной листовой стали.

#### ***4.3. Особенности таможенно-тарифного регулирования при импорте в Нидерланды***

Таможня Нидерландов активно сотрудничает с таможенной организацией ЕС. Цель сотрудничества - обеспечение безопасности и конкурентоспособности Европы. Страны-члены ЕС совершенствуют и согласовывают правовую базу и таможенные правила, стараясь координировать работу посредством электронных средств связи. Важнейшими положениями в работе таможенных органов ЕС являются:

- обязательное уведомление таможни в электронном виде об отправке, прибытии груза, а также подача декларации;
- автоматизированный контроль таможенной системой провозимых товаров;
- единый идентификационный номер участника ВЭД (номер EORI – Economic Operators Registration and identification number);
- обязательная электронная декларация временного хранения товаров (в портовых и аэропортовых зонах вводится обязательное правило по декларированию грузов, находящихся на временном хранении в целях анализа рисков и селективного складирования товаров).

#### ***4.4. Особенности таможенных процедур при импорте в Нидерланды***

Товары, импортируемые в Королевство Нидерландов, должны пройти контроль Нидерландской таможни (Dutch customs office). Предоставление таможенной декларации вменяется в обязанность лицу, ввозящему товары на таможенную территорию ЕС. Голландская таможня использует автоматизированную систему поддержки (Sagitta entry) в целях минимизации контрольно-логистической задержки. Система основана на полностью электронной форме декларирования ввозимых товаров.

Таможенные формальности, применяемые в ЕС и соответственно в Нидерландах, для товаров, ввозимых на таможенную территорию, схематично выглядят следующим образом:

- непосредственный ввоз товаров на таможенную территорию;
- предъявление товаров таможне;

- временное хранение товаров;
- декларирование и разгрузка товаров;
- помещение товаров под один из таможенных режимов.

С момента перемещения товара на таможенную территорию этот товар становится объектом таможенного надзора. В таком качестве товар остается до тех пор, пока не определится его таможенный статус.

Лицо, ответственное за перевозку товара на место, установленное таможенными властями, обязано предъявить товар для таможенного оформления. Процедура предъявления товара на практике сводится к уведомлению таможенного учреждения о прибытии подлежащего оформлению товара. Сотрудники таможенного учреждения, ответственные за помещение товара под один из таможенных режимов (процедур) вправе досмотреть товар или взять его образцы.

Вместе с товарами, предъявляемыми для таможенного контроля, должна быть представлена краткая таможенная декларация. Декларация предъявляется сразу по предъявлении товара либо в разрешенный таможенными властями срок, но не позже чем на следующий рабочий день после предъявления товара.

Форма краткой декларации должна отвечать модели, установленной таможенными властями. Декларация представляется:

- лицом, которое ввезло товары на таможенную территорию;
- лицом, осуществляющим перевозку товара после пересечения таможенной границы;
- лицом, в чью пользу вышеупомянутые лица действовали.

При предъявлении товаров для таможенного оформления, для их разгрузки и перегрузки необходимо разрешение таможенных органов. Ключевой стадией таможенного оформления является помещение товара под таможенный режим. На этом этапе определяется цель ввоза товара на таможенную территорию и порядок взимания таможенных пошлин. Товары, на которые представлена краткая таможенная декларация, должны быть помещены под таможенный режим в установленные сроки:

- 45 дней со дня подачи декларации – для товаров, ввезенных морским транспортом;
- 20 дней со дня подачи декларации – в остальных случаях.

Товары, предъявленные для таможенного оформления до момента их помещения под какой-либо таможенный режим, имеют статус товаров временного хранения. Временное хранение может осуществляться только в специально отведенных таможенными властями местах и на установленных таможенными властями условиях. Такие места – склады временного хранения – действуют на постоянных условиях и управляются либо только таможенными учреждениями, либо на совместной основе. Во время пребывания на складе временного хранения над товарами возможно проведение только таких действий, которые необходимы для сохранения

товаров без изменения их качеств и технических характеристик. В связи с этим важнейшими положениями в работе таможенных органов являются:

- обязательное уведомление таможи в электронном виде об отправке, прибытии груза, а также подача декларации;
- автоматизированный контроль таможенной системой провозимых товаров;
- единый идентификационный номер участника ВЭД (номерEORI – Economic Operators Registration and identification number);
- обязательная электронная декларация временного хранения товаров (в портовых и аэропортовых зонах вводится обязательное правило по декларированию грузов, находящихся на временном хранении в целях анализа рисков и селективного складирования товаров).

#### ***4.5. Нетарифные меры и техническое регулирование***

На Нидерланды, как на государство-члена Европейского союза, распространяются все меры совместной торговой политики ЕС. Указанные меры Евросоюз активно использует как инструменты ограничения импорта, в том числе и российской продукции (подробнее о квотах, антидемпинговых мерах и технических барьерах см. гл. 4.2.).

#### ***4.6. Валютно-финансовое регулирование при импорте в Нидерланды***

Согласно действующему нидерландскому законодательству Нидерландский Центральный банк может проверять международные финансовые операции, в том числе осуществляемые на основании внешнеторговых контрактов. Поступающие в Нидерланды импортные товары, их количество и стоимость регистрируются в базе данных таможенных органов, затем эти данные предоставляются в распоряжение Нидерландского Центрального банка, который в свою очередь может проверить, совпадает ли стоимость ввезенного в Нидерланды товара с проведенными фирмами-получателями финансовыми транзакциями. В случае, если компания уличается в махинациях, на полученную ей незаконным путем сумму начисляется обязательный к выплате НДС, а также налагаются санкции за сокрытие доходов или другие выявленные нарушения действующего законодательства.

#### ***4.7. Основные логистические маршруты (см. Приложение № 2)***

### **5. Рекомендации по доступу на рынок Нидерландов**

#### ***5.1. Общие положения по доступу на рынок***

Внешнеэкономическая политика Нидерландов носит открытый характер, ориентированный на развитие экспорта. Отсутствие национальных барьеров наряду с благоприятным инвестиционным и налоговым климатом, делают Нидерланды крайне привлекательными для иностранного бизнеса и капитала. Важной особенностью

голландского законодательства является недискриминационность – в стране не существует значимых различий в регулятивном режиме для резидентских и иностранных компаний. Все существующие внешнеторговые барьеры обусловлены членством Нидерландов в ЕС и политикой, проводимой Евросоюзом для защиты внутреннего рынка.

В Нидерландах отсутствует национальное антидемпинговое законодательство. Как член Европейского союза страна руководствуется в области защитных внешнеторговых мер общими решениями ЕС.

Будучи членом ОЭСР, Нидерланды в полной мере проводят в жизнь положения Рекомендаций ОЭСР в сфере инвестиций и Международной конвенции об урегулировании инвестиционных разногласий, а также являются членом Международного центра по разрешению инвестиционных споров. В Нидерландах запрещены или ограничены иностранные инвестиции лишь в национальные институты и сектора экономики, являющиеся государственными (общественными) монополиями, а именно: в Центральный банк Нидерландов, железные дороги, систему радиовещания, воздушные перевозки, транспортировку газа, а также в водное хозяйство.

## **5.2. Организационно-правовые формы ведения коммерческой деятельности**

В соответствии с Гражданским Кодексом Нидерландов можно выделить 2 группы юридических лиц:

1) владельцы которых не несут персональную ответственность по обязательствам компании:

- частная акционерная компания с ограниченной ответственностью (B.V.);

- публичная акционерная компания с ограниченной ответственностью (N.V.).

2) владельцы которых несут персональную ответственность по обязательствам компании:

-индивидуальный торговец (Sole trader);

-полное товарищество (Vennootschap onder Firma - VOF);

-коммандитное товарищество (Commanditaire Vennootschap - CV).

Самыми распространенными организационно-правовыми формами ведения бизнеса в Нидерландах являются B.V. и N.V. Форма N.V. преимущественно используется компанией, которая намерена размещать акции на фондовой бирже, заниматься банковской или страховой деятельностью, однако, данная организационно-правовая форма не ограничивается только этими видами деятельности. Форма B.V. зачастую используется для малых предприятий с целью дальнейшего создания холдинговых компаний или для схем финансирования. Базовые различия между формами N.V. и B.V. заключаются в следующем:

N.V.

- предъявительские или именные акции;
- предусмотрено свободное обращение акций;
- минимальный размер оплаченного капитала - 45 000 евро;

#### B.V.

- только именные акции;
- возможность свободной передачи акций отсутствует;
- минимальный размер оплаченного капитала не установлен (изменения вступили в силу с 1 января 2013 года, ранее – 18 000 евро);

Режим налогообложения прибыли юридического лица не зависит от формы регистрации компании – N.V. или B.V.

#### Органы управления

Корпоративное право Нидерландов предусматривает, что любая нидерландская компания должна иметь не менее двух корпоративных органов управления:

- Правление (*bestuurders*) и
- Общее собрание акционеров (*algemene vergadering van aandeelhouders*).

Большинство голландских компаний могут, но не обязаны иметь наблюдательный совет (*raad van commissarissen*).

#### Правление

Правление является исполнительным корпоративным органом компании, отвечающим за текущее руководство деятельностью компании. Члены Правления (директора) назначаются и освобождаются от должности Общим собранием акционеров (за исключением первоначальных членов Правления, назначенных учредителями и поименованных в Акте о создании компании).

В отношении гражданства или официального места нахождения директоров никаких законодательных требований не предусмотрено. В качестве директора также имеет право выступать любое юридическое лицо.

Если Правление состоит из двух или более членов, то вместо представительства, которое вправе осуществлять каждый из директоров, Устав может предусматривать систему совместного представительства, например, двумя директорами, или право единоличного представления компании одним конкретным директором, например Президент-директором. Такие положения действуют в отношениях с третьими лицами после их опубликования в реестре Торговой палаты Нидерландов.

Некоторые конкретные решения Правления могут приниматься только с предварительного одобрения другого корпоративного органа. Наибольшая гибкость в организации контроля со стороны Общего собрания акционеров или Наблюдательного совета над управлением компании обеспечивается не составлением перечня всех тех решений руководства, которые требуют одобрения со стороны Общего собрания акционеров или Наблюдательного совета, а наличием положения в Уставе, предусматривающего, что Общее собрание акционеров либо Наблюдательный совет может периодически своей резолюцией определять перечень решений, подлежащих одобрению.

В случае если принятие определенных управленческих решений требует получения предварительного одобрения со стороны Общего собрания акционеров или Наблюдательного совета, следует принимать во внимание различие между полномочиями и обязанностями таких корпоративных органов (т. е. Наблюдательный совет обязан действовать в интересах компании, а акционеры вправе действовать в интересах акционеров). Любое внутреннее ограничение компетенции директоров представлять компанию также может быть введено посредством положения, предусматривающего обязанность Правления выполнять данные Общим собранием акционеров или другим корпоративным органом предписания в отношении общих принципов финансовой, социальной, хозяйственной и кадровой политики или иных общих принципов, предусмотренных в Уставе.

Правление вправе проводить свои заседания в любом месте, которое оно считает надлежащим, если в Уставе не предусмотрено иное. Однако с налоговой точки зрения может существовать необходимость того, чтобы директора были резидентами, и/или заседания Правления созывались и проводились на территории Нидерландов.

Решения Правления могут приниматься либо на основании резолюций, принятых и внесенных в протокол на фактически проведенном заседании, либо в форме письменных решений, надлежащим образом подписанных всеми членами Правления, исполняющими должностные обязанности на данный момент времени.

#### Общее собрание акционеров

Все корпоративные права, не отнесенные законом или Уставом к компетенции какого-либо иного органа управления компании, закреплены за Общим собранием акционеров. По закону некоторые вопросы такие, как назначение, временное отстранение от должности и увольнение директоров, внесение изменений в Устав, утверждение годовых отчетов и добровольная ликвидация компании, должны быть отнесены к компетенции Общего собрания акционеров. При осуществлении своих прав Общее собрание акционеров вправе уделять внимание главным образом защите интересов акционеров.

В принципе любое Общее собрание акционеров должно проводиться на территории Нидерландов, в месте или местах, оговоренных в Уставе. Собрания могут проводиться в любом ином месте, в том числе за пределами Нидерландов, при условии, что на нем присутствуют владельцы всего акционерного капитала, выпущенного и находящегося в обращении на данный момент времени. Устав может предусматривать возможность принятия решений в письменной форме без проведения Общего собрания акционеров при условии, что такие решения принимаются единогласно голосами, представляющими весь акционерный капитал, выпущенный и находящийся в обращении на данный момент времени. Годовое Общее собрание акционеров непременно должно быть проведено не позднее шести месяцев после окончания финансового года компании.

Любой акционер вправе в любое время назначить доверенное лицо для голосования от его имени на Общем собрании акционеров, предоставив ему такое право голоса на основании доверенности в письменной форме.

Решения Общего собрания акционеров в общем и целом принимаются абсолютным большинством голосов, поданных в установленном порядке, если законодательством или Уставом не предусмотрено иное.

#### Наблюдательный совет

Члены Наблюдательного совета назначаются и освобождаются от должности Общим собранием акционеров (за исключением первоначальных членов, назначенных учредителями и поименованных в Акте о создании компании), при этом Устав может предусматривать, что до одной трети от общего числа членов Наблюдательного совета назначаются каким-либо третьим лицом. Любой акционер или представитель акционера может быть назначен на должность члена Наблюдательного совета. Устав обычно определяет численность членов Наблюдательного совета, который должен состоять не менее, чем из одного члена. Юридические лица не могут выступать в качестве членов Наблюдательного совета.

Основные задачи Наблюдательного совета:

- осуществлять надзор за деятельностью Правления и общим ходом дел и хозяйственной деятельности компании;

- консультировать Правление по вопросам вышеуказанного пункта.

При выполнении обозначенных функций Наблюдательный совет обязан в любое время действовать в интересах компании и её хозяйственной деятельности. Наблюдательный совет не правомочен представлять или связывать компанию обязательствами перед третьими лицами. Устав может предусматривать, что определенные конкретные решения Правления могут приниматься только с предварительного одобрения Наблюдательным советом.

Наличие Наблюдательного совета – обязательное требование для крупной компании. В соответствии с голландским законодательством компания считается крупной, если стоимость ее активов превышает 17,5 млн. евро, годовой оборот более 35 млн. евро, в компании работает не менее 250 человек.

#### Индивидуальный торговец (Sole Trader)

Для регистрации компании достаточно внести соответствующую запись в ТПП Нидерландов. Компанией должно владеть только одно лицо, ограничений по числу нанятого персонала не установлено. Особенностью данной правовой формы является то, что индивидуальный торговец отвечает всем своим личным имуществом по обязательствам компании.

#### Полное товарищество (Vennootschap onder Firma - VOF)

Для учреждения полного товарищества требуется не менее двух лиц. Партнерами могут быть как физические, так и юридические лица, в том числе иностранные. Требования к минимальному размеру уставного капитала отсутствуют.

### Коммандитное товарищество (Commanditaire Vennootschap - CV)

Коммандитное товарищество является разновидностью полного товарищества. Отличительной особенностью коммандитного товарищества является наличие наряду с партнерами, отвечающими всем своим имуществом по долгам компании, так называемых коммандитистов, то есть лиц, не имеющих права управлять компанией, не несущих ответственность своим личным имуществом, но получающих определенный доход в соответствии с внесенными вкладами.

#### **5.3. Открытие представительств и дочерних организаций**

Для учреждения филиала (filiaal) в Нидерландах не требуется предварительного получения разрешения со стороны государственных органов - иностранные юридические лица могут осуществлять деятельность на территории Нидерландов через свои филиалы без предварительной их аккредитации. Однако, в случае учреждения филиала в Нидерландах любые иностранные компании обязаны осуществлять деятельность в соответствии с законодательством Нидерландов и уплачивать установленные налоги.

Филиал подлежит государственной регистрации в Торговом реестре (Handelsregister) региональной Торгово-промышленной палаты (Kamer van Koophandel en Fabrieken)<sup>2</sup> в зависимости от места нахождения. При регистрации в Торговый реестр вносится общая информация о филиале, также сведения о головной компании: наименование, описание основных видов деятельности, информация о руководителях или лицах, уполномоченных совершать юридически значимые действия, и примерное количество сотрудников. В реестре должна содержаться установленная информация, относящаяся как к отделению, так и к самой, открывающей его фирме, включая условия, связывающие данное представительство с головной компанией.

По общему правилу для регистрации филиала требуются следующие документы, которые должны быть представлены в оригиналах или заверенных нотариально копиях, если они на английском или голландском языке, а также в виде перевода во всех иных случаях:

- заверенные учредительные документы (articles of association) организации-учредителя;
- документ, подтверждающий регистрацию, выданный не ранее чем месяц до момента предъявления государственным регистрационным органом страны, в которой была создана организация учредитель филиала;
- копия годового финансового (бухгалтерского) отчета;
- выписка из государственного торгового реестра, содержащая информацию о регистрации компании;

---

<sup>2</sup> См. [www.kvk.nl](http://www.kvk.nl)

- нотариально заверенное решение совета директоров (или иного управляющего органа) организации учредителя, которое содержит сведения об: учреждении зарубежного филиала, назначении руководителя зарубежного филиала, полномочиях руководителя филиала;
- доверенность, наделяющая правами руководителя филиала.

Также требуется представить информацию по предполагаемому официальному наименованию, юридическому адресу и сфере деятельности учреждаемого филиала.

По законодательству Нидерландов филиал иностранной организации не является юридическим лицом, а является его внешним структурным подразделением. Поэтому для создания представительства в соответствии с учредительными документами иностранной компании (организации) необходимо принятие решения головной организации об учреждении представительства (филиала). Руководитель филиала назначается головной компанией, за исключением порядка назначения управляющего филиала банка.

Поскольку филиал не является юридическим лицом, ответственность по долгам и обязательствам своего структурного подразделения в полном объеме несет головная организация. Это является одним из недостатков филиала, по сравнению с дочерним голландским предприятием, которое предпочитают большинство зарубежных инвесторов для учреждения коммерческого присутствия в Нидерландах. Преимуществом филиала является простота его открытия в процедурном аспекте и относительная конфиденциальность его финансовых операций, что делает его предпочтительным для начального этапа ведения бизнеса в Нидерландах.

Права и обязанности филиала определяются решением головной компании, все операции представительства рассматриваются как деятельность иностранной головной организации. Филиал может осуществлять все разрешенные нидерландским законодательством виды деятельности, занесенные в реестр при его регистрации и соответствующие уставным видам деятельности организации, интересы которой оно представляет в Нидерландах.

Представительство зарубежной компании (representative office или rep-office), в противоположность филиалу не может напрямую участвовать в предпринимательской деятельности посредством подписания контрактов или извлечения прибыли при помощи коммерческих операций. Задачами представительства являются сбор информации о конъюнктуре рынка и иной коммерчески значимой информации, распространение рекламной информации, установление деловых связей в соответствии с интересами головной организации. Нидерландское законодательство не содержит нормативно-правовых актов, напрямую регулирующих деятельность представительств, поэтому их деятельность регламентируется смежными и

общими положениями законодательства, а также сформировавшейся практикой административных органов.

Все сотрудники представительства зарубежной компании должны быть зарегистрированы в налоговых органах и осуществлять своевременное декларирование и выплату подоходного налога. Налог на корпоративный доход представительство не выплачивает, поскольку не является юридическим лицом. Необходимым является наличие разрешений на работу и на проживание в Нидерландах. Кроме того, требуется полное соблюдение трудового и страхового законодательства страны.

Практическая информация, а также формы документов для открытия дочернего голландского предприятия размещена на сайте Торгово-промышленной палаты Нидерландов:

[http://www.kvk.nl/wettenenregels/110\\_Rechtsvormen/overzichtvanallerechtsvormen/default.asp](http://www.kvk.nl/wettenenregels/110_Rechtsvormen/overzichtvanallerechtsvormen/default.asp)

Так, наиболее распространенной начальной формой ведения бизнеса является учреждение нидерландской компании с ограниченной ответственностью закрытого типа.

Закрытая компания с ограниченной ответственностью, что соответствует голландской аббревиатуре B.V. в соответствии с законодательством Нидерландов учреждается одним или несколькими физическими или юридическими лицами путем нотариального акта об учреждении, включающего в себя устав компании.

Документ составляется на нидерландском языке и оформляется в присутствии нотариуса по гражданскому праву Нидерландов. Документ может быть оформлен только после того, как его проект будет предоставлен в Министерство юстиции Нидерландов и пройдет согласование на предмет отсутствия возражений против учреждения компании.

Проверка Министерства юстиции предназначена для обеспечения того, чтобы устав компании не нарушал положений законодательства Нидерландов. Кроме того, она позволяет Министерству проверить репутацию учредителей, членов совета директоров и возможных членов наблюдательного совета учреждаемой компании. В настоящее время, срок получения сертификата одобрения в Министерстве составляет 3-4 недели после обращения. Срок может быть сокращен только в случаях крайней необходимости.

Для учреждения в Нидерландах компании с ограниченной ответственностью требуются следующие документы и информация:

1. Предлагаемое название и официальный адрес учреждаемой компании и, по крайней мере, два альтернативных названия на случай, если название будет отклонено торговым реестром Торговой Палаты региона, в котором предполагается нахождение компании.

2. Уставной капитал (минимум 1 евроцент).

3. Устав образуемой компании, который должен содержать, по крайней мере, следующую информацию:

- название и зарегистрированное местонахождение;

- объект деятельности компании;
- положения, касающиеся ограничений или возможностей передачи акций (как права преимущественной покупки для других акционеров в случае, если акции предлагаются к продаже, так и предварительного одобрения со стороны юридического лица, или любой предложенной передачи акций, или комбинации обоих случаев);
- единоличные или совместные права подписей для членов совета директоров;
- будет ли компания иметь наблюдательный совет директоров;
- отчетные годы и дата первого отчета.

**4. Учреждаемая компания должна предоставить следующую информацию:**

- полное название, зарегистрированное местонахождение и адрес офиса;
- копию устава;
- свидетельство о регистрации в Торговой Палате;
- копию последней годовой отчетности;
- банковские референции о благонадежной / хорошей репутации.

К сведению, Министерство юстиции может также запросить имена акционеров учреждаемой компании.

**5. В случае, если один или более из числа исполнительных директоров новой компании являются физическими лицами, в отношении каждого из них должна быть предоставлена следующая информация:**

- полное имя и домашний адрес;
- дата и место рождения;
- национальность;
- семейное положение;
- копия страниц паспорта, содержащих персональные данные и подпись.

От любого исполнительного директора, являющегося гражданином Нидерландов, требуется заполнить анкету по форме, утвержденной Министерством юстиции. От директора, не являющегося гражданином Нидерландов, требуются банковские референции о хорошей репутации, если только не доказано, что это лицо является наемным сотрудником учредителя (в таком случае никаких банковских референций не требуется).

**6. В случае, если один из исполнительных директоров учреждаемой компании является юридическим лицом, требуется следующая информация:**

- полное название, зарегистрированное место расположения и адрес офиса;
- копия устава;
- свидетельство о регистрации учредителя, выданное местной Торговой Палатой или подобным учреждением;
- последняя годовая отчетность;
- если директором является Нидерландская компания, заполненная анкета по форме, утвержденной Министерством юстиции.

7. Заявление учредителя, в котором удостоверяется, что учредитель не намерен передавать акции или назначать новых директоров в течение года после учреждения компании.

8. Подписанная надлежащим образом, заверенная, засвидетельствованная копия доверенности с апостилем.

Этот документ требует особого внимания, поскольку потребуются доказать нотариусу, что подпись на этом документе действительно принадлежит указанному в нем лицу, и это лицо должным образом уполномочено предоставлять доверенность от имени учредителя.

Подпись нотариуса должна быть удостоверена апостилем.

Во время ожидания выдачи сертификата одобрения, компания, находящаяся в стадии учреждения, может быть зарегистрирована в этом качестве в торговом реестре Торговой Палаты. Для такой регистрации требуется следующая информация:

- название компании (с добавлением пометки "i.e.", указывающей на то, что компания находится в стадии учреждения);
- свидетельство о регистрации учредителя;
- краткое описание рода деятельности компании;
- количество сотрудников;
- фактический и юридический адрес;
- персональные данные, такие как имя, адрес и национальность директоров компании;
- письмо от нотариуса, которому поручена регистрация учреждения компании, в котором указано, что компания находится в стадии учреждения;
- персональные данные всех лиц (кроме директоров), которым даны полномочия представлять компанию.

До учреждения юридического лица любой уполномоченный представитель может заключить договор от имени В.В., находящейся на стадии учреждения, при условии, что компания зарегистрирована в этом качестве.

После учреждения компании, совет исполняющих директоров компании может утвердить все легальные действия, выполненные от имени компании до ее учреждения. При этом следует учитывать, что до учреждения любое лицо, действовавшее от имени компании, несет персональную ответственность за все действия, а после утверждения такая персональная ответственность прекращает существование.

#### ***5.4. Налогообложение предприятий с иностранным участием***

Компании с иностранным участием, зарегистрированные в Нидерландах, платят налоги и сборы в соответствии с Налоговым кодексом Нидерландов. Компаниям с иностранными инвестициями предоставляется национальный режим, что означает, что налоговые ставки для таких компаний не отличаются от ставок для компаний с голландскими инвестициями (налог

на прибыль 20-25%, налог на прирост капитала – 25%). Однако эти ставки могут быть снижены в отношении холдинговых компаний, получающих прибыли от зарубежных дочерних компаний.

Правительство Нидерландов проводит активную политику привлечения иностранных компаний в голландскую юрисдикцию, что имеет большое значение для развития экономики страны.

Законодательство Нидерландов предлагает иностранному инвестору благоприятный налоговый режим и разнообразие корпоративных решений. Особое внимание обращается на преимущества, установленные для холдинговых компаний. Правило «партнерское освобождение от налога» холдинговых компаний в Нидерландах наиболее выгодно по сравнению с другими классическими холдинговыми юрисдикциями (Дания, Люксембург).

Преимущества голландской налоговой системы состоят в особом режиме налогообложения холдинговых компаний и обширной сети международных налоговых соглашений, комбинация которых позволяет значительно снизить налоги на дивиденды, перечисляемые дочерними компаниями голландскому холдингу и голландской холдинговой компанией ее акционерам.

Альтернативой оффшорам сегодня являются некоторые европейские юрисдикции, которые также предлагают налоговые льготы холдинговым компаниям, и, кроме того, множество иных преференций для иностранных инвестиций и иностранного бизнеса. В целях минимизации налогообложения бизнеса можно использовать холдинговые компании, зарегистрированные в низконалоговых юрисдикциях (Сейшельские Острова, Белиз, Британские Виргинские Острова и др.). Указанные юрисдикции предлагают низкие налоговые ставки, и, как правило, отсутствие налога на прибыль для компаний, целью создания которых является осуществление лишь холдинговой деятельности. Вместе с тем, серьезные международные компании сегодня не жалуют низконалоговые юрисдикции, поскольку даже косвенная связь с оффшорной юрисдикцией может негативно повлиять на репутацию всего бизнеса в целом.

Альтернативой оффшорам в настоящее время являются европейские юрисдикции, которые также предлагают налоговые льготы холдинговым компаниям, и, кроме того, множество иных преференций для иностранных инвестиций и иностранного бизнеса. Одной из таких юрисдикций является нидерландская юрисдикция.

Налог на прибыль компаний взимается на основании Закона Нидерландов «О корпоративном налоге на прибыль», 1969 г. Данный налог уплачивают все типы компаний, за исключением товариществ, в которых каждый из партнеров платит налог самостоятельно по месту своей инкорпорации. Компании в Нидерландах платят достаточно высокий налог на прибыль. В Нидерландах установлена двухуровневая система корпоративного налога на прибыль с прогрессивными ставками. Налог на прибыль взимается по ставке 20% при прибыли компании менее 200 000 евро в год. Ставка 25 % применяется к прибыли свыше данной суммы.

### Налог на прирост капитала:

Общая ставка – 25%. При передаче акций холдинговой компании налог на прирост капитала не возникает, если соблюдены требования «партнерского освобождения от налога».

Налог у источника при выплате доходов (в соответствии с Соглашением между Правительствами Российской Федерации и Нидерландов об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от налогообложения в отношении налогов на доходы и имущество):

- Дивиденды — 15% или 5%;
- Роялти — 0%;
- На проценты по займу – 0%.

У Нидерландов имеется более 100 соглашений об избежании двойного налогообложения, в частности, с такими странами, как Россия, Армения, Азербайджан, Австрия, Бельгия, Беларусь, Великобритания, Венгрия, Германия, Грузия, Дания, Ирландия, Испания, Казахстан, Китай (кроме Гонконга и Макао), Латвия, Литва, Люксембург, Молдова, Мальта, Норвегия, Новая Зеландия, США, Сингапур, Узбекистан, Франция, Финляндия, Чехия, Швеция, Эстония и др. Также заключены соглашения об обмене налоговой информацией (ТІЕА) со следующими государствами и территориями: Андорра, Антигуа, Барбуда и Белиз, Коста-Рика, Доминика, Гибралтар, Гренада, Гернси, Либерия, Лихтенштейн, Маршалловы острова, Монако, Монтсеррат, Самоа, Сент-Китс и Невис, Сент-Люсия, Сент-Винсент и Гренадины, Багамские, Бермудские, Британские Виргинские, Каймановы острова, острова Кука, Мэн, Джерси, Тёркс и Кайкос.

Положениями Соглашения между Правительством Российской Федерацией и Правительством Королевства Нидерландов от 16.12.1996 «Об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от налогообложения в отношении налогов на доходы и имущество» установлены сниженные ставки по дивидендам – 5% и 15%. Налог, взимаемый в государстве компании, выплачивающей дивиденды (то есть налог у источника), не должен превышать:

а) 5% общей суммы дивидендов, если получателем дивидендов является компания, прямое участие которой в капитале компании, выплачивающей дивиденды, составляет не менее 25% и которая инвестировала в нее не менее 75 тысяч евро или эквивалентную сумму в национальной валюте Договаривающихся Государств;

б) 15% общей суммы дивидендов в остальных случаях (ст. 10).

Доходы от авторских прав и лицензий, возникающие в одном Договаривающемся Государстве и выплачиваемые резиденту другого Договаривающегося Государства, подлежат налогообложению только в этом другом Государстве, если такой резидент является фактическим владельцем доходов от авторских прав и лицензий (п.1 ст.12 Соглашения).

В соответствии с Законом Нидерландов «О корпоративном налоге на прибыль» в Нидерландах действует правило «партнерское освобождение от

налога», по которому голландская компания не платит корпоративный налог на прибыль (20-25%) и налог на прирост капитала (25%) от дивидендов, передаваемых от зарубежной дочерней компании в головной офис. «Партнерское освобождение от налога» (participation exemption) включает в себя обязательные условия, которые должны быть соблюдены одновременно:

- размер участия (пакета акций) голландской компании в дочерней компании должен составлять не менее 5% от номинально выпущенного и оплаченного капитала;

- капитал дочерней компании поделен на акции. В отдельных случаях допускается квалифицировать как участие владение долями, а не акциями, например, владение долями в российских обществах с ограниченной ответственностью;

- дочерняя компания не является так называемой «cash-box company», т.е. компанией, которая не ведет какой-либо предпринимательской деятельности, и имущество которой состоит в основном из высоколиквидных активов (например, банковских депозитов);

- участие в дочерней компании не должно относиться к пассивным инвестициям, что означает обязательное активное участие голландской компании в управлении делами дочерней компании, либо наличие хозяйственных (предпринимательских) связей между головной и дочерней компаниями;

Другими словами, схему работы нидерландского холдинга можно описать следующим образом. Российская дочерняя компания выплачивает дивиденды голландской головной компании, удерживая налог у источника в 5% (согласно ст. 10 СИДН). Голландская компания освобождается от налога на полученные дивиденды, если владеет не менее 5% иностранной компании — неоффшорной и непассивной, в данном случае — российской.

Важно отметить, что голландские налоговые ставки не являются низкими, однако благодаря предоставляемым голландским законодательством льготам, а также обширной системе соглашений об избежании двойного налогообложения указанные ставки могут быть максимально снижены. Это является ключевой особенностью голландской налоговой системы. В силу описанных выше преимуществ нидерландского законодательства создание в Нидерландах холдинговых компаний с участием российских активов является крайне привлекательным.

## **6. Информация о защите прав экспортеров в Нидерландах**

### ***6.1. Способы защиты прав экспортеров в Нидерландах, регулирования и разрешения коммерческих споров, порядок рассмотрения споров экономического характера***

Способы защиты прав экспортеров по законодательству Нидерландов: -Судебный (арбитражный). Для исполнения на территории Нидерландов судебных решений, вынесенных российскими судами, необходимо подать

требование об исполнении иностранного судебного решения в окружной суд Нидерландов в соответствии с местонахождением ответчика. Нидерланды являются участником Нью-Йоркской конвенции «О признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений», также в Нидерландах действует Закон «Об арбитраже» (Dutch Arbitration Act 1986), положения которого инкорпорированы в Гражданско-процессуальный кодекс Нидерландов (статьи 1020-1076). В соответствии со статьей 1073 (1) Гражданско-процессуального кодекса Нидерландов нормы этого закона применяются к спорам, рассматриваемым на территории Нидерландов. Арбитражным судом, рассматривающим международные коммерческие споры, является Нидерландский арбитражный институт (NAI – The Netherlands Arbitration Institute).

-Внесудебные (медиация, проведение переговоров). Медиация становится частой практикой для судей, юристов и коммерческих компаний в Нидерландах. Активное взаимодействие частного сектора с государственным (в особенности с Министерством юстиции Нидерландов) привело к развитию данного способа разрешения споров. В настоящее время большое количество нидерландских юридических бюро готовы предложить свои услуги медиаторов для разрешения коммерческих споров, в том числе внешнеторгового характера.

## ***6.2. Юридические и адвокатские конторы Нидерландов по защите прав экспортеров(см.Приложение №3)***

## **7. Описание элементов регулятивной среды в области охраны и защиты интеллектуальной собственности в стране пребывания**

**Виды объектов интеллектуальной собственности и средств индивидуализации, подлежащих охране и регистрации в Нидерландах.**

Объектами интеллектуальной собственности (далее - ОИС) в Нидерландах являются:

- изобретения;
- промышленные образцы;
- чертежи и полезные модели;
- товарные знаки;
- фирменное наименование;
- объекты авторских (произведения науки, искусства, литературы) и смежных прав (исполнения, фонограммы, передачи радио и телевидения);
- селекционные достижения;
- топологии интегральных схем.

Виды охранных документов: патент, свидетельство о регистрации прав интеллектуальной собственности.

**Обзор национальных нормативных актов и дополнительных соглашений.**

В Нидерландах действуют следующие нормативно-правовые акты, регулирующие вопросы интеллектуальной собственности:

1. Закон Королевства о патентах (Rijksoctrooiwet 1995);
2. Закон об авторском праве (De Auteurswet 1912);
3. Закон о семенах (Zaaizaad- enplantgoedwet);
4. Закон о защите топологии полупроводниковых соединений микросхем (Wet voor de bescherming van oorspronkelijke topografieën van halfgeleiderproducten).

В рамках Бенилюкса действуют следующие нормативно-правовые акты:

1. Закон Бенилюкса о товарном знаке (De Benelux Merkenwet 1962);
2. Закон Бенилюкса о чертежах и моделях (De Benelux Wet voor Tekeningen of Modellen 1966).

### **Международные соглашения**

Международные соглашения в области правовой охраны объектов интеллектуальной собственности, участником которых является Королевство Нидерландов, следующие:

<b>Соглашение</b>	<b>Год заключения</b>
Парижское соглашение об охране промышленной собственности	1883
Страсбургское соглашение о международной патентной классификации	1971
Договор о патентном сотрудничестве	1978
Вашингтонский договор о патентной кооперации	1970
Директива о технологических изобретениях	1998
Мюнхенское патентное соглашение	1973
Лондонский патентный протокол	2000
Директива о защите интеллектуальной собственности	2004
<i>Будапештский договор</i> о международном признании депонирования микроорганизмов для целей патентной процедуры	1977
Римская конвенция об охране прав исполнителей, производителей фонограмм и вещательных организаций	1961
Бернская конвенция об охране литературных и художественных произведений	1886
Соглашение о международной регистрации знаков	1981
Соглашение ТРИПС	1994

## **Органы исполнительной власти Нидерландов, осуществляющие нормативное регулирование в сфере интеллектуальной собственности**

Министерство экономики Нидерландов несет ответственность за проведение политики и соблюдение законодательства в области патентного права, прав на товарный знак, прав на селекционные достижения, прав на чертежи и полезные модели.

Министерство безопасности и юстиции следит за соблюдением авторского права (право на базы данных и смежные права), права на фирменное наименование и права на топологии интегральных схем.

Кроме того, за соблюдением прав интеллектуальной собственности следит подразделение Таможенной службы Нидерландов (Douanediens).

**Патентный центр при Министерстве экономики Нидерландов** (Octrooicentrum) - орган исполнительной власти по интеллектуальной собственности, в компетенцию которого входят следующие вопросы:

- прием заявок на выдачу патентов, их регистрацию, экспертизу;
- выдача патентов на изобретения, полезные модели и промышленные образцы;
- осуществление аттестации и регистрации патентных поверенных Нидерландов;
- публикация сведений по объектам интеллектуальной собственности;
- предоставление частным компаниям, научным учреждениям, изобретателям, государственным органам и предприятиям услуги в области патентования, регистрации и защиты прав интеллектуальной собственности.

### Три главных направления работы патентного центра:

1. Выдача патентов и регистрация основных прав интеллектуальной собственности (прием и обработка заявок, экспертиза, взимание оплаты за оформление патента, административное сопровождение и т.д.);

2. Консультирование в Центре знаний (как заработать на патенте, консультации с советником по патентам, ознакомление с базами данных патентов и реестрами сведений о правообладателях);

3. Представительство (патентный центр защищает права нидерландских патентообладателей в европейских и международных организациях).

## **8. Информация о возможностях проверки деловой репутации в Нидерландах, включая организации, занимающиеся проверкой деловой репутации юридических и физических лиц**

Ключевой структурой проверки деловой репутации юридических и физических лиц в Нидерландах является Торгово-промышленная палата - KVK (Kamer van Koophandel). В настоящее время взамен 12 независимо активных провинциальных организаций KVK представляет собой единую организацию, где объединена полная информация о межотраслевых и межрегиональных и предпринимателях Нидерландов. Появились отдельные региональные и центральные консультативные советы, представляющие собой предприятия и отдельных представителей гражданского общества,

которые, помогают определить перечень услуг Торгово-промышленной палаты. В настоящее время KVK оперирует специализированным порталом для предпринимателей, предоставляющим необходимую информацию для ведения бизнеса в Нидерландах ([www.ondernemersplein.nl](http://www.ondernemersplein.nl)). Портал создан в партнерстве с Налоговой службой, Центральным бюро статистики (CBS), RDW и Национальным управлением предпринимателей Нидерландов.

Сегодня KVK – это общественная организация Нидерландов по оказанию национальным предпринимателям государственной поддержки и предоставлению информационно-консультационных услуг. Услуги для нужд предпринимателей малого и среднего бизнеса предоставляются преимущественно в цифровом виде.

#### Механизмы поддержки:

1. **[www.ondernemersplein.nl](http://www.ondernemersplein.nl)**. - сайт ориентирован на предоставление информации. Здесь предприниматели могут найти всю необходимую информацию о юридическом лице на территории Нидерландов.
2. **[KVK.nl](http://www.kvk.nl)** - сайт направлен на выполнение конкретных сделок по различным товарно-сервисным операциям. На сайте представлена информация по цифровым услугам и продуктам, предлагаемым KVK: телефоны и адреса электронной консультации, электронного обучения, заказа информационных продуктов, записи в коммерческом регистре и т.п.

#### **9. Перечень крупнейших дистрибьюторов и торговых сетей различных видов товаров Нидерландов (см. Приложение № 4)**

#### **10. Специфические особенности ведения бизнеса в Нидерландах, включая культурные аспекты и деловые обычаи**

Отличительными чертами голландского бизнесмена являются предприимчивость, точность, прагматичность и честность. Пословица: «Een man is een man, een word is een word», что можно сравнить с русской поговоркой: «Уговор дороже денег», характеризует голландцев, как очень надежных, пунктуальных, аккуратно соблюдающих условия договоров и верных обязательствам партнеров. Эти качества присущи большинству голландцев, что в совокупности с вышеупомянутыми системными преимуществами, обеспечивает комфортность и стабильность ведения дел в Нидерландах.

Голландский бизнес динамичен, интернационально ориентирован и имеет хорошо отлаженный механизм и четкую структуру всех процессов. Страна располагает всеми необходимыми условиями для успешного ведения бизнеса, здесь полностью отсутствует коррупция и государство обеспечивает социальную защиту и безопасность своих граждан.

Кроме того, большим плюсом является отсутствие языкового барьера для иностранцев: английский язык в Голландии неофициально является

основным языком делового общения и около 95 процентов населения свободно изъясняется на нем, что значительно облегчает интеграцию новоприбывших бизнесменов в голландское общество.

Наряду с благоприятными условиями для коммерческой деятельности и развития бизнеса, страна привлекательна также и высоким уровнем жизни, своей системой здравоохранения и социального обеспечения, низким уровнем безработицы, а также комфортными бытовыми условиями. Высокий рейтинг голландских университетов – еще один положительный аспект для бизнес-иммигрантов, думающих о будущем своих детей.

Хотя экономический кризис и вызвал обвал цен на рынках недвижимости многих европейских государств, рынок недвижимости в Нидерландах отличается относительной стабильностью и является отличным инструментом для надежного вложения денег. На мировом рынке недвижимости (Global Real Estate Transparency Index) Нидерланды стоят на четвертом месте по уровню прозрачности сделок и тем самым входят в категорию наиболее благоприятных стран для размещения инвестиций. Вклад средств в голландскую недвижимость – это разумное долгосрочное инвестирование и гарантия сохранности ваших сбережений от инфляции и девальвации.

Инвестиции в финансовый сектор и венчурные инвестиции тоже могут быть очень интересны в долгосрочной перспективе. Нидерланды вошли в историю как страна, в которой появилась первая в мире фондовая биржа. Голландская банковская система имеет один из самых высоких индексов кредитоспособности. Голландские коммерческие банки имеют репутацию надежных партнеров и предлагают широкий спектр финансовых услуг.

В силу экономических и географических факторов, Королевство Нидерланды очень привлекательно для иностранных инвесторов и бизнесменов. В свою очередь, страна приветствует иностранные капиталовложения в экономику, привлекает зарубежный бизнес и высококвалифицированных специалистов. Законодательство страны предусматривает особую упрощенную процедуру получения вида на жительство для этих категории иммигрантов и членов их семей. Открытие бизнеса в Нидерландах, инвестирование или приобретение недвижимости гарантируют получение вида на жительство.

При ведении дел с партнерами из Нидерландов требуется безукоризненная честность. Жители Нидерландов примут на веру все ваши предложения, посулы и обещания. Когда они убедятся, что вы не торопитесь их выполнять, они не станут предъявлять вам никаких требований, а тем более устраивать скандалы, а просто тихо свернут все общение с вами. Никакие оправдания не будут приняты, вам придется искать новых партнеров по бизнесу и, возможно, в другой стране.

## **Приложение № 1**

*Контактные данные дипломатических представительств  
Российской Федерации*

*Контактные данные дипломатических представительств  
Российской Федерации*

### **ПОСОЛЬСТВО РОССИИ В НИДЕРЛАНДАХ**

1. Чрезвычайный и Полномочный Посол Российской Федерации в  
Королевстве Нидерландов

**Шульгин Александр Васильевич**

2517 JP Гаага, Андрис Бикервэх 2

(Den Haag, Andries Bickerweg)

Тел. +31(0)70-345-1300

Эл. почта: [ambrusnl@euronet.nl](mailto:ambrusnl@euronet.nl)

Сайт: [www.rusembassy.nl](http://www.rusembassy.nl)

2. Заведующий консульским отделом Посольства (вице-консул)

**Московкин Константин Алексеевич**

2517 КТГаага, Схевенингсевэх 2

(Den Haag, Scheveningseweg 2)

Тел. +31(0)70-364-6473 / Факс+31(0)70-365-8634

Эл. почта: [infocon@euronet.nl](mailto:infocon@euronet.nl)

Сайт: [www.ambru.nl](http://www.ambru.nl)

### **ТОРГОВОЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО РОССИИ В НИДЕРЛАНДАХ**

Торговый представитель Российской Федерации в Королевстве Нидерландов

**Черевко Александр Николаевич**

1071 DJ Амстердам, ул. Музеумплейн, 13/15

(Amsterdam, Museumplein)

т. +31 20 644 6666 / ф. +31 20 644 6643

E-mail: [info@rustrade.nl](mailto:info@rustrade.nl)

Адрес в Интернете: [www.rustrade.nl](http://www.rustrade.nl) или [www.nld.ved.gov.ru](http://www.nld.ved.gov.ru)

*Контактные данные органов государственной власти и основных  
организаций Нидерландов по торгово-экономическому сотрудничеству*

### **КОРОЛЕВСКАЯ СЛУЖБА ПОДДЕРЖКИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ (RVO)**

Сайт: [www.rvo.nl](http://www.rvo.nl)

Эл. почта: -связь через форму на сайте-

Телефон: +31(0)88-042-4242

**ДЕПАРТАМЕНТ ПОДДЕРЖКИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА  
МИНИСТЕРСТВА ЭКОНОМИКИ НИДЕРЛАНДОВ (DGRVO)**

Сайт: [www.rijksoverheid.nl](http://www.rijksoverheid.nl)

Почтовый адрес: Postbus 20401, 2500 EK Den Haag

Телефон: +31(0)70-379-8911

**ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА НИДЕРЛАНДОВ (KVK)**

Сайт: [www.kvk.nl](http://www.kvk.nl)

Эл. почта: -связь через форму на сайте-

Телефон: +31(0)88-585-1585

**НИДЕРЛАНДСКИЙ СОВЕТ СОДЕЙСТВИЯ ТОРГОВЛЕ (NCH)**

Сайт: [www.handelsbevordering.nl](http://www.handelsbevordering.nl)

Эл. почта: -связь через форму на сайте-

Телефон: +31(0)70-344-1544

**Приложение № 2**

***Основные логистические маршруты***

Нидерланды обладают транспортно-логистической инфраструктурой, которая является одной из самых развитых в Европе и включает в себя современный морской и речной транспорт, авиацию, высококачественную автодорожную сеть, а также современный и скоростной железнодорожный транспорт. Благодаря выгодному географическому положению, а также наличию отвечающих мировым стандартам аэропорта «Схипхол» и морских портов, Нидерланды выступают в роли распределительного центра основных грузопотоков в странах Европейского союза.

«Флагманами» транспортно-логистического сектора Нидерландов выступают порт г. Роттердама, являющийся крупнейшим портом Европы и четвертым мировым портом, а также аэропорт «Схипхол», представляющий собой один из крупнейших центров Европы по пассажиро- и грузопотоку. Успех обоих логистических центров основан на мировом уровне оказания услуг, разветвленной сети примыкающих автодорог, железнодорожных путей, внутренних водных путей и трубопроводов. Все это позволило Нидерландам взять на себя роль «европейских ворот» и обеспечить себе высокую долю сухопутного и водного транспортного потока. Еще одним секретом успеха Нидерландов стало активное использование в логистической области информационных технологий и электронных систем. Особенно важным это становится там, где фактор времени играет ключевую роль – например, в поставках цветов и продовольствия. В дополнение ко всему, на всех этапах цепочки поставок много внимания в Нидерландах уделяется вопросам безопасности для окружающей среды.

В Нидерландах существуют три основные портовые зоны: Роттердам (дельта Рейн – Маас), канал «Северное море», северные морские порты.

Самая большая портовая зона – дельта Рейн-Маас – объединяет в себе порты Роттердам, Шиедам, Флаардинген и Маасляус. Управление осуществляется Администрацией Порта Роттердама (Havenbedrijf Rotterdam, HBR). Порты Дордрехт, Моердайк и Схевенинген также относятся к указанной портовой зоне.

Портовая зона вдоль канала «Северное море» соединяет г. Амстердам с Северным морем. На указанной территории располагается порт г. Амстердама. В рамках инициативы «Smart Cargo Hub for Europe» в формате государственно-частного партнерства ведется работа по модернизации амстердамского порта и превращению его вместе с г. Амстердамом в передовой логистический центр Европы.

Район северных морских портов включает в себя портовые территории Делфзйял, Емсахавен, Харлинген и ден Хелдер, которые управляются портом г. Гронингена. На территории порта Делфзйял сконцентрированы химические терминалы, металлургический парк, а также терминалы и бизнес-парк, где представлены компании разных отраслей промышленности. На территории порта Емсахавен находятся терминалы для навалочных грузов и парк предприятий по переработке отходов.

Основные составляющие Нидерландов как европейского транспортно-логистического центра:

- Стратегическое географическое положение: Нидерланды находятся в центре Европы и у истоков рек, ведущих к ключевым экономическим и промышленным регионам Европы. Река Рейн, в частности, обладает самой высокой концентрацией товарных потоков в мире.

- Нидерланды являются предпочтительной страной для европейских дистрибуторских центров: 57% всех американских и азиатских дистрибуторских центров, действующих на территории Европы, расположены в Нидерландах. Площадь всех голландских дистрибуторских центров составляет 19 миллионов кв. м. (эквивалент 3000 футбольных полей).

- Деятельность голландских логистических центров ведется совместно со специализированными компаниями в области хранения, транспортировки, промышленной обработки грузов, а также их упаковки, таможенного оформления и дистрибуции.

- Половина всех судов Северо-Западной Европы ходят под голландским флагом. Железнодорожный транспортный путь Betuweroute позволяет осуществлять скоростную транспортировку контейнерных и насыпных грузов из Роттердама вглубь Европейского союза.

- Из порта г. Роттердама товары могут быть доставлены во все крупнейшие промышленные и экономические центры Западной Европы менее, чем за 24 часа.

- В рамках инициативы 'Smart Cargo Hub for Europe' аэропорт «Схипхол», порт Роттердама и представители частного сектора ведут

совместную работу по превращению г. Амстердама в самый эффективный и надежный логистический центр Европы.

- Порт г. Роттердама расширил свои границы за счет создания 1000 гектаров искусственной промышленной территории (Маасфлактэ 2).

63% новых площадей отводится под транспортировку контейнеров.

- Благодаря либерализации рынка авиаперевозок местная авиакомпания KLM создала успешный альянс с французским перевозчиком Air France.

### **Приложение № 3**

#### ***Юридические и адвокатские конторы Нидерландов по защите прав экспортеров***

Amice Advocaten. [www.amiceadvocaten.nl](http://www.amiceadvocaten.nl), Email: info@amice-advocaten.nl, +312300230

Wim A. Timmermans. [www.tsiblaw.com](http://www.tsiblaw.com). E-mail: timmermans@tsiblaw.com, +310653412975

Russel advocaten. [www.russell.nl](http://www.russell.nl). E-mail: reinier.russell@russell.nl, +31 20 301 5555

Buren van Velzen Guelen. [www.bvvg.nl](http://www.bvvg.nl). E-mail: n.kuzmina@bvvg.nl

David J.C. van Bommel. [www.langerlaarklinkhamer.com](http://www.langerlaarklinkhamer.com). E-mail: vanbommel@langerlaarklikhamer.com

Briggitte A.J. Spiegelers. [www.brisdet-spiegeler.com](http://www.brisdet-spiegeler.com). E-mail: briggitte.spiegelers@brisdet-spiegeler.com

### **Приложение № 4**

#### **Перечень наиболее крупных торговых сетей Нидерландов**

##### **DA Retailgroup**

Бренд был основан во время Второй мировой войны с целью организации взаимопомощи между аптечными сетями Голландии. Ассортимент магазинов насчитывает более 23 тыс. позиций, DA так же позволяет сделать заказ на продукцию, не представленную на полках магазина. Сеть продает различные товары под своим брендом и активно разрабатывает новые продукты. Бренд относится к премиум-сегменту и представлен на рынке Нидерландов 24 магазинами.

## **Kruidvat**

Kruidvat является лидером рынка розничной торговли товарами здравоохранения и косметики. Компания имеет более 1 тыс. магазинов в Нидерландах и Бельгии и около 15 тыс. сотрудников. Более 3 млн. человек еженедельно делают покупки в данной сети. Владелец сети является компания AS Watson, которая является частью многонациональной корпорации Hutchinson.

## **ETOS**

Компания Etos возникла как кооператив работников компании Philips, в 1931 году была приватизирована и стала частной компанией. С 1973 года, компания входит в состав группы Ahold. Магазины данной сети отличаются широким спектром аптечных товаров по привлекательной цене. Ассортимент насчитывает около 8 тыс. позиций продуктов ежедневной гигиены, медико-санитарных и косметических товаров. На протяжении 7 последних лет компания является победителем в номинации «Лучший универмаг Нидерландов».

## **Albert Heijn**

Крупнейшая розничная сеть премиум-класса. Основной ассортимент состоит из продуктов питания и бытовых товаров. Отличительной чертой работы сети является наличие эксклюзивных контрактов на поставку и распространение отдельных товаров на территории Нидерландов. Значительная часть продукции продается под собственным брендом АН, который используется в том числе для продажи сезонных товаров. Компания владеет более 850 магазинами разной конфигурации на всей территории Нидерландов.

## **Dirk van der Broek**

Розничная сеть средней ценовой категории, изначально была создана как региональная сеть небольших магазинов. На данный момент владеет около 100 магазинами в Северной и Южной Голландии, Зеландии, Северном Брабанте и Утрехте. Средний ассортимент магазина составляет 15 тыс. наименований, отличающихся низкой ценовой категорией.

## **Jumbo**

Крупнейшая продовольственная сеть, специализируется на свежей и здоровой пище, а так же кулинарии под своим брендом. Клиент может заказать полуфабрикаты для потребления из необходимых продуктов. Ассортимент составляет около 32 тыс. наименований в более чем 500 магазинах.

Контактные данные розничных сетей в Нидерландах.

## **Гипермаркеты здоровья и красоты**

### **DA Retailgroup**

Phone : +31 38 4697200

Fax : +31 33 4346850

Email : info@da.nl

Website : <http://www.da.nl>

Benjamin Franklinstraat 2

Postbus 82, 8000 AB Zwolle

8013 NC Zwolle Netherlands

### **DIO (Faco Retail BV)**

Phone : +31 20 6002180

Fax : +31 20 6002476

Email : hwijga@facodc.nl

Website : <http://www.facoretail.nl>

Treubweg 11

1112 BA Diemen Netherlands

### **UED (Brocef Groep NV)**

Phone : +31 30 2452911

Fax : +31 30 2438792

Email : directie@brocef.nl

Website : <http://www.brocef.nl>

Straatweg 2

Postbus 5, 3600 AA Maarssen

3604 BB Maarssen Netherlands

### **De Drogist (Unipharma)**

Phone : +31 118 434400

Fax : +31 118 611210

Email : unipharma@unipharma.nl

Website : <http://www.unipharma.nl>

Ramsburgerweg 2 -12

Postbus 57, 4330 AB Middelburg

4332 SG Middelburg Netherland

### **Vakdrogist (Vriesia)**

Phone : +31 72 5118985

Fax : +31 72 5154460

Email : info@vriesia.nl

Website : <http://www.vriesia.nl>

Wolvenkoog 1

1822 BE Alkmaar Netherlands

**Kruidvat ( A. S. Watson ) Mr. Van Bren**

Visitor's address:

Nijborg 17

3927 DA

Renswoude

General telephone number: (+ 31) (0)318 579111

**ETOS (Royal Ahold)**

Phone : +31 886 599111

Fax : +31 251 284581

Website : <http://www.etos.nl>

franchise@ahold.com

Provincialeweg 11

1506 MA Zaandam

The Netherlands

**Dirx Drugstores**

Phone : +31 172 245150

Fax : +31 172 245180

Email : [info@dirx.nl](mailto:info@dirx.nl)

Website : <http://www.lekkerdoen.nl>

Flemingweg 1

Postbus 59197, 1040 KD Amsterdam

2408 AV Alphen a.d. Rijn Netherlands

**Фармацевтические сети**

**Zorg+Zeker (Unipharma)**

Phone : +31 118 434400

Fax : +31 118 611210

Email : [unipharma@unipharma.nl](mailto:unipharma@unipharma.nl)

Website : <http://www.unipharma.nl>

**Service Apotheek (Mosadex)**

Phone : +31 46 4203902

Fax : +31 46 4583337

Email : [info@mosadex.nl](mailto:info@mosadex.nl)

Website : <http://www.mosadex.nl>

Business Park Stein 192

6181 MA Elsloo Netherlands

**Pluripharm**

Phone : +31 72 5760300

Fax : +31 72 5760309  
Email : info@pluripharm.nl  
Website : <http://www.pluripharm.nl>  
Phoenixstraat 21  
Postbus 1014, 1810 KA Alkmaar  
1812 PP Alkmaar Netherlands

**Thio Pharma**

Phone : +31 10 5912209  
Fax : +31 10 5921531  
Email : info@rijnmondapotheek.nl  
Website : <http://www.thiopharma.nl>  
Schubertlaan 1  
3144 BH Maassluis Netherlands

**Mediq (OPG)**

Hertogswetering 159  
352 AS Utrecht  
PO Box 2450  
3500 GL Utrecht  
the Netherlands  
Telephone +31 30 282 19 11  
Fax +31 30 282 16 99  
[info@mediq.nl](mailto:info@mediq.nl)

**Escura (Brocaced)**

Phone : +31 30 2452298  
Fax : +31 75 6530021  
Email : info@escura.nl  
Website : <http://www.escuraapotheek.nl>  
Straatweg 2  
Postbus 75, 3600 AB Maarssen  
3604 BB Maarssen Netherlands

**Продовольственные сети**

**Albert Hejin**

Phone : +31 886 599111  
Fax : +31 251 284581  
Website : <http://www.etos.nl> f  
ranchise@ahold.com

**Dirk van der Broek (Detailresult Groep N.V.)**

Olieweg 6  
1951 NH Velsen-Noord  
[vragen@detailresult.nl](mailto:vragen@detailresult.nl)  
Tel.: 0251-278700 (tijdens kantoortijden)  
Tel.: 088-1186666 (buiten kantoortijden)

### **Hoogvliet**

Visiting address:  
Eikenlaan 265  
2404 BP Alphen aan den Rijn  
Postal address:  
PO Box 434  
2400 AK Alphen aan den Rijn  
General telephone service and distribution: (0172) 418 218

### **Jan Linders**

Phone : +31 485 349911  
Fax : +31 485 342284  
Email : [info@janlinders.nl](mailto:info@janlinders.nl)  
Email : [jan@linders.nl](mailto:jan@linders.nl)  
Website : <http://www.janlinders.nl>  
De Flammert 1211  
Postbus 72, 5854 ZH Bergen  
5854 NC Bergen Netherlands

### **Jumbo**

Phone : +31 413 380200  
Fax : +31 413 343634  
Email : [info@jumbosupermarkten.nl](mailto:info@jumbosupermarkten.nl)  
Website : <http://www.jumbosupermarkten.nl>  
Rijksweg 15  
5462 CE Veghel Netherlands

### **Lidl**

Phone : +31 800 5435463  
Fax : +31 35 5264139  
Email : [annelie.vermeulen@lidl.nl](mailto:annelie.vermeulen@lidl.nl)  
Website : <http://www.lidl.nl>  
Havenstraat 71  
Postbus 198, 1270 AD Huizen  
1271 AD Huizen Netherlands

### **Nettorama**

Phone : +31 162 455950  
Fax : +31 162 456520

Email : info@nettorama.nl  
Website : <http://www.nettorama.nl>  
Letterveldweg 83  
7621 CC Borne Netherlands

**Poiesz**

Phone : +31 515 428800  
Fax : +31 515 428801  
Email : klantenservice@supermarkten.nl  
Website : <http://www.poiesz-supermarkten.nl>  
Edisonstraat 3  
8606 JH Sneek Netherlands

**Vomar**

Phone : +31 72 7502200  
Fax : +31 72 7502400  
Email : vomar@vomar.nl  
Website : <http://www.vomar.nl>  
Opaalstraat 15  
Postbus 1100, 1810 KC Alkmaar  
1812 RH Alkmaar Netherlands